



Pressemitteilung 01-11-2009

Die I-CommGroup, Cluster bestehend aus 20 Herstellern führender Telekommunikations-Technologien, bietet high-level One-on-One-Meetings auf der CeBIT 2009

Ramat-Gan - Hannover - München, Januar 2009

Die I-CommGroup, Telekommunikations-Konsortium aus Israel, bietet auf der diesjährigen CeBIT in Hannover, vom 3. bis zum 8. März 2009, Meetings mit hochrangigen Vertretern von führenden Unternehmen aus dem Bereich Telekommunikation. Ziel der Meetings mit deutschen Unternehmen ist der Aufbau von langfristigen Geschäftsbeziehungen und Partnerschaften. Adressiert werden interessierte Groß- und Mittelstands-Unternehmen, Telcos, ISPs, Distributoren, System-Integratoren und Reseller.

Die Telekommunikations-Unternehmen der I-CommGroup decken heute folgende Bereiche ab:

- Festnetz, Netzwerklösungen und Infrastruktur
- Wireless und Mobile Technologie
- IP Kommunikation
- Enterprise Solutions
- Call Center Technologien
- Data Center Technologien
- Mobile Devices & Kommunikation
- CRM, Billing & Business Control Engines

Eine komplette Liste der Unternehmen ist zu finden unter:

<http://www.icommgroup.com/index.php?page=3>

Die One-on-One-Meetings können gebucht werden über den deutschen Organisator Inline Sales GmbH unter der Emailadresse: presse@inline-sales.com

Initiator der I-CommGroup ist das israelische Venture Kapital Unternehmen M.I.W. Ltd. mit Sitz in Ramat-Gan, Israel. MIW hat in den letzten drei Jahren drei Cluster gebildet, die jeweils ca. 25 führende Firmen aus den Bereichen IT Sicherheit, Kommunikation und Software-Lösungen für Unternehmen umfassen. Im Mittelpunkt der Clusterbildung steht die Notwendigkeit, neue Märkte zu erschließen. Die Cluster können gemeinsam Synergien bei der Bearbeitung neuer Märkte weltweit schöpfen.



Im August 2008 wurde dazu eine strategische Kooperation mit der Münchner Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, geschlossen. Im Mittelpunkt der Zusammenarbeit steht die Bereitstellung von umfassenden Marketing- & Vertriebsleistungen für israelische Unternehmen, die in Deutschland ihre Geschäftstätigkeit aufbauen wollen. Erste israelische IT-Security- und Telekommunikations-Anbieter werden derzeit gemeinsam in Deutschland aufgebaut und in Business Development, Vertrieb und Marketing unterstützt.

Über M.I.W. Ltd.:

M.I.W. ist ein privat geführtes Unternehmen, das auf Basis von Teams in den Bereichen Software- und Hardware-Entwicklung, Geschäftsführung/Vertrieb/Marketing und Rechtsberatung erfolgreich Unternehmen unterstützt. M.I.W. wurde im Jahre 2000 gegründet und ist heute ein führendes Consulting-Unternehmen in Israel, das erfolgreich innovative Technologien mit weltweitem Vertrieb und Marketing für mehr als 100 Portfolio-Unternehmen erfolgreich steuert.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, Sofia, Valencia und Wien.

Die Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX Services, Samsung, EDS, Laser 2000 und viele andere.

Kontakt M.I.W. Ltd.:

Twin Tower 1
33 Jabotinsky st. 12fl
Ramat-Gan 52511
Israel
Tel: +972-3-6128289
Fax: +972-3-6128354
miw@miw.co.il
www.miw.co.il

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung
Hermann-Schaller-Strasse 24
81825 München
Deutschland
Tel: +49-89-3090-488-32
Fax: +49-89-3090-488-42
presse@inline-sales.com
www.inline-sales.com