

SMC Pneumatik GmbH

Brigitte Martinez Méndez

Boschring 13-15

63329 Egelsbach

Tel. +49 (0) 6103 402-278

martinez-mendez.brigitte@smc.de

www.smc.de

> PRESSEINFORMATION

Kooperation zwischen SMC & Brammer

SMC & Brammer beschließen Premium-Partnerschaft

Egelsbach, August 2016

Nach 12 Jahren erfolgreicher Zusammenarbeit zwischen der Brammer GmbH und SMC Deutschland steht zum Jahreswechsel der nächste Schritt an: Die Premium-Partnerschaft zwischen einem der weltweit größten Hersteller pneumatischer und elektrischer Automatisierungstechnik und Europas führendem Händler im MRO Bereich wird für Kunden und Anwender großen Mehrwert bringen. Neben der Reduzierung von Beschaffungskosten, Bestands- und Lagerhaltungskosten soll die Nähe zwischen Hersteller und MRO-Spezialist dabei helfen, die Produktionseffizienz zu steigern. Schließlich bewegt sich Brammer eng an den Endkunden und konkreten Anwendungen, also genau dort, wo die schnelle Verfügbarkeit von Produkten und die Optimierung von Prozessen echten Mehrwert bedeuten. So erstellt Brammer kundenspezifisch zugeschnittene Konzepte unter anderem für die Bereiche Logistik, Lieferantenreduzierung, Produktstandardisierung und andere mehr. Dabei arbeitet Brammer mit führenden Herstellern in der Industrie zusammen.

> Im engen Kundenkontakt Optimierungspotenziale ausschöpfen

„Die strategische und nachhaltige Zusammenarbeit unserer beiden Unternehmen erzeugt Vorteile für uns und insbesondere für unsere Kunden“, so Michael Strommer, Leiter des Bereichs Distribution bei SMC. „Als Weltmarktführer stellt SMC in ihrem Bereich Produkte auf Top-Niveau her, während Brammer über die engen Kontakte verfügt, diese bedarfsgerecht den Anwendern bereit zu stellen. Sei es durch elektronische Anbindung, E-Shop-Lösungen oder die Bevorratung direkt beim Kunden. Hinzu kommen die intensive Unterstützung durch Techniker sowie ein 24h-Service an 7 Tagen in der Woche. Solche Logistikleistungen sind für uns als Hersteller in dieser Intensität nur über einen Partner mit

dieser Erfahrung und dieser Qualität realisierbar“, erklärt Michael Strommer die Vorteile aus seiner Sicht.

„Bereits bei der Vertragsunterzeichnung haben wir gespürt, dass wir einen langen gemeinsamen Weg vor uns haben werden“, erinnert sich Claudio Aragon, Sales Director der Brammer GmbH an die Anfänge der Zusammenarbeit. „Der offene und professionelle Umgang miteinander“, fährt er fort, „hat uns aber schnell die Sicherheit gegeben, den richtigen Schritt gegangen zu sein. So haben wir im Lauf der Jahre gemeinsam eine Qualifikation im Bereich der Pneumatik erreicht, von der unsere Kunden heute profitieren. Dabei spielt auch unsere regionale Nähe mit 24 Standorten eine wichtige Rolle. Trotz dieser Kompetenz und Betreuungsqualität stehen unseren Kunden natürlich auch weiterhin die Spezialisten von SMC zur Verfügung, wenn das erforderlich ist.“

> Kundenvorteile, die weit über Handelsbeziehungen hinausgehen

Der Schritt in die Premium-Partnerschaft soll sich für Kunden auch an anderen Stellen auszahlen. So wollen beide Partner konsequent die technische Kompetenz verbessern und die Verfügbarkeit von Produkten weiter verbessern. Dabei stehen die Einsparpotenziale bei Kunden für die nächsten Jahre im Fokus. So setzt SMC verstärkt auf die Effizienz seiner Produkte und entwickelt verstärkt Komponenten, die sich durch geringe Leistungsaufnahme, weniger Gewicht oder energiesparende Funktionsoptimierungen auszeichnen. Dazu stattet SMC viele Produkte mit eigener Intelligenz aus und ebnet so den Weg zur Industrie 4.0. Auch hieraus entstehen große Einsparpotenziale. Ein wichtiger Aspekt der Premium-Partnerschaft liegt daher in regelmäßigen Schulungen und Trainings. Dieses Know-how in Verbindung mit den Analysemöglichkeiten von Brammer soll Kundenvorteile durch erhöhte Anlageneffizienz sowie Energie- und Kosteneinsparungen generieren, die weit über die reinen Handelsbeziehungen hinausgehen.

Unternehmensprofil SMC

Die SMC Pneumatik GmbH ist führender Hersteller für pneumatische und elektrische Automatisierungstechnik und Partner für individuelle Kundenlösungen. Das Unternehmen gehört zur SMC Corporation, die in 81 Ländern weltweit mit über 400 Verkaufszentren vertreten ist. Der Weltmarktführer mit 34 % Marktanteil erzielte im aktuellen Geschäftsjahr einen Umsatz von rund 3,6 Milliarden Euro. Daran arbeiten rund 18.400 Mitarbeiter weltweit und über 700 davon in Deutschland.

Am Standort Egelsbach bei Frankfurt am Main ist SMC seit mehr als 38 Jahren erfolgreich auf dem deutschen Markt tätig. Mit bundesweit elf Verkaufsbüros und über 350 kompetenten, erfahrenen Außendienstmitarbeitern bietet SMC seinen Kunden eines der größten Betreuungsteams Deutschlands. Das große Spektrum pneumatischer und elektrischer Automatisierungstechnik umfasst über 12.000 Basismodelle mit mehr als 700.000 Varianten. SMC ist Partner unterschiedlichster Industriebranchen wie der Automobil-, Elektro-, Lebensmittel-, und Pharmaindustrie sowie der Analyse-, Medizintechnik-, Verpackungstechnik und der Wasseraufbereitungstechnik.



> **Bildunterschrift:**

Michael Strommer (SMC) und Claudio Aragon (Brammer) freuen über die Verstärkung der schon seit 12 Jahren andauernden Zusammenarbeit. Die Premium-Partnerschaft soll sich für Endkunden durch schnellere Produktverfügbarkeit, Steigerung der Anlageneffizienz und Kostensenkungen auszahlen.

Foto: SMC Pneumatik GmbH

Abdruck für redaktionelle Zwecke honorarfrei, Verwendung bitte unter Quellenangabe, Belegexemplar erbeten