

Pressemitteilung 02-5-2006

TS Lease- und Technologie AG launcht neue Finanzierungsform für strategische IT- und Software-Projekte

TS Lease AG und Inline Sales GmbH vereinbaren vertriebliche Zusammenarbeit

Düsseldorf - München, Februar 2006

Die TS Lease- und Technologie AG, Düsseldorf, deutscher Marktführer im Bereich Big-Ticket-Technologie-Leasing, hat ihre Produktpalette erweitert und launcht VAL (Value Added Lease), eine neue Finanzierungsform für strategische IT- und Software-Projekte. Ziel ist die weitere Expansion des Unternehmens in neue Bereiche des deutschsprachigen Marktes. Dabei steht vor allem die Generierung weiterer Groß- und Mittelstandskunden im Vordergrund. Unterstützt wird die TS Lease AG durch Vertriebsdienstleistungen der Inline Sales GmbH.

Mit VAL bietet die TS Lease AG ihren Kunden ein neuartiges, modulares Finanzprodukt auf Leasingbasis zur Senkung von Kapitalkosten, Verbesserung des Rating und Steigerung des Unternehmenswertes.

Die Vorteile von VAL liegen dabei klar auf der Hand. In einer langfristig orientierten „Win-Win-Partnerschaft“ schafft die TS Lease AG messbaren Mehrwert für ihre Geschäftskunden durch die Entwicklung intelligenter und strukturierter Finanzierungsprodukte, die es ermöglichen, Bilanzstrukturen zu optimieren und gleichzeitig den leasing-typischen Barwertvorteil voll nutzbar zu machen.

Zu den Kunden der TS Lease AG gehören heute bereits Unternehmen der Kredit- und Versicherungswirtschaft, der Informationstechnologie und Telekommunikation, sowie nationale und internationale Großunternehmen.

„Durch die Zusammenarbeit mit der Inline Sales GmbH versprechen wir uns eine gezielte Kooperation mit einem hohen Maß an Synergieeffekten für unsere Kunden und für Unternehmen, die OFF-Balance-Finanzierungen für die Bilanzstrukturierung benötigen“, so Dietmar Magerl, Account Manager Süd, TS Lease- u. Technologie AG.

Die Inline Sales GmbH bietet ihren Kunden die Möglichkeit, mit dem Einsatz geringer Ressourcen effektiv und rasch im europäischen Markt Fuß zu fassen. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales Gruppe als internationale Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem im Bereich der IT und Telekommunikation etablieren. Mit Niederlassungen in Europa, USA & Asien ist eine internationale Plattform für die Entwicklung von Unternehmen geschaffen worden.

Kunden der Inline Sales können flexibel und transparent auf Vertriebsressourcen zugreifen und ihren Vertrieb modular skalieren; gleich ob sie neue Produkte platzieren, neue Kundengruppen generieren oder ins Ausland expandieren wollen. Vorteile wie kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb, liegen dabei auf der Hand.

Weitere Informationen und Downloads stehen im Internet zur Verfügung unter:
www.tsleaseag.de oder www.inline-sales.com

Über TS Lease- und Technologie AG

Die TS Lease- und Technologie wurde im Jahre 1997 als GmbH gegründet und im Jahre 1999 in die Rechtsform einer AG gewandelt. Sitz der Gesellschaft ist Schloss Elbroich bei Düsseldorf. Hauptaktionäre der TS Lease- und Technologie AG sind der Gründer Jürgen Neumann sowie die Sparkasse Köln-Bonn. Kooperationen bestehen unter anderem mit Kreditinstituten wie der Deutsche Bank AG.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der international operierenden Inline Sales Gruppe, London.

Die Inline Sales GmbH, verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa, übernimmt unter anderem für Softwarehersteller, IT-Dienstleister und Telekommunikations-Unternehmen den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing.

Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in Wien, Zürich, London, Boston und Shenzhen.

TS Lease- und Technologie AG:

Herr Dietmar Magerl
Margaretenplatz 7
81373 München
Tel: +49-89-773-485
Fax: +49-89-773-796
Email: magerl@tsleaseag.de
<http://www.tsleaseag.de>

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung
Otto-Heilmann-Str. 18a
82031 Grünwald
Tel.: +49-89-693971-38
Fax: +49-89-693971-41
E-Mail: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>