

Augsburg, 13. Juni 2023

Mit dem CADENAS CRM Connector erfassen Komponentenhersteller alle Leads

Alle Konstrukteure, die weltweit Produktdaten von Herstellern auf den CADENAS-Portalen herunterladen, sind potenzielle Kunden – Firmen können diese Infos jetzt für ihre Vertriebsstrategie nutzen

Im Marketing hat die Leadgenerierung oft höchste Priorität. Doch für den Umsatz ist entscheidend, dass generierte Leads auch in Käufer umgewandelt werden. Dabei unterstützt der CADENAS CRM Connector Komponentenhersteller.



Die Postfächer von Mitarbeitern aus Marketing und Vertrieb werden von Werbemails geflutet, die ihnen die einfachste und effektivste Lösung zur Leadgenerierung versprechen. Komponentenhersteller mit einem elektronischen Produktkatalog powered by CADENAS verfügen bereits über ein wirkungsvolles Tool, um neue Verkaufschancen zu schaffen. Mit dem CADENAS CRM Connector können sie über ihr

Pressekontakt

CADENAS GmbH
Schernecker Str. 5
86167 Augsburg

Tel.: +49 (0) 821 2 58 58 0-0
Fax: +49 (0) 821 2 58 58 0-999
E-Mail: Presse@cadenas.de

Herstellerportal und [3Dfindit](#) induzierte Leads automatisiert in das eigene CRM-System übertragen.

Mehr Automation, mehr Ergebnis

Mit dem CADENAS CRM Connector schöpfen Unternehmen das volle Potenzial eines Hilfsmittels aus, das sie bereits in ihrem Werkzeugkoffer haben: Die Schnittstelle übermittelt ohne jegliches Zutun stündlich und DSGVO-konform alle Informationen der CADENAS-Downloadstatistik an die Kundenmanagementsoftware. Dort können Teammitglieder direkt ihre Vertriebs-Pipeline füllen und mit den Leads arbeiten.

Der CADENAS CRM Connector sortiert selbständig doppelte Datensätze aus, leitet die Informationen an den richtigen Ansprechpartner weiter und bietet individuelle Filtermöglichkeiten, damit Firmen noch schneller Kontakt zu ihren Interessenten und Kunden aufnehmen können. Da jedes Unternehmen andere Workflows nutzt, lässt sich die Middleware an Marketing Automation oder individuelle Arbeitsabläufe adaptieren.

Aktuell werden die Systeme von Salesforce, HubSpot und in Kürze auch Microsoft Dynamics 365 unterstützt. Die Integration der Software nimmt nur wenig Zeit in Anspruch und Komponentenhersteller verpassen nie wieder einen Lead. Danach müssen die Mitarbeiter nur noch ihr Produkt verkaufen. Die mühselige Vorarbeit leistet der CADENAS CRM Connector.

Weitere Informationen zur [effizienten Umwandlung von Leads](#).

- Bildmaterial in druckfähiger Auflösung erhalten Sie unter Presse@CADENAS.de
- Bei Interesse am CADENAS CRM Connector steht Ihnen [Felix Schulte](#), Director Marketing & Business Development, zur Verfügung
- Ein [Video zum CADENAS CRM Connector](#) finden Sie auf unserem [YouTube-Kanal](#)

Pressekontakt

CADENAS GmbH
Schernecker Str. 5
86167 Augsburg

Tel.: +49 (0) 821 2 58 58 0-0
Fax: +49 (0) 821 2 58 58 0-999
E-Mail: Presse@cadenas.de

Über die CADENAS GmbH

CADENAS (Spanisch: Prozessketten) ist ein führender Softwarehersteller in den Bereichen Strategisches Teilemanagement und Teilereduzierung (PARTsolutions) sowie Elektronische CAD-Produktkataloge (eCATALOGsolutions). Zum Portfolio zählt auch das Portal 3Dfindit für 3D-CAD-, CAE- und BIM-Modelle. Das Unternehmen stellt mit seinen maßgeschneiderten Softwarelösungen ein Bindeglied zwischen Komponentenherstellern und ihren Produkten sowie den Abnehmern dar. CADENAS wurde 1992 in Augsburg, Deutschland, gegründet und verfügt mittlerweile über 17 internationale Standorte.

Weitere Informationen finden Sie unter: www.cadenas.de

Pressekontakt

CADENAS GmbH
Schernecker Str. 5
86167 Augsburg

Tel.: +49 (0) 821 2 58 58 0-0
Fax: +49 (0) 821 2 58 58 0-999
E-Mail: Presse@cadenas.de