



CLOUD SYSTEMHAUS SEMINAR – TELEFONIE IN DER CLOUD

20. Mai 2015

Düsseldorf, Van der Valk Airporthotel

Teilnahme nur für ITK-Systemhäuser kostenlos

AGENDA

ab 09:30	Eintreffen / Registration	12:15 – 12:30	Datenwachstum und Bandbreitenbedarf – Die Telekom baut die Netze der Zukunft. Wie können Sie als ITK-Systemhaus durch die Leitungsvermarktung z. B. von Deutschland LAN IP Voice/Data profitieren <i>Dipl.-Ing. Michael Starke, Deutsche Telekom AG</i>
09:45 – 10:00	Begrüßung & Vorstellung der Teilnehmer – Was sind die Erfolgskriterien der Cloud-Vermarktung für Sie als ITK-Systemhaus? <i>Dipl.-Wirtschaftsing. Rüdiger Sievers, DMRZ</i>	12:30 – 13:15	Mittagspause & Networking Gemeinsames Essen am Buffet
10:00 – 10:30	Wie wird die Cloud-Telefonie die herkömmliche Telefonie ersetzen? – Darstellung der Leistungsparameter und Anwendungsbeispiele. <i>Dipl.-Kfm. Björn Stange, itk communications GmbH</i>	13:15 – 14:00	Die Angebots-Tools von der itk communications und der reventix – Mit welchen Daten vom Kunden schnell und einfach ein Angebot erstellen? <i>Dipl.-Kfm. Björn Stange, itk communications GmbH M.Sc. Dipl.-Ing. Michael Kundt, reventix GmbH</i>
10:30 – 11:15	Vermarktung von Cloud-Telefonie: in 6 Schritten gemeinsam zum Erfolg – Von der Kundenakquise bis zum Auftrag. <i>Dipl.-Kfm. Björn Stange, itk communications GmbH</i>	14:00 – 14:30	Wie können Sie mit Cloud-Telefonie eine erfolgreiche Kundenbindung erreichen? Welche Partnermodelle mit Verdienst- und Provisionsmöglichkeiten gibt es? <i>Dipl.-Wirtschaftsing. Rüdiger Sievers, DMRZ</i>
11:15 – 11:30	Kaffeepause & Networking	14:30 – 15:00	Neue Kunden gewinnen: Wie begleiten das DMRZ, die itk communications und die reventix Sie beim Einstieg in die Cloud-Telefonie Vermarktung? – Vom Produktflyer über Leadverwaltung bis zur Kundenbetreuung. <i>Dipl.-Wirtschaftsing. Rüdiger Sievers, DMRZ</i>
11:30 – 12:00	Kundenbindung durch Cloud-Telefonie – Wie gelingt es, eine kostengünstige, überzeugende, leistungsfähige und sichere Kommunikationslösung für KMUs anzubieten? <i>M.Sc. Dipl.-Ing. Michael Kundt, reventix GmbH</i>	15:00 – 15:15	Kaffeepause
12:00 – 12:15	Nutzen- und Mehrwertargumente für die Cloud-Telefonie im Gegensatz zur Standard-Telefonie – Warum sich die Cloud-Telefonie im Markt durchsetzen wird. <i>Dipl.-Kfm. Björn Stange, itk communications GmbH M.Sc. Dipl.-Ing. Michael Kundt, reventix GmbH</i>	ab 15:15	Abschlussdiskussion & Networking

Anmeldung unter: www.cloud-seminare.dmrz.com