



Pressemitteilung 03-01-2008

## **Bulgarisches Generalkonsulat und Inline Sales GmbH bieten Unterstützung für Unternehmen**

### **Strategische Kooperation für Unternehmen aus Bulgarien und Deutschland**

Sofia - München, März 2008

Bulgarien hat sich in den letzten Jahren als attraktives Land für Geschäftstätigkeit und Investitionen deutscher Unternehmen herauskristallisiert. Ein stetiges Wirtschaftswachstum und gewachsene Strukturen bilden die Grundlage für langfristiges Wirtschaftswachstum. Auf dieser positiven Entwicklung in Mittel- und Osteuropa beruht die im Januar gestartete strategische Zusammenarbeit der Inline Sales GmbH mit Konsulaten aus Ländern wie zum Beispiel Tschechien oder auch Ungarn. Aktuell intensiviert die Inline Sales GmbH die Zusammenarbeit mit Bulgarien bzw. der Wirtschaftsabteilung am Bulgarischen Generalkonsulat in München.

Die Zusammenarbeit bietet strategische und operative Vertriebs- und Marketing-Unterstützung für deutsche Unternehmen, die im Mittel- und Ost-Europäischen Markt mit Schwerpunkt Bulgarien ihre Geschäftstätigkeit aufbauen oder erweitern wollen. Bulgarischen Unternehmen wird die gleiche Hilfe im deutschsprachigen Raum zur Verfügung gestellt. Erste gemeinsame Kunden werden derzeit in Deutschland in Business Development, Vertrieb und Marketing unterstützt.

Galina Laleva, Handelskonsulin am Generalkonsulat der Republik Bulgarien in München erklärt: *„Der bulgarische Markt gewinnt mit der Zeit immer mehr an Investitionsattraktivität für deutsche Unternehmen. In den letzten Jahren hat es Bulgarien geschafft, eine makroökonomische und finanzielle Stabilität zu erreichen. Chancen für deutsche Unternehmen bestehen neben attraktiven Steuersätzen in der positiven Wirtschaftsentwicklung von Bulgarien - bedingt durch: ein niedriges Lohnniveau, eine niedrige Inflationsrate, vorhandene Marktnischen, eine stabile Währung, gute Land-, See- und Luftverbindungen (durch attraktive Infrastrukturprojekte in den Bereichen Transport, Telekommunikationen und Energiewirtschaft), Steuerpräferenzen für priorisierte Projekte ausländischer Investoren, gut ausgebildete Fachkräfte und eine hohe Qualifikation der Arbeitskräfte.“*

Handelskonsulin Laleva weiter: *„Bulgarien und Bayern pflegen seit Jahren gute wirtschaftliche Beziehungen. Die bilaterale ökonomische Zusammenarbeit entwickelt sich dynamisch. Bulgarien gehört zu den Top Ten der mittel-, ost- und südosteuropäischen Handelspartner Bayerns. Über 800 bayerische Unternehmen pflegen enge Handels- und Wirtschaftsbeziehungen zu Bulgarien. Für Handel und Investitionen zwischen den beiden Länder besteht weiterhin erhebliches Potenzial.“*



Zur Zusammenarbeit mit der Inline Sales GmbH sagt Frau Laleva: *„Die Zusammenarbeit zwischen unserem Konsulat und der Inline Sales GmbH sehen wir sehr positiv für deutsche und bulgarische Unternehmen.“*

Die Inline Sales GmbH bietet ihren Kunden in Zentral- & Ost-Europa neben Beratungs- und Coaching-Dienstleistungen in Modulen alle Bestandteile der Wertschöpfungskette in Marketing und Vertrieb als frei verfügbare Ressourcen an. Zeitlich und örtlich flexibel stehen Funktionalitäten wie Helpdesk, Inbound/Outbound Telemarketing, Key Account Management oder Interimsmanagement auf Geschäftsführer und Vorstandsebene zur Verfügung. Der Kunde bucht die Ressource, wann immer er sie braucht und kann sie nach Belieben skalieren. So kann er die Vertriebsressourcen auf Stunden- oder Tagesbasis flexibel nach anfallendem Workload, Peakzeiten oder eigener Organisationssituation einsetzen.

Das Pensum und den Zeitrahmen bestimmt der Kunde. Das garantiert den Überblick und die volle Kostenkontrolle. Die Vorteile liegen dabei auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb.

#### **Über Inline Sales GmbH**

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Wien, Zürich & Shenzhen.

Die Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX Services, Samsung, EDS, Laser 2000 und viele andere.

Generalkonsulat der Republik Bulgarien:  
Handelsabteilung  
Rosenkavalierplatz 17  
81925 München  
Tel: +49-89-969781-18  
Fax: +49-89-969781-20  
Email: G.Laleva@t-online.de

Kontakt Inline Sales GmbH:  
Presseabteilung  
Mühlweg 2a  
82054 Sauerlach  
Tel: +49-8104-88995-80  
Fax: +49-8104-88995-85  
Email: presse@inline-sales.com  
<http://www.inline-sales.com>