

Pressemitteilung 17-02-2008

## **Neue Kunden, neue Umsätze**

### **ConWeSo GmbH startet attraktives Marketinginstrument**

Osnabrück - München, Oktober 2008

Wahrscheinlich am wichtigsten für ein wachstumsorientiertes Unternehmen ist die Gewinnung von Neukunden. Das Internet ist hierfür ein sehr attraktiver Kanal, neue Interessenten zielgerichtet und effizient zu finden.

Mit dem Internetprojekt cr/mm (URL: <http://www.cr-mm.de>) bietet die ConWeSo GmbH ab sofort die Möglichkeit, durch Co Registrierungen kostengünstig eine Vielzahl neuer Adressen und Kontakte zu generieren. Beispielsweise zur Erweiterung eines Newsletterverteilers, zur Abonentengewinnung oder zur Akquise neuer Kunden, unter Zuhilfenahme eines Callcenters.

cr/mm wurde entwickelt, um Werbeträger und Vermarkter auf einer Plattform zu vereinen. Was der eine hat, benötigt der andere. Dabei werden detaillierte Informationen zu einem Produkt, einer Marke oder einem Unternehmen in den Registrierungsprozess einer Webseite eingebunden. Einem Besucher bietet sich dadurch die Möglichkeit, gleichzeitig mit der Anmeldung z.B. einen Newsletter zu bestellen, ohne dafür die aktuelle Internetseite verlassen zu müssen. Der Besucher erteilt mit der Auswahl der gewünschten Anzeige sein ausdrückliches Einverständnis, zukünftig per E-Mail, Telefon oder auf postalischem Wege über Angebote und Neuigkeiten informiert zu werden.

cr/mm steht dabei als Mittler ein und bildet mit der eigens dafür entwickelten Software die Schnittstelle zwischen Angebot und Nachfrage. Stefan Teresiak, Entwickler und Projektleiter von cr/mm dazu: *„Wir haben mit diesem Projekt im Grunde eine „Win-Win-Win“-Situation geschaffen. Werbeteibende erhalten hochqualitative Kontakte, Vermarkter eine lukrative Vergütung für die Generierung eben dieser und Kunden, welche zur Abwechslung einmal Angebote erhalten, die sie auch gewünscht haben.“*

Weiterführende Informationen sind zu finden unter [www.cr-mm.de](http://www.cr-mm.de).

Beim Vertriebsaufbau wird die ConWeSo GmbH durch Vertriebs- und Marketing-Outsourcing der Inline Sales GmbH unterstützt.

### **Über ConWeSo GmbH**

Die ConWeSo GmbH mit Sitz in Osnabrück erbringt seit 2005 Beratungs- und Entwicklungsdienstleistungen im Bereich innovativer Internetprojete. Neben gelegentlichen externen Aufträgen widmet sich die ConWeSo GmbH überwiegend der Entwicklung eigener Projekte. Zu diesen zählt auch die erfolgreiche Nischen-Online-Auktion Filmundo.de, die auf den Bereich Film spezialisiert ist.

### **Über Inline Sales GmbH**

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Wien, Zürich & Shenzhen.

Die Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX Services, Samsung, EDS, Laser 2000 und viele andere.

Kontakt ConWeSo GmbH  
Presseabteilung  
Johannisstrasse 88  
49074 Osnabrück  
Tel: +49-541-202395-90  
Fax : +49-541-202395-91  
Email: [info@cr-mm.de](mailto:info@cr-mm.de)  
<http://www.cr-mm.de>

Kontakt Inline Sales GmbH:  
Presseabteilung  
Hermann-Schaller-Strasse 24  
81825 München  
Tel: +49-89-3090-488-32  
Fax: +49-89-3090-488-42  
Email: [presse@inline-sales.com](mailto:presse@inline-sales.com)  
<http://www.inline-sales.com>