



Systematische Unternehmensentwicklung für wachstumsorientierte IT-Unternehmen

„Im Haus“ - Workshopreihe

connexxa Services Europe Ltd.

Berner Str. 79
D-60437 Frankfurt/Main
Telefon +49 (0) 69 / 9050 944-20
Telefax +49 (0) 69 / 9050 944-29
Mail: info@connexxa.de
www.connexxa.de

Programm und ihre Wunschtermine

	Modul	Themen	Wunschtermine
1	Unternehmenspositionierung	Einführung Vision und Strategie	
1	Geschäftsmodell	Kundennutzen Leistungserbringung Wertschöpfung	
2	Prozess-/ Organisationsstrategie	Transparentes Unternehmen	
2	Führungsstrategie	Führungskompetenz & Mitarbeiterentwicklung	
3	Führungssystem Bilanz-, Kennzahlen, Jahresplanung	Kennzahlen sind u.a. ein nützliches Führungsinstrument	
3	Servicestrategie und Kundeorientierung	Zufriedene Kunden = Referenzkunden	
4	Produktentwicklungsstrategie, Softwareentwicklung, Vorgehensmodelle	Wettbewerbsvorteile gezielt erarbeiten	
5	Vertrieb & Marketingstrategie	Vertriebskanäle, strategische Partner, Vertriebstechniken, Forecast	
6	Unternehmenswert, Zukauf-/Verkauf	Gezielte Erhöhung des Unternehmenswertes	
6	1 Tag Vorbereitung	obligatorisch	

Fax: +49 (0) 69 9050 944-29

Teilnehmer

Teilnehmerkreis:

Unternehmer/innen, Geschäftsführer/innen, Vorstände aus kleineren und mittleren IT-Unternehmen, angestellte Geschäftsführer, Start-Up IT-Unternehmer

Eingesetzte Techniken:

- Präsentationen,
- Übungen,
- Arbeiten an ihren „Themen“
- Coaching in Arbeitsgruppen (Metaplan)
- Erfahrungsaustausch

Vorgehensweise:

Mit den Teilnehmern gehen wir Schritt für Schritt alle Unternehmensfunktionen eines und ihres IT-Unternehmens durch.

Wir zeigen die Wirkungsweise von bewährten Techniken zur Unternehmensführung in IT-Unternehmen und referenzieren auf die in ihren Unternehmen bestehenden Optimierungspotenziale.

Ziel ist es den Unternehmern zu zeigen wie es ihnen gelingt, trotz hoher Arbeitsbelastung an ihrem Unternehmen zu arbeiten und Freiräume zu schaffen, um zukünftiges Wachstum zu ermöglichen.

Wir erarbeiten mit Ihnen praktisch umsetzbare Ergebnisse die sie sofort umsetzen und einsetzen können

Ziele



Sie ...

- sind IT-Unternehmer, Geschäftsführer oder Vorstand eines IT-Unternehmens,
- sind ein mittelständisches IT-Unternehmen aus DACH,
- entwickeln Branchensoftware,
- entwickeln Individualsoftware,
- managen IT-Projekte bei Kunden.

Sie wollen.....

- -persönliche Wachstumsziele erreichen
- die Organisation rechtzeitig nachziehen
- Sicherheit im Umgang mit Marktveränderungen
- für sich selbst zeitliche Freiräume schaffen
- höhere Sicherheit durch angemessene Betriebsergebnisse
- nicht nur im, sondern am eigenen Unternehmen arbeiten
- mit dem Vertrieb eine größere Marktdurchdringung erreichen
- den Unternehmenswert nachhaltig steigern
- wollen Mitarbeiter ziel- und ergebnisorientiert führen
- sind in einer kritischen Unternehmensgröße und wollen diese überwinden.

Was Sie erwartet

Wir bieten Ihnen...

- die Erfahrung als IT-Unternehmer und als auf die IT-Branche spezialisierter Unternehmerberater,
- auf die Situation in IT-Unternehmen zugeschnittene Workshops, Trainings und Coachings,
- einen Coach auf Augenhöhe,
- eine Workshopreihe, deren Erkenntnisse Sie sofort im Unternehmen umsetzen können,
- einen Austausch mit anderen IT-Unternehmern,
- an, aktiv an ihrem Unternehmen zu arbeiten,
- an, Ihre Pläne zu verwirklichen,
- die Sicherheit von über 150 IT-Unternehmen, die sich bereits für uns entschieden haben.
- Check der 26 Unternehmenswert bestimmenden Faktoren

Investition

Coachingreihe komplett: 14.940.-- zzgl. MwSt.*
(als „im Haus“ Veranstaltung in ihrem Hause)

Buchungspreis 1 Modul:
= 2 Tage = 3.690.-- € zzgl. MwSt.*

Buchungspreis 1 Tag eines Moduls:
= 1 Tag = 1.990.-- € zzgl. MwSt.*
* jeweils zzgl. Reisekosten zzgl. MwSt.

Ihr Coach

Andreas Barthel



Diplomkaufmann (Abschluss in Informatik), Stationen im Bereich Konzern-Controlling, IT-Leitung, Leitung Softwareentwicklung in einem Softwarehaus, Geschäftsführer eines Softwarehauses.

Seit 1996 ist er als Unternehmerberater in der IT-Branche tätig.

Gründer der *connexxa* Services Europe Ltd.

Förderungsmöglichkeiten:

Da wir in der **KfW-Beraterbörse** gelistet sind, können sie in Abhängigkeit der Förderprogramme der Bundesländer z.T. **Zuschüsse** zum IT-Unternehmer Coaching erhalten.

Nutzen

Steigerung der Betriebsergebnisse, Optimierung der Betriebsabläufe, Erschließung von Wachstumspotential, **gezielte Steigerung des Unternehmenswertes.**