

# Vertriebsassistent Innendienst in Teilzeit (m/w/d) (Part-time | Hannover)

## Zukunft. Ziele. Perspektiven mit ISGUS – Starten Sie mit uns durch!

Gehen Sie mit uns den nächsten Schritt. Werden Sie Vertriebsassistent im Innendienst in unserem Unternehmen. Wenn Sie Herausforderungen schätzen und uns von Ihren Fähigkeiten begeistern, sind Sie bei uns richtig.

## Was erwartet Sie in der neuen Position?

- Mitarbeiter bei ISGUS arbeiten in einem dynamischen Team und innerhalb flexibler Arbeitszeiten.
- Als Innendienstmitarbeiter finden Sie sich bei ISGUS in einem kreativen Arbeitsumfeld ein, erhalten Training on the Job und anspruchsvolle Aufgaben.
- Sie erhalten bei uns hervorragende Möglichkeiten zur individuellen Entwicklung und beruflichen Weiterqualifizierung.
- Als Vertriebsassistent erwarten Sie eine betriebliche Altersvorsorge und ein professionelles Gesundheitsmanagement in einem zukunftsorientierten Unternehmen.

## Ihre Herausforderungen als Vertriebsassistent im Innendienst:

- Als Vertriebsassistent sind Sie verantwortlich für die Unterstützung des Bereichs Vertrieb, sowie für unsere allgemeine Administration.
- Zusätzlich optimieren Sie in Ihrer neuen Position administrative Abläufe, erstellen Angebote und Rechnungen.
- Sie führen telefonische Akquisen und Mailing-Aktionen durch und übernehmen die Pflege unseres CRM-Systems.

## Ihre Stärken als Vertriebsassistent im Innendienst:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung und Erfahrung in der allgemeinen Administration.
- Sehr gute MS Office-Kenntnisse und idealerweise auch im Umgang mit einem CRM- und / oder ERP-System.
- Sie erwarten gute Verdienstmöglichkeiten in einem zukunftsorientierten Unternehmen mit einem attraktiven Produktportfolio, kundenspezifischen Lösungen und ausgezeichneter Produktqualität.

Das traditionsreiche Familienunternehmen wird in der 5. Generation von Stefan Beetz geführt. Motivierte, kommunikative und engagierte Kollegen beraten und verkaufen unsere Lösungen in den ISGUS Vertriebszentren. **Jeder ist sich der Verantwortung für seinen Bereich bewusst und alle zusammen sind wir die Basis für kontinuierliche Weiterentwicklung, Erfolg und gesundes Wachstum!**

Wenn Sie an dieser Position interessiert sind, dann senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des möglichen Eintrittstermins an:

## ISGUS GmbH

Volker Rach

Oberdorfstraße 18 - 22

78054 Villingen-Schwenningen

Tel. +49 7720 393 207

E-Mail: [personal@isgus.de](mailto:personal@isgus.de)

<b>Requirements (knowledge, experience)</b>	Kaufmännische Berufsausbildung
<b>Place of employment</b>	Hannover, Deutschland
<b>Field of activity</b>	Sales
<b>Job type</b>	Part-time
<b>Career level</b>	With Experience

*Die Webversion dieses Stellenangebotes finden Sie unter:*

<https://www.pressebox.com/w/JO-6JD-709>