

Pressemitteilung 03-1-2006

ProcureConsult.de und Inline Sales starten umfangreiche Seminarreihe für Entscheider aus Vertrieb und Einkauf

Inline Sales GmbH mit dem weiteren Ausbau des Vertriebes der ProcureConsult.de beauftragt

München, März 2006

Das Beratungs- und Coachingunternehmen ProcureConsult.de aus München bietet umfangreiche Seminar- und Unterstützungsleistungen zu den Themen Vertrieb und Einkauf an. Dazu wurde eine Partnerschaft mit der Münchner Inline Sales GmbH, Spezialist für Vertriebsoutsourcing und Interimsmanagement, eingegangen. Die Inline Sales GmbH zeichnet sich dabei als Vertriebspartner der ProcureConsult für den weiteren Ausbau des Vertriebes der Schulungen und Seminare der ProcureConsult.de verantwortlich. Konkret unterstützt Inline Sales mit Ressourcen im Inhouse-Vertrieb sowie im Key-Account-Management. Ziel für die ProcureConsult.de ist die Neukundengewinnung im Bereich Mittelstands- und Großkunden.

Die Kundenlösungen der ProcureConsult.de beziehen sich im Kern auf die Prozesse in den Schlüsselfunktionen Vertrieb und Einkauf sowie übergreifende Mechanismen zu Controlling und Generalmanagement. Die Sichtbarmachung der nach innen wie außen wechselseitig wirkenden Vernetzung dieser Schlüsselfunktionen legt sowohl Abhängigkeiten und Einflussmöglichkeiten, als auch Einkaufs- und Vertriebspotenziale offen. Die Entwicklung von Instrumentarien aus gewonnenen Erkenntnissen hieraus reichert Handlungsalternativen für das Unternehmensmanagement an. Die systematische Vorbereitung zur Anbahnung einer Neukundenbeziehung sowie der geschärfte Blick auf die Potenziale in einer bestehenden Geschäftsverbindung erschließt darüber hinaus unschätzbare Chancen für Ihre weitere Unternehmensentwicklung.

Zu den Kunden der ProcureConsult.de gehören heute bereits Unternehmen wie Oracle Deutschland GmbH, Siemens AG, BMC Software GmbH, VERITAS Software GmbH, Toshiba Deutschland GmbH, Epson Deutschland GmbH sowie zahlreiche andere.

Dieter Christoffel, Inhaber der ProcureConsult.de, hat bereits in der Vergangenheit zahlreiche Projekte durchgeführt, die nicht zuletzt durch seine langjährige Erfahrung und ausgewiesene Expertise zu nachhaltigen Ergebnisverbesserungen für seine Kunden geführt haben. Das Leitmotiv Kundennutzen und Mehrwert stand und steht dabei unverrückbar im Vordergrund der Aktivitäten.

„Die Inline Sales, ein kompetenter, verlässlicher und vertrauenswürdiger Partner, stellt für mich einen wichtigen Erfolgsfaktor in der konsequenten Verfolgung meiner Geschäftsziele dar. Das engagierte Team von Inline Sales ist Garant für eine beiderseitige innovative und konstruktive Zusammenarbeit“, so Dieter Christoffel, Inhaber der ProcureConsult.de.

Die Inline Sales GmbH bietet ihren Kunden die Möglichkeit, mit dem Einsatz geringer Ressourcen effektiv und rasch im europäischen Markt Fuß zu fassen. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales Gruppe als internationale Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem im Bereich der IT und Telekommunikation etablieren. Mit Niederlassungen in Europa, USA & Asien ist eine internationale Plattform für die Entwicklung von Unternehmen geschaffen worden.

Kunden der Inline Sales können flexibel und transparent auf Vertriebsressourcen zugreifen und ihren Vertrieb modular skalieren; gleich ob sie neue Produkte platzieren, neue Kundengruppen generieren oder ins Ausland expandieren wollen. Vorteile wie kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb, liegen dabei auf der Hand.

Über ProcureConsult.de

ProcureConsult.de mit Sitz in München ist ein Unternehmen, dessen Geschäftsgegenstand die strategische Beratung und unterstützende Begleitung für die Unternehmensfunktionen Management, Vertrieb und Einkauf ist. Die ProcureConsult.de hat in diesen Bereichen bereits zahlreiche, international operierende Unternehmen erfolgreich geschult und gecoacht.

Über Inline Sales

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der international operierenden Inline Sales Gruppe, London.

Die Inline Sales GmbH, verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa, übernimmt unter anderem für IT-Dienstleister, Softwarehersteller und Telekommunikations-Unternehmen den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing.

Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in Wien, Zürich, London, Paris, Boston und Shenzhen.

Kontakt ProcureConsult.de:
Dieter Christoffel
Laplacestrasse 5
81679 München
Tel.: +49-89-998889-18
Fax: +49-89-998956-15
Email: d.christoffel@procureconsult.de
<http://www.procureconsult.de>

Kontakt Inline Sales GmbH:
Presseabteilung
Mühlweg 2 a
82054 Sauerlach
Tel: +49-8104-88995-80
Fax: +49-8104-88995-85
Email: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>