



PRESSEMITTEILUNG

Panasonic System Networks Europe ist neuer Vertriebspartner von VAD Wick Hill

Hamburg, 1. September 2010. Der Value Added Distributor (VAD) Wick Hill hat ab 1. September einen neuen Hersteller im Portfolio: Mit dem Vertrieb der Lösungen von Panasonic System Networks Europe (PSNE) unterstreicht Wick Hill sein Engagement für den Bereich Unified Communications. Das Produktportfolio des Anfang des Jahres gegründeten Geschäftsbereichs PSNE umfasst sowohl IP basierte Kommunikationsplattformen, Videoüberwachung und HD Videoconferencing als auch Multifunktionsdrucker, Scanner und Interaktive Whiteboards.

Carsten Samesch, Country Manager Germany/Austria von PSNE: „Der Fokus unserer Geschäftseinheit PSNE liegt eindeutig auf ganzheitlichen Lösungsansätzen für den Business-Bereich, bestehend aus Produkten und Services. Durch unsere Strategie, Kommunikations- und Sicherheitsnetzwerkprodukte zu vereinigen, ergeben sich erhebliche Wettbewerbsvorteile für unsere Kunden, da diese sich aus dem breiten Panasonic-Produktportfolio bedienen und somit Produkte und Lösungen bereitstellen können, die für ein neues Zeitalter der Vernetzung optimiert sind.“

Samesch weiter: „Durch die Vertriebsarbeit von Wick Hill versprechen wir uns weiteres Wachstum im IT-Channel. Dabei ist es besonders interessant für uns, dass wir Wick Hill in Deutschland und UK nutzen, also genau die beiden Märkte vorantreiben, die in unserer europäischen Strategie aktuell an oberster Stelle stehen. Ferner hat uns das Spektrum der Zusatzleistungen im Programm von Wick Hill überzeugt, und wir sehen den zusätzlichen Wert wie technischen Support, eigenes Schulungszentrum und Marketingunterstützung als extrem wichtige Instrumente für einen erfolgreichen Vertrieb an.“

Auch Wick Hill sieht enorme Synergieeffekte: „Mit PSNE haben wir ab sofort einen Hersteller im Portfolio, der einen Produkt- und Lösungsbereich abdeckt, der nicht nur aktuell große Nachfrage erzeugt, sondern auch in Zukunft einen immer wichtigeren Stellenwert einnimmt. Unser Ziel ist der Ausbau des Bereichs Unified Communications, parallel zur Erweiterung anderer Kernsektoren im IT-Sicherheitsumfeld in den nächsten Monaten“, sagt Helge Scherff, Director Sales Germany von Wick Hill.

Über Wick Hill:

Wick Hill ist auf den Vertrieb von sicheren Infrastruktur-Lösungen für E-Business-Anwendungen spezialisiert. Als Value Added Distributor (VAD) bietet das Unternehmen Lösungen für Internetsicherheit, Web-Management und Internetzugang. Durch die Zusammenarbeit mit internationalen Partnern kann Wick Hill Produkte von führenden Herstellern anbieten, die einfach zu bedienen sind. Professioneller Kundenservice, Unterstützung bei der Implementierung der Produkte sowie fachlich qualifizierte Schulungen und technischer Support runden das Angebot ab. Bei der Auswahl der Hersteller und Produkte legt Wick Hill großen Wert darauf, dass die Lösungen den Fachhandelspartnern echte Geschäftsvorteile und eine gute Kapitalrendite bieten. Weitere Informationen finden Sie unter www.wickhill.de.



Wick Hill Pressekontakt:

Wick Hill Kommunikationstechnik GmbH
Sascha Nuskowski
Tel.: 040/23 73 01-48
sn@wickhill.de

Waggener Edstrom Worldwide
Julia André / Stephan Wild
Tel.: 089/62 81 75-30/33
jandre@waggeneredstrom.com
swild@waggeneredstrom.com

Weitere Infos finden Sie auch auf der [Facebook-Seite von Wick Hill](#).