



Inline Sales GmbH, Otto-Heilmann-Str. 18 a, 82031 Grünwald, Germany

Pressemitteilung 07-2/2005

Inline Sales GmbH expandiert mit umfassendem Branchenkonzept

Unterstützung durch die Schaltung von Werbespots im Hörfunk

Inline Sales GmbH bietet zukünftig Vertriebsdienstleistungen für alle Branchen

Grünwald, Juli 2005

Die Inline Sales GmbH, Marktführer für Vertriebsoutsourcing und Interims-Management in Deutschland, bietet ihre breite Angebotspalette an Vertriebsaktivitäten zukünftig für alle Branchen an. Der bisherige Fokus Informations- und Telekommunikationstechnologie wird nun sukzessive durch andere Branchen erweitert. Die Inline Sales GmbH positioniert sich damit in einem breiteren Markt und steigert so ihren Marktanteil.

Mit der Ausdehnung des Tätigkeitsfeldes orientiert sich Inline Sales maßgeblich an den Bedürfnissen ihrer international agierenden Kunden, denen so die optimale Voraussetzung für eine Expansion in andere Märkte ermöglicht wird. Der Kunde kann dabei neben Dienstleistungen wie Vertriebsoutsourcing, Interimsmanagement, Umsatzgenerierung, Business- (Marketing-) Planerstellung oder Internationalisierung auch das Outsourcing von ganzen Vertriebsabteilungen abrufen.

Begleitet wird die neue Strategie durch einen umfassenden Mediaplan. Erste Radiospots mit entsprechender Werbebotschaft sind bereits in diesem Monat in den Bereichen München, Augsburg und Ingolstadt gestartet. Weitere Regionen und Branchen werden in den nächsten Monaten ebenfalls per Radiowerbung informiert werden.



Inline Sales GmbH, Otto-Heilmann-Str. 18 a, 82031 Grünwald, Germany

„Als verantwortlicher Projektleiter für die Umsetzung der Branchenstrategie habe ich bewusst auf Radiowerbung gesetzt, um regional und direkt den neuen Zielgruppen zu allen Tageszeiten unser Angebot zu vermitteln. Das Radio wird tagsüber von den potentiellen Interessenten stark genutzt und trägt durch entsprechende Reichweite zur Steigerung des Bekanntheitsgrades der Inline Sales bei. In Kombination mit dem Internet können Interessierte unkompliziert auf weiterführende Informationen zugreifen und schnell Kontakt zu Inline Sales aufnehmen“,
so Ralph Krause, Director Sales & Marketing, Inline Sales GmbH.

Die Zusammenarbeit mit der Inline Sales GmbH bietet heute dem Kunden die Möglichkeit, in Marketing und Vertrieb am europäischen Markt Fuß zu fassen. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales GmbH als international operierende Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem im Bereich der IT & Telekommunikation etablieren. Mit Niederlassungen in USA, UK, China, Österreich und Schweiz ist eine internationale Plattform für die Entwicklung von Unternehmen geschaffen worden.

Weitere Informationen und Downloads stehen im Internet unter <http://www.inline-sales.com> zur Verfügung.

Kontakt Inline Sales GmbH, Presseabteilung:

Adresse: Otto-Heilmann-Str. 18a
82031 Grünwald
Service: 0700-INLINESALES
Tel: 089-693971-38
Fax: 089-693971-41
eMail: presse@inline-sales.com

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der Inline Sales Gruppe, London. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Softwarehersteller, Telekommunikations-Unternehmen und IT-Dienstleister Business Development, Vertrieb und Marketing in Europa, USA und Asien. Büros befinden sich in Grünwald, Wien, Zürich, London, Boston und Shenzhen.