

Presseinformation – DEVIL AG

Verstärkter Devil-Vertrieb bezieht neues Büro

- **Umzug in die Büroetage des Neubaus abgeschlossen**
- **Fachhandels-Vertrieb mit erfahrenen Personalien aufgestockt**
- **Mehr Fokus auf Systemhaus-Geschäft und Export**

Braunschweig, 23. Oktober 2008.

Mit dem Bezug des 1000 Quadratmeter großen neuen Vertriebsbüros startet die Devil AG in das Weihnachts-Quartal 2008. In der optimierten Architektur und Infrastruktur des Neubaus verstärkt der ambitionierte IT-Distributor die Vertriebs-Mannschaft in wichtigen strategischen Segmenten. Zu den Neuzugängen zählen drei Key-Accounter aus der vor kurzem aufgegebenen Vertriebs-Niederlassung der Cos Distribution GmbH in Braunschweig. Alle drei waren zuvor über sieben Jahre beim Mitbewerber beschäftigt und zeichnen sich durch entsprechende Kenntnisse und Erfahrungen im Markt aus.

Gunnar Laase zeichnet ab sofort als Absatzmanager für Festplatten und Laufwerke verantwortlich.

Karl Sube verstärkt den Key-Account-Vertrieb und **Thomas Wipper** agiert im Bereich Retail und Kooperationen. Ebenfalls neu an Bord ist **Thomas Küpper**, dessen Vita mehrjährige Erfahrungen im Distributions- und Systemhaus-Geschäft umfasst. Er bringt seine Kompetenzen im neu aufgestellten Systemhaus-Team ein. Noch in diesem Jahr erweitert Devil das Export-Team.

„Planmäßige Investitionen in moderne Ausstattung und kompetentes Personal stärken unser Kerngeschäft mit dem Fachhandel und erschließen uns Nischen und Potentiale in neuen strategischen Bereichen. Zudem festigen wir unsere Position als attraktiver Arbeitgeber und wachstumsorientierter Distributor“, erklärt Axel Grotjahn, Vorstandsvorsitzender der Devil AG. „Wir freuen uns über die neuen Mitarbeiter und sondieren weiter Optionen zur personellen Verstärkung. Für ausreichend Bürofläche ist gesorgt“.

Pressekontakt DEVIL:

DEVIL AG
Jörg Rosenkranz
Kocherstraße 2, 38120 Braunschweig
Tel: +49-0531-21540-679
Fax: +49-0531-21540-990
joerg.rosenkranz@devil.de
www.devil.de

Kurzprofil DEVIL

Mit der bundesweiten EDV-Distribution ist die Braunschweiger DEVIL AG etablierter Partner von rund 130 international renommierten IT-Herstellern und -Lieferanten. Zum Kundenstamm zählen über 7.000 Fach- und Systemhändler. Das Unternehmen erwirtschaftet mit etwa 200 Mitarbeitern einen Jahresumsatz von zuletzt 322 Millionen Euro und zählt zu den führenden Großhändlern am deutschen IT-Absatzmarkt. Das Portfolio umfasst stark nachgefragte Hardware- und Peripherieartikel rund um den PC in kontinuierlicher Verfügbarkeit zu stundenaktuellen, attraktiven Preisen. Rasche Kommunikation am Markt und zuverlässige, pünktliche Auslieferung verschaffen der DEVIL AG entscheidende Wettbewerbsvorteile. Kunden, die bis 18:30 Uhr Waren bestellen, erhalten diese am folgenden Tag. Seit Juli 2006 agiert DEVIL als selbstständiges Unternehmen unter dem Dach der niederländischen Nedfield NV (vorher Tulip Computers NV). Mehr Informationen unter www.devil.de



Devil AG startet im neuen Vertriebsbüro personell verstärkt in das Weihnachts-Quartal 2008



Gunnar Laase



Karl Sube



Thomas Wipper



Thomas Küpper