

Esker: Jahresergebnis 2015

Cloud-basierte Lösungen weiterhin auf Erfolgskurs. Starker Umsatz und hohe Rentabilität bescheren Esker ein gutes Jahr.

München und Lyon, 19. April 2016

Cloud-basierte Lösungen weiter auf dem Vormarsch

Der Verkaufsumsatz im Geschäftsjahr 2015 belief sich auf 58,5 Mio. Euro – eine Steigerung von 13 % gegenüber dem Vorjahr. Zugrunde gelegt wurde ein fester Wechselkurs. Grund für dieses gute Ergebnis ist der anhaltende Erfolg der cloud-basierten Lösungen für automatisierte Dokumentenprozesse, die etwa 42 Mio. Euro (72 % des Umsatzes) ausmachen und somit gegenüber 2014 um 24 % gestiegen sind. Das Ergebnis lizenzierten Lösungen zur Automatisierung von Dokumentenprozessen blieb stabil (1 % weniger als im Vorjahr). Legacy-Lösungen waren rückläufig und machen nur noch 9 % der Unternehmensumsätze aus.

Übernahmen und Wechselkurse untermauern starke Umsätze

Esker konnte 2015 von seiner internationalen Präsenz profitieren, insbesondere in den USA. Die außerhalb von Frankreich generierten Umsätze machen 64 % des Gesamtumsatzes aus, die USA alleine 43 %. Der im Vergleich zum Euro starke US-Dollar allein hat Esker ein zusätzliches Wachstum von über 8 % beschert.

2015 hat Esker zwei Unternehmen übernommen: das amerikanische Startup TermSync (11 Monate Aktivität in 2015) und das französische Unternehmen CalvaEDI (acht Monate Berücksichtigung 2015). Das hat 1,9 Mio. Euro zum Ergebnis von Esker bzw. 4 % zusätzliches Wachstum beigetragen. Die Betriebsleistung dieser beiden Unternehmen spiegelt die schnelle Integration bei Esker wider. Der Verkaufsumsatz von TermSync stieg um 100 %, der von CalvaEDI um 6 %.

Hohe Rentabilität und starke Investitionsbereitschaft

Durch das hohe Umsatzwachstum stieg das Betriebsergebnis von Esker um 59 %. Das entspricht 9 Mio. Euro bzw. 15,5 %. Die deutlich höhere Rentabilität zeigt erneut, wie wichtig das Cloud-Computing ist, auf das Esker seit 2005 setzt und das dem Unternehmen strukturelles Wachstum und Rentabilitätssteigerungen ermöglicht hat. Der starke US-Dollar hat Esker zusätzliche Einnahmen von etwa 1,5 Mio. Euro verschafft. Auch die Übernahme der beiden Unternehmen hat sich positiv auf das Unternehmensergebnis ausgewirkt.

Das solide Jahresergebnis vom Vorjahr wurde trotz eines gleichbleibend hohen Investitionsvolumens erzielt. Um die Entwicklung in den nächsten Jahren voranzubringen, investiert Esker auch weiterhin stark in die Forschung und Entwicklung (+24 % brutto) und in Vertrieb und Marketing, die sich etwa gleich schnell entwickeln.

Finanzierung von Investitionen durch deutlich höheren Cashflow

Die hohen Umsätze und das gute Finanzergebnis wirkten sich auch auf den Cashflow aus, der um 4,7 Mio. Euro (+55 %) gestiegen ist und 2015 über 13,2 Mio. Euro betrug. So konnte Esker ca. 85 % aller Investitionen finanzieren. Dazu zählen auch die beiden Übernahmen im Frühjahr 2016. Außerdem wurden 1,2 Mio. Euro Dividendenzahlungen geleistet. Das Barguthaben bleibt weiterhin stabil, sodass Esker weitere Schritte unternehmen kann, um das Wachstum zu beschleunigen.

Ausblick auf 2016

Aufgrund diverser Vertragsabschlüsse 2015 erwartet Esker in den nächsten Jahren weiterhin ein dynamisches Wachstum. Mit einem soliden Geschäftsmodell und anhaltendem Erfolg seiner Lösungen sieht Esker 2016 ähnlichen Ergebnissen wie im Vorjahr entgegen. Sollte sich die währungspolitische Entwicklung so fortsetzen wie zum Anfang des Jahres, wirkt sich dies positiv auf das Wachstum und die Rentabilität von Esker aus.

WERT IN MIO. EUR	2015	2014	WACHSTUM
VERKAUFSUMSATZ	58,457	46,060	+27 %
BETRIEBSERGEBNIS	9,054	5,700	+59 %
JAHRESÜBERSCHUSS	6,473	4,650	+39 %
EIGENKAPITAL	29,188	21,506	+7,682
BARGUTHABEN	16,295	17,559	-1,264

Auf der Esker-Aufsichtsratssitzung wurde der Geschäftsbericht für das Geschäftsjahr genehmigt, das am 31. Dezember 2015 endete. Das Audit für den konsolidierten Abschluss wurde durchgeführt. Der Prüfbericht wird Ende April 2016 erstellt, sobald die Verfahren zur Veröffentlichung des Jahresfinanzberichts abgeschlossen sind.

Über Esker

Weltweit nutzen Unternehmen Lösungen von Esker, um ihre Dokumentenprozesse zu optimieren. Das Esker-Portfolio umfasst Cloud Computing-Lösungen zur Verarbeitung eingehender wie ausgehender Dokumente: Eingangs- und Ausgangsrechnungen, Aufträge und Bestellungen, Mahnungen, Lieferscheine, Lieferavise, Marketingkommunikation usw. Die Esker-Lösungen führen zu reduzierten papierbasierten Prozessen, wodurch Produktivitätszuwächse und Kosteneinsparungen erreicht werden. Mehr als 11.000 Unternehmen und Organisationen weltweit nutzen Esker-Lösungen, darunter BASF, Whirlpool, Lufthansa, Vodafone, Edeka, und ING DiBa.

©2016 Esker S.A. Alle Rechte vorbehalten. Esker und das Esker-Logo sind Markenzeichen oder registrierte Markenzeichen der Esker S.A. in den USA und weiteren Ländern. Alle anderen hier verwendeten Markenzeichen sind Eigentum der jeweiligen Eigentümer.

Esker Software GmbH

Dornacher Str. 3a
85622 Feldkirchen

Tel: +49 (0) 89 700 887 0 – Fax: +49 (0) 89 700 887 70
info@esker.de – www.esker.de

Pressekontakt: Rafael Arto-Haumacher

Tel: +49 (0) 89 700 887 17
rafael.arto-haumacher@esker.de

Folgen Sie uns



Besuchen Sie unseren Blog
blog.esker.com

Esker wurde 1985 in Lyon/Frankreich gegründet und ist gelistet im NYSE Alternext Paris (Code ISIN FR0000035818). Heute verfügt Esker über ein internationales Niederlassungsnetz mit ca. 380 Mitarbeitern, wobei sich der deutsche Sitz in München befindet. Im Jahr 2015 betrug der weltweite Umsatz ca. 58,5 Mio. Euro. Weitere Informationen zu Esker unter www.esker.de und www.esker.com. Esker auf Twitter: twitter.com/eskerinc; Esker-Blog: blog.esker.com

©2016 Esker S.A. Alle Rechte vorbehalten. Esker und das Esker-Logo sind Markenzeichen oder registrierte Markenzeichen der Esker S.A. in den USA und weiteren Ländern.
Alle anderen hier verwendeten Markenzeichen sind Eigentum der jeweiligen Eigentümer.

Esker Software GmbH

Dornacher Str. 3a
85622 Feldkirchen

Tel: +49 (0) 89 700 887 0 – Fax: +49 (0) 89 700 887 70
info@esker.de – www.esker.de

Pressekontakt: Rafael Arto-Haumacher

Tel: +49 (0) 89 700 887 17
rafael.arto-haumacher@esker.de

Folgen Sie uns



Besuchen Sie unseren Blog
blog.esker.com