



Pressemitteilung 01-02-2008

## **Inline Sales GmbH wird Business Service Provider des US-amerikanischen Generalkonsulates**

### **Strategische und operative Unterstützung für den Aufbau von US-Unternehmen in Zentral- und Ost-Europa**

München, Februar 2008

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München, zentral-europäischer Ableger der Inline Sales International Group und Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, ist seit Januar 2008 offizieller Business Service Provider des US-amerikanischen Generalkonsulates.

Im Mittelpunkt der Zusammenarbeit steht die Bereitstellung von umfassenden Marketing- & Vertriebsleistungen für US-amerikanische Unternehmen, die in Deutschland ihre Geschäftstätigkeit auf bzw. ausbauen wollen. Unternehmen können flexibel auf strategische und operative Vertriebs- und Marketingressourcen zugreifen und somit erste Kontakte zu potentiellen Kunden und Partnern knüpfen. Die Vertriebsaktivitäten werden darüber hinaus durch entsprechende Public Relations Massnahmen begleitet, um neben der Umsatzgenerierung auch das Awareness Marketing voranzutreiben.

Frau Isabella Cascarano, Konsulin und Leiterin der Handelsabteilung des US-amerikanischen Generalkonsulates in München erklärt: *„Mit dem Business Service Provider Programm bieten wir deutschen Firmen die Möglichkeit, ihre Dienstleistungen für amerikanische Firmen auf unserer englischsprachigen Webseite anzubieten. Vom regelmäßigen Austausch mit privaten Service-Anbietern profitieren beide Seiten, er ist uns deshalb ein wichtiges Anliegen.“*

Die Inline Sales GmbH bietet ihren Kunden in Zentral-Europa neben Beratungs- und Coaching-Dienstleistungen in Modulen alle Bestandteile der Wertschöpfungskette in Marketing und Vertrieb als frei verfügbare Ressourcen an. Zeitlich und örtlich flexibel stehen Funktionalitäten wie Helpdesk, Inbound/Outbound Telemarketing, Key Account Management oder Interimsmanagement auf Geschäftsführer und Vorstandsebene zur Verfügung. Der Kunde bucht die Ressource, wann immer er sie braucht und kann sie nach Belieben skalieren. So kann er die Vertriebsressourcen auf Stunden- oder Tagesbasis flexibel nach anfallendem Workload, Peakzeiten oder eigener Organisationssituation einsetzen. Das Pensum und den Zeitrahmen bestimmt der Kunde. Das garantiert den Überblick und die volle Kostenkontrolle. Die Vorteile liegen dabei auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb.



### **Über den U.S. Commercial Service**

Der U.S. Commercial Service gehört zum US- Handelsministerium. Wir vermitteln Kontakte zu amerikanischen Geschäftspartnern und organisieren Reisen zu wichtigen Messen. Durch unsere langjährigen Erfahrungen und ein weitreichendes Netzwerk können wir schnell geeignete Geschäftspartner für Sie finden. Unsere Hauptaufgabe ist die Förderung amerikanischer Exporte nach Deutschland.

### **Über Inline Sales GmbH**

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Wien, Zürich & Shenzhen.

Die Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX Services, Samsung, EDS, Laser 2000 und viele andere.

Amerikanisches Generalkonsulat:  
Handelsabteilung  
Königinstrasse 5  
80539 München  
Tel: +49-89-2888-750  
Fax: +49-89-2852-61  
Email: [Munich.Office.Box@mail.doc.gov](mailto:Munich.Office.Box@mail.doc.gov)  
<http://www.buyusa/germany/de>

Inline Sales GmbH:  
Presseabteilung  
Mühlweg 2a  
82054 Sauerlach  
Tel: +49-8104-88995-80  
Fax: +49-8104-88995-85  
Email: [presse@inline-sales.com](mailto:presse@inline-sales.com)  
<http://www.inline-sales.com>