



TIS auch im dritten Quartal 2009 mit zuverlässig positiven Ergebnissen

Einnahmen von 5,9 Millionen US-Dollar trotz rauer wirtschaftlicher Rahmenbedingungen

Tel Aviv, Israel/Köln – Top Image Systems Ltd. (TIS) (NASDAQ: TISA), ein führender Anbieter von Datenerfassungslösungen, hat heute die Geschäftsergebnisse für das dritte Quartal 2009 bekannt gegeben. Highlights waren um vier Prozent gestiegene Einnahmen, eine Bruttomarge von 61 Prozent und damit die höchste der letzten zwei Jahre, ein Non-GAAP Betriebsgewinn von 371.000 US-Dollar sowie der Non-GAAP Ertrag von 0,06 US-Dollar je Aktie. In diesem Quartal profitierte TIS insbesondere von guten Vertriebsergebnissen in Nordamerika und Europa. Gleichzeitig bewährte sich weiterhin die Strategie des Unternehmens, die Vertriebskanäle konsequent auszubauen und vermehrt auf Geschäftsabschlüsse im Großprojektbereich zu setzen.

Gegenüber dem letzten Quartal konnte TIS seine Einnahmen um vier Prozent auf 5,9 Mio. US-Dollar steigern. Im Vergleich zum entsprechenden Zeitraum im Vorjahr bedeuten die Einnahmen einen Rückgang um 29 Prozent. Dies ist auf den in 2008 noch hohen Vertriebsanteil an Hardware und Drittanbieterprodukten zurückzuführen, der in 2009 aus strategischen Gründen eingestellt wurde.

„Die Quartalsergebnisse zeigen, dass wir auf dem richtigen Weg sind“, kommentiert Dr. Ido Schechter, CEO bei Top Image Systems. „Wir haben damit bereits unser für 2009 anvisiertes Ziel eines Non-GAAP Betriebsgewinns von einer Million US-Dollar übertroffen, obwohl wir es mit einem schwierigen wirtschaftlichen Umfeld zu tun haben. Dieser Erfolg ist unserer schlankeren und rationalisierten Unternehmensstruktur zu verdanken, die eine erneuerte Basis für nachhaltiges und gewinnbringendes Wachstum bildet. Sobald sich die Marktbedingungen verbessern und die Rezession wieder in Wachstum umschlägt, sind auch wir gerüstet für neue Erfolgsergebnisse.“

Michael Schrader, Managing Director EMEA von TIS, kommentiert: „Wir haben in diesem insgesamt für TIS erfolgreichen Quartal besonders in EMEA hervorragende Ergebnisse aufzuweisen. Unsere Ziele wurden übererfüllt, was unter anderem auf zwei neue Großprojekte im Bereich der automatisierten Posteingangsbearbeitung im

deutschsprachigen Raum zurückzuführen ist. Diese positiven Impulse konnten wir nun auch auf die europäischen Nachbarländer übertragen. So haben wir einerseits bereits seit drei Quartalen gleich bleibend starke Umsätze in Deutschland, während der Vertrieb der umliegenden Länder wie z.B. der Slowakei oder Griechenland jetzt ein Wachstum verzeichneten.“

Weitere Ergebnisse für das Q3 2009

Die Bruttomarge wuchs in diesem Quartal auf 61 Prozent im Vergleich zu 58 Prozent im vorangegangenen Quartal sowie 53 Prozent im Q3 des Jahres 2008.

Das Netto-Einkommen auf GAAP-Basis betrug 0,6 Millionen US-Dollar, im vorigen Quartal waren es 0,3 Millionen und im Q3 2008 ein Non-GAAP-Nettoverlust von 0,6 Millionen.

Die Non-GAAP Erträge pro Aktie lagen im dritten Quartal bei 0,06 US-Dollar. Im gleichen Quartal in 2008 verzeichnete TIS einen Non-GAAP Verlust pro Aktie von 0,07 US-Dollar, im zweiten Quartal 2009 dagegen einen Non-GAAP Ertrag von 0,03 US-Dollar.

Der Netto-Verlust für das dritte Quartal 2009 betrug auf GAAP-Basis 0,2 Millionen US-Dollar oder 0,02 US-Dollar pro Aktie, verglichen mit einem Netto-Verlust von 1,7 Millionen US-Dollar oder 0,18 US-Dollar pro Aktie im zweiten Quartal 2009 sowie einem Netto-Verlust von 1,0 Millionen oder 0,11 US-Dollar pro Aktie im dritten Quartal 2008.

Über Top Image Systems:

Top Image Systems (TIS) zählt zu den führenden Anbietern von Software im Bereich automatisierter Dokumentenverarbeitung. Die Konzentration von TIS liegt auf maßgeschneiderten, intelligenten Lösungen für die Optimierung von Geschäftsprozessen, wie z. B. der Rechnungseingangsverarbeitung im Umfeld SAP und anderen ERP Systemen und dem Posteingang. Mit eFLOW stellt das Softwareunternehmen eine Plattform zur Verfügung, die alle eingehenden Informationen für die Weiterverarbeitung im Unternehmen zusammenführt und effizient aufbereitet. Das System ist in der Lage, unabhängig von der ursprünglichen Quelle, geschäftskritische Daten zu erfassen, auszuwerten und den weiteren Unternehmensanwendungen zur Verfügung zu stellen. Dabei werden Informationen beispielsweise vom Papier oder aus E-Mails, Telefaxen und elektronischen Dokumenten ausgelesen.

Top Image Systems wurde im Jahr 1991 gegründet und ist als Aktiengesellschaft an der NASDAQ und TISA notiert. Das Unternehmen hat seinen Hauptsitz in Tel Aviv, Israel, mit weiteren Niederlassungen in Deutschland (Köln), Großbritannien, China, Japan, sowie Nord- und Südamerika. Weltweit beschäftigt TIS 200 Mitarbeiter und vermarktet seine Lösungen in mehr als 40 Ländern - mit Fokus auf den europäischen Markt. TIS arbeitet dabei über ein mehrstufiges Netzwerk aus Distributoren, Systemintegratoren und strategischen Partnern, die führend in ihrem Bereich sind. Dazu gehören SAP, IBM, Accenture, Atos Origin, Fuji / Xerox, CACI, Kodak, Konica Minolta, Unisys und Fujitsu.

Weitere Informationen unter www.topimagesystems.com

Ihre Redaktionskontakte:

Adi Bar-Lev
Investor and Public Relations Manager
Top Image Systems Ltd.
Tel: +972 3 7679114
adi@topimagesystems.com

Stefanie Köbke
Top Image Systems Germany
Tel: +49 221-93313-100
stefanie.koebke@topimagesystems.com

Nicole Körber
good news!
Tel: +49 451 88199-12
nicole@goodnews.de

Caution Concerning Forward-Looking Statements

Certain matters discussed in this news release are forward-looking statements within the meaning of the Private Securities Litigation Reform Act of 1995. These statements are based on management's current expectations or beliefs and are subject to a number of risks and uncertainties that could cause actual results to differ materially including, but not limited to, risks in product development plans and schedules, rapid technological change, changes and delays in product approval and introduction, customer acceptance of new products, the impact of competitive products and pricing, market acceptance, the lengthy sales cycle, proprietary rights of the Company and its competitors, risk of operations in Israel, government regulation, dependence on third parties to manufacture products, quarterly fluctuations in sales of products in the Data Capture market (where in general the fourth quarter is the strongest and the first quarter is the weakest), the Company's ability to successfully integrate TIS Japan, litigation (including litigation over intellectual property rights), general economic conditions and other risk factors detailed in the Company's most recent annual report on Form 20-F and other subsequent filings with the United States Securities and Exchange Commission. We are under no obligation to, and expressly disclaim any obligation to, update or alter our forward-looking statements, whether as a result of new information, future events or otherwise.