

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir Dich als **Technischer Vertriebsingenieur (m/w/d) Außendienst / Field Sales**

Als international tätiges Unternehmen mit Headquarter in Kaufbeuren stehen wir seit mehr als 35 Jahren für exzellente Lösungen in der Automatisierung und Digitalisierung mobiler Maschinen. Mit unserem Systembaukasten aus generischen oder kundenspezifischen Produkten, Systemen und Software-Lösungen unterstützen wir unsere Kunden auf ihrem Weg, mit innovativer Technik ihre Maschinen zu den besten der Welt zu machen.

Zur Verstärkung unseres Außendienst-Teams und zur Erweiterung der proaktiven Neukundenakquise sowie der Intensivierung der vor-Ort-Präsenz bei Kunden und Interessenten suchen wir Dich als Technischer Vertriebsingenieur (m/w/d) für Mitteldeutschland im Bereich Kassel oder Köln. Dafür suchen wir eine starke Vertriebspersönlichkeit mit Leidenschaft für mobile Maschinen. In dieser spannenden Rolle wirst Du neue Geschäftsmöglichkeiten aufbauen und eng mit der STW-Zentrale in Kaufbeuren zusammenarbeiten.

So bringst Du uns weiter:

- Du betreust unsere Bestandskunden und akquirierst proaktiv Neukunden
- Du unterstützt uns bei der Pflege und dem Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Du planst und realisierst eigenständig Lösungskonzepte für Kunden und identifiziert Einsatzmöglichkeiten des STW Produkt- und Leistungsportfolios
- Du erstellst Kundenangebote entsprechend der technischen und kommerziellen Anforderungen der Kunden
- Du bist verantwortlich für Vertragsverhandlungen und Vertragsabschlüsse
- Du setzt Vertriebs- und Wettbewerbsstrategien von der Lead-Generierung über das Opportunity-Management bis hin zu neuen Geschäftsmöglichkeiten um
- Du nimmst an Messen und Seminaren teil
- Berichterstattung und Forecastplanung sind für Dich selbstverständlich

Das wünschen wir uns von Dir:

- Du verfügst über ein abgeschlossenes Studium, z.B. im Wirtschaftsingenieurwesen oder eine vergleichbare Qualifikation
- Du hast technisches Knowhow in der Automatisierung und Digitalisierung sowie ein ausgeprägtes Interesse für die Funktionsweise, die Anwendung und das Zusammenspiel mobiler Maschinen
- Du verfügst über mehrjährige Vertriebserfahrung, vorzugsweise im Bereich der mobilen Maschinen
- Eine lösungsorientierte Arbeitsweise und gesamtunternehmerisches Denken und Handeln zeichnen Dich aus
- Hohes persönliches Engagement, Kundenorientierung und eine offene und direkte Kommunikation sind für dich selbstverständlich
- Ein sicherer Umgang mit MS-Office, ERP-Systemen sowie gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Dein Profil ab
- Du bringst eine Reisebereitschaft mit (ca. 50%)

Damit kannst Du rechnen:

- Sehr gutes Arbeitsklima in einem motivierten Kollegen-Team, das sich auf Dich freut, Dich unterstützt und umfassend einarbeitet.
- Offene Türen, flache Hierarchien und die Möglichkeit eigene Ideen im gesamten Prozess einzubringen und voranzutreiben
- Qualifizierungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten bei einem wachsenden und führenden Anbieter von innovativen Produkten und Lösungen
- Ausgewogene Work-Life-Balance mit attraktiven Arbeitsbedingungen

Deine Perspektive:

Wir bieten Dir ein abwechslungsreiches und verantwortungsvolles Aufgabenspektrum mit Gestaltungsspielraum in technischer und wirtschaftlicher Hinsicht. Dich erwartet ein zukunftssicheres Arbeitsumfeld mit spannenden Themen.

Interesse? Dann melde Dich bei uns.

Bitte stelle uns Deine Bewerbung unter Angabe der Stellen-ID VT-24-03 des frühesten Eintrittstermins und der Gehaltsvorstellung über unsere Website zur Verfügung. <https://www.stw-mobile-machines.com/karriere/berufserfahrene-und-absolventen>

