

Presseinformation

Egelsbach, August 2023

SMC und Landefeld stärken ihre Leistungskraft durch neue Vertriebspartnerschaft

SMC Deutschland, der führende Spezialist für pneumatische und elektrische Automatisierungstechnik, und die Landefeld Druckluft und Hydraulik GmbH, ein führender und europaweit agierender Lieferant für Komponenten der Pneumatik, Hydraulik und Industriebedarf, haben eine Vertriebspartnerschaft abgeschlossen. Durch die Kooperation erweitern die beiden Unternehmen ihr Produkt- und Serviceportfolio, um Industriekunden noch umfassendere Leistungen zuverlässig anbieten zu können.

SMC setzt seit Jahren auf ein umfangreiches Netzwerk an Vertriebspartnern und hat dieses mit Landefeld jetzt noch einmal um einen erfahrenen Systemlieferanten erweitert. Das familiengeführte Unternehmen mit Sitz im hessischen Kassel beliefert Kunden vom Maschinen- und Anlagenbau über die Lebensmittel- und Pharmaindustrie bis hin zum Automotive- und Chemiebereich mit branchenübergreifenden Lösungen. Dabei umfasst der Pool an Kunden neben Großkonzernen und mittelständischen Unternehmen auch kleine Handwerksbetriebe und sogar Privatpersonen. Zum von Landefeld angebotenen Komplett-Service für das Portfolio von rund 300.000 Artikeln namhafter Hersteller gehören u. a. ein 24h-Lieferservice, technische Beratung (sowohl im Innendienst als auch vor Ort), Programmierung und Parametrierung sowie Energy Saving Services.

„Wir arbeiten bereits seit über 20 Jahren erfolgreich mit Landefeld zusammen und konnten uns in dieser Zeit von der hohen und zuverlässigen Leistungsfähigkeit des Unternehmens überzeugen“, sagt Torsten Wöhler, Head of Sales bei SMC Deutschland. „Aufgrund der durchweg konstruktiven Zusammenarbeit und der hervorragenden Verschmelzung unseres Produktportfolios mit den Logistikkonzepten von Landefeld haben wir nach gegenseitigen Besuchen in den vergangenen Monaten schließlich die Entscheidung für eine Vertriebspartnerschaft getroffen. Wir freuen uns sehr, dass bestehende und zukünftige Kunden zusätzlich zu unserem umfangreichen Produktportfolio jetzt auch von dem ausgezeichnet ausgebildeten Personal und der hohen Produktverfügbarkeit von Landefeld profitieren werden.“

Lars Landefeld, Geschäftsführer der Landefeld Druckluft und Hydraulik GmbH, ergänzt: „Durch die Vertriebspartnerschaft mit SMC schließen wir uns mit dem Weltmarktführer in der Automatisierungstechnik zusammen. Damit erweitern wir neben dem Produktsortiment auch das

Know-how und das Service-Angebot, bündeln unsere gemeinsamen Stärken und können Kunden so noch bessere und punktgenaue auf sie zugeschnittene Lösungen bereitstellen. Wir blicken daher noch zuversichtlicher in die Zukunft und freuen uns auf eine fruchtbare Zusammenarbeit.“

Landefeld: ein besonderer Partner mit besonderem Service

Neben den hohen Qualitätsstandards bei den Produkten legt Landefeld höchsten Wert auf exzellente Kundenbetreuung und einen allumfassenden Service bei allen Dienstleistungen. Bei Landefeld beginnt oder endet der Service nicht mit dem Kauf eines Produktes. Die vielfältigen Dienstleistungen spielen weit vor- und nachher eine entscheidende Rolle. So werden beispielsweise Bestellungen im Landefeld Online-Shop unabhängig vom Warenwert mit kostenlosem Paketversand innerhalb Deutschlands frei Haus versendet – bei Bestelleingang im Online-Shop bis 21 Uhr sogar noch am gleichen Tag.

Neben dieser Liefergeschwindigkeit hat Landefeld als Partner noch mehr zu bieten: Beispielsweise können Wiederverkäufer den Landefeld Neutralversand nutzen oder mit dem Umschlüsselungsservice sowie der Artikelbildersuche wertvolle Zeit bei Bestellvorgängen sparen. Auch im E-Procurement spielt Landefeld ganz oben mit: So bietet das Unternehmen diverse Schnittstellen via EDI wie zum Beispiel OpenTrans, EDIFACT oder Idoc. Zudem unterstützt Landefeld Kunden bei der Stammdatenpflege mit diversen Formaten wie BMEcat, csv, Datannorm mit Ecl@ss und UNSPSC-Klassifizierung. Die Zusammenarbeit mit Plattformen wie Mercateo, Simple System, SAP Ariba, Onventis, Cat-Scout/Wallmedia, Hubwoo/Proactis runden das Konzept ab.



Abb v.l.: Michael Schultz (Manager Distribution SMC Deutschland), Torsten Wöhler (Head of Sales SMC Deutschland), Lars Landefeld (Geschäftsführer Landefeld Druckluft und Hydraulik GmbH), Christian Ziegler (Director Sales & Digitization SMC Deutschland) und Pascal Borusiak (Director Business Operations SMC Deutschland) freuen sich über die neue Vertriebspartnerschaft.

Foto: Landefeld

Weitere Informationen finden Sie auf der SMC-Webseite unter www.smc.de

Über SMC Deutschland

Führender Hersteller, Partner und Lösungsanbieter für pneumatische und elektrische Automatisierungstechnik – die SMC Deutschland GmbH bietet seit mehr als 40 Jahren ein umfassendes Produktspektrum vom Ventil bis zum Temperiergerät mit mittlerweile mehr als 12.000 Basismodellen und über 700.000 Varianten für unterschiedlichste Industriebranchen. Die innovativen Automatisierungslösungen des Unternehmens mit Sitz in Egelsbach bei Frankfurt am Main finden sich unter anderem im Automobil- und Werkzeugmaschinenbau, in der Automationstechnik, der Elektronik- und Batteriefertigung und der Robotik sowie in der Lebensmittel- und Verpackungsindustrie wie auch

in den Bereichen Life Science und Medizintechnik. SMC beschäftigt bundesweit 775 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter. Darüber hinaus steht allen Kunden ein flächendeckendes, kompetentes Service- und Vertriebsnetzwerk zur Seite. Zudem forciert SMC das Thema Nachhaltigkeit in einem breiten Kontext aus Umwelt- und Klimaschutz, Gesundheitsfürsorge und Mitarbeiterförderung sowie gesellschaftlichem Engagement: von Produkten und Services über innerbetriebliche Maßnahmen bis hin zu Projekten für die Gemeinde.

Die SMC Deutschland GmbH gehört zur 1959 in Japan gegründeten SMC Corporation, die in 80 Ländern weltweit mit 32 Produktionsstätten vertreten ist. Der Weltmarktführer für pneumatische Automatisierungstechnik mit einem Marktanteil von 39 Prozent erzielte im Geschäftsjahr 2022/23 einen Umsatz von rund 5,8 Milliarden Euro und beschäftigt global 23.000 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.