

TAROX als umfassender Distributionspartner für Devolo-Produkte

08.01.2015

Rundum-Portfolio für Smart Home und Smart Professional

Als starker Partner auch in der Distribution deutscher ITK-Produkte bleibt TAROX gefragt: Die Devolo AG aus Aachen hat als weltweiter Marktführer im Powerline-Segment und damit im Geschäft für innovative Premium-Netzwerk-Produkte einen umfassenden Partnerschaftsvertrag mit dem Unternehmen aus Lünen in Westfalen geschlossen. Das weitreichende Abkommen umfasst das gesamte Portfolio für Komfort, Sicherheit und Energieeffizienz im intelligenten Büro und Zuhause. Die Kerntechnologie ist bekannt unter „dLAN Powerline“ und nutzt die vorhandene Kabel-Infrastruktur wie Strom-, Koaxial oder Zweidrahtleitungen als Netzwerkverbindung für Computer, Unterhaltungselektronik und andere netzwerkfähige Geräte mit dem Internet. „Devolo hat in Deutschland als starken Partner einen deutschen IT-Hersteller gesucht, der für den Fachhandel alles aus einer Hand bietet und sich entsprechend für uns entschieden“, sagt Tobias Loska als verantwortlicher TAROX-Produktmanager für die Distribution von „Network, Smart-Home, Storage, Accessories“. Daniela Adams, Channel Marketing Manager von Devolo, bestätigt: „Fachhändler und Systemhäuser erhalten mit den Produkten von TAROX individuelle Lösungen für ihre Kunden. An dieser Stelle fügen sich unsere innovativen Powerline- und WLAN-Produkte perfekt ein, denn Devolo bietet die ideale Basis für maßgeschneiderte Lösungen.“



Der Markenname Devolo steht seit mehr als zehn Jahren mit „dLAN Powerline“ für das einfache Heimnetz, das Computer, digitale Unterhaltungselektronik und smarte Haustechnik komfortabel, stabil und sicher verbindet. Mit mehr als 20 Millionen verkauften Lösungen in diesem Segment sind die Aachener ausgewiesener Referenzanbieter für die Powerline-Datenübertragung etwa über die Stromleitung.

Pressemitteilung



Die Übertragungsgeschwindigkeit, die Datensicherheit, die Stabilität und die Kosteneffizienz sprechen für die Qualität und Leistung. Die Devolo Professional Lösungen für gewerbliche Endkunden in der Industrie, von Arztpraxen über Anwaltskanzleien bis hin zu Schulen sind ab sofort bei TAROX erhältlich.

Das Portfolio für Privatkunden der „Devolo Home Control“-Produktlinie gesellt sich ab Februar hinzu und umfasst unter anderem Lösungen zur cleveren Heimautomatisierung von Bewegungsmeldern, Funkschaltern, Heizkörperthermostaten, Rauchmeldern, Tür- und Fensterkontakten sowie Schalt- und Messsteckdosen. „Home Control“-Produkte stehen für dieselben Eigenschaften, die dLan-Adapter schon immer mitbrachten: Einfach in der Bedienung, im Nachrüsten und im Erweitern. Bedürfnisse an Sicherheit und Komfort befriedigen die Devolo-Produkte im intelligenten Zuhause ebenso wie die effiziente Energienutzung in Zeiten steigender Versorgungspreise.

Ansprechpartner:

TAROX AG

Distribution „Network, SmartHome, Storage, Accessories“

Tobias Loska

Rufnummer 02 31/ 98 98 0-376

E-Mail: tobias.loska@tarox.de

Unternehmensprofil

TAROX gehört im deutschsprachigen Raum zu den führenden IT-Anbietern ganzheitlicher Lösungen und Produktfamilien. Im Dienst unserer Auftraggeber entwickeln und ordern wir seit mehr als 20 Jahren die richtige Hardware und Software zur passenden Infrastruktur. Schnell, aktuell und preiswert.

Unser Ziel: Informationen als wichtige Ressource in Unternehmen sollen bestmöglich fließen und reibungslose Geschäftsprozesse beschleunigen.

Zu unseren Kunden zählen Systemhäuser, Fachhändler, Anwender in B-to-B-Branchen und in Behörden. Zahlreiche Auszeichnungen und Zertifizierungen zeigen die Zufriedenheit von Lieferanten, Partnern, Abnehmern und Fachgremien.

TAROX ist inhabergeführt, souverän in der Auswahl aller Produkte und am Firmensitz im westfälischen Lünen mit Entwicklungslaboren und der Fertigung präsent. An unserem zentralen Standort sind Produkte zeitnah im „Built to Order“-Verfahren hergestellt und zügig im deutschsprachigen Raum ausgeliefert. Als Hersteller im OEM-Status entstehen bei TAROX hochwertige Produkte unter der Eigenmarke sowie für Fachhändler auch als Privat Label. Zu unserem Produktportfolio gehören Server, Workstations, Desktops, Tablets und Notebooks. Unsere Techniker setzen auf moderne Verfahren und innovative Technologien. Als Vertriebsgesellschaft liefert TAROX alle Produkte der weltweit führenden Hardwarehersteller.

Mit Spezialisten am Puls der IT-Entwicklungen ermitteln wir frühzeitig die Nachfrage aktueller und künftiger Absatzmärkte, leisten Unterstützung für wirtschaftlich und technologisch sinnvolle Investitionen und erschaffen sichere Lösungen und profitable Geschäftsmodelle. Die Wertschöpfung bei Lieferanten, Partnern und Kunden ist unser Ziel.

Alle Leistungen unserer Unternehmensgruppe basieren auf den fünf Säulen unseres eigenen Know-hows aus Consulting, Data, Distribution, Machine, Services. Fachlich bestens aus- und fortgebildete Mitarbeiter stellen stets unser größtes Potenzial. Für Komplettlösungen greifen Teams unseres ganzheitlich agierenden Geschäftsbereichs „Smart Business“ auf die fünf TAROX-Kompetenzfelder zu. So entstehen sich ideal ergänzende IT-Systeme für einen modernen Mittelstand.

www.tarox.de