

- PRESSEINFORMATION -

Kontakt: Katharina Manok
ROFIN-SINAR
040-73363-4256

ROFIN-SINAR GIBT ERGEBNISSE FÜR DAS ERSTE QUARTAL DES GESCHÄFTSJAHRES 2015 BEKANTT

- Gewinn pro Aktie steigt gegenüber Vorjahresquartal um 175% von 0,08 USD auf 0,22 USD
- Solide operative Ergebnisse durch Wechselkurseffekte im Quartal negativ beeinflusst

Hamburg / Plymouth, MI, USA, 5. Februar 2015 – ROFIN-SINAR Technologies Inc. (NASDAQ: RSTI, Prime Standard: US7750431022), einer der weltweit führenden Hersteller von Laserstrahlquellen und laserbasierten Systemlösungen, gab heute die Ergebnisse für das am 31. Dezember 2014 beendete erste Quartal des laufenden Geschäftsjahres bekannt.

WIRTSCHAFTSDATEN - ÜBERBLICK

(in Mio. US\$ mit Ausnahme Werte pro Aktie)

Drei Monate, endend

	<u>31.12.2014</u>	<u>31.12.2013</u>	% Änderung
Umsatz	\$122,387	\$121,189	1%
Gewinn nach Steuern	\$6,166	\$2,210	179%
Gewinn pro Aktie (verwässert*)	\$0.22	\$0.08	175%

* Der verwässerte Gewinn pro Aktie errechnet sich unter Berücksichtigung der ausstehenden Aktienoptionen auf der Basis von durchschnittlich gewichteten 28,2 Mio. ausstehenden Aktien für das am 31. Dezember 2014 beendete Quartal und 28,3 Mio. ausstehenden Aktien für das am 31. Dezember 2013 beendete Quartal.

„Unsere Ergebnisse für das erste Quartal sind der Beweis für ein gutes Geschäftsniveau. Wir haben ausgezeichnete Umsätze in der Automobil- und Solarindustrie sowie solide Umsätze in den Bereichen Maschinenbau, Elektronik und Medizingeräte erzielt. Lediglich der Absatz in der Halbleiterindustrie fiel schwächer aus. Ungünstig beeinflusst wurden die Ergebnisse durch die volatilen Wechselkurse, da nahezu 70% unserer Umsatzerlöse nicht in US-Dollar generiert werden. Der Gewinn je Aktie für das Quartal wurde fast verdreifacht – unter anderem begünstigt durch die Reduzierung der Betriebskosten, aber negativ beeinträchtigt durch die volumenbedingte Unterdeckung der Fixkosten, zeitliche Verschiebungen bei der Umsatzrealisierung sowie einen ungünstigeren Produktmix. Dies führte dazu, dass Umsatz und Ergebnis pro Aktie unter unserer Prognose blieben. Legt man die durchschnittlichen Wechselkurse des Vorjahresquartals zugrunde, fiel der Auftragseingang unseren Erwartungen entsprechend gut aus“, kommentierte Günther Braun, CEO und President von RSTI, die Zahlen.

„Wir erwarten, dass die wirtschaftlichen Rahmenbedingungen sowohl in Europa als auch in Nordamerika über das Kalenderjahr hinweg stabil bleiben werden, vorausgesetzt, dass die europäische Währungspolitik

sich nicht wesentlich auf die Konjunktur auswirkt. Wir rechnen zudem im Jahresverlauf mit einer Steigerung unseres Asiengeschäfts, vor allem unterstützt durch staatliche Förderprogramme der chinesischen Regierung für Infrastruktur, grüne und Halbleitertechnologien sowie durch ein weiterhin stabiles Geschäftsniveau in unseren anderen asiatischen Märkten.“

„Wir verzeichnen weiter steigendes Interesse der weltweiten OEM-Kunden an unseren Hochleistungsfaserlasern der dritten Generation und haben mit der Produktion dieser Laser für erste Auslieferungen im Februar begonnen. Wir werden mit der Einführung neuer Produkte wie Ultrakurzpuls Laser fortfahren und unsere Laser in innovativen Applikationen wie dem Schneiden spröder Materialien zum Einsatz bringen, was uns beim Erreichen unserer Zielbruttomarge von 40% bis zum Ende des vierten Quartals im Geschäftsjahr 2015 unterstützen sollte. Unser guter Auftragsbestand und unsere weiteren Geschäftsaussichten bilden eine gute Basis, um unsere Marktposition deutlich zu stärken und sollten künftig zur Steigerung des Umsatzes und der Profitabilität beitragen“, schloss Herr Braun.

WIRTSCHAFTSDATEN

- Erstes Quartal -

In dem am 31. Dezember 2014 beendeten ersten Quartal lag der Umsatz mit 122,4 Mio. USD 1% über dem Niveau des Vergleichs quartals im Geschäftsjahr 2014. Der insbesondere dem Euro gegenüber stärkere US-Dollar verringerte den Umsatz im ersten Quartal um 7,1 Mio. USD. Das Bruttoergebnis belief sich auf 42,6 Mio. USD oder 35% vom Umsatz gegenüber 41,3 Mio. USD (34% vom Umsatz) im Vorjahreszeitraum. Der Gewinn nach Steuern betrug 6,2 Mio. USD (5% vom Umsatz) gegenüber 2,2 Mio. USD (2% vom Umsatz) im ersten Quartal des Vorjahres. Der verwässerte Gewinn pro Aktie lag im ersten Quartal bei 0,22 USD auf der Basis von 28,2 Mio. durchschnittlich gewichteten ausstehenden Aktien im Vergleich zu 0,08 USD basierend auf 28,3 Mio. durchschnittlich gewichteten ausstehenden Aktien im Vorjahresquartal.

Die Aufwendungen für Vertrieb und Verwaltung verringerten sich im Vergleich zum 1. Quartal des Vorjahres um 1,3 Mio. USD auf 24,1 Mio. USD und entsprachen 20% vom Umsatz. Die Nettoaufwendungen für F&E sanken um 0,9 Mio. USD auf 10,6 Mio. USD (9% vom Umsatz) gegenüber 11,5 Mio. USD (10% vom Umsatz) im Vergleichszeitraum des Geschäftsjahres 2014.

Die Umsatzerlöse mit Lasern für Macro-Anwendungen nahmen um 3% auf 47,7 Mio. USD ab und trugen 39% zum Gesamtumsatz bei. Der Umsatz mit Lasern für Markier- und Mikroanwendungen stieg um 3% auf 57,6 Mio. USD und stellte 47% des Quartalsumsatzes. Der Umsatz mit Komponenten erhöhte sich um 6% auf 17,1 Mio. USD und betrug 14% des Gesamtumsatzes.

In Nordamerika stieg der Umsatz im ersten Quartal um 10% auf 27,1 Mio. USD und in Asien um 5% auf 39,0 Mio. USD, während die Umsätze in Europa um 5% auf 56,3 Mio. USD zurückgingen.

Die folgende Tabelle verdeutlicht die Entwicklung von Auftragseingang und Umsatz unter Berücksichtigung der Wechselkurseffekte. Die Nicht-GAAP-Werte geben Umsatz und Auftragseingang für das erste Quartal des Geschäftsjahres 2015 unter Anwendung des durchschnittlichen Wechselkurses für das erste Quartal des Vorjahres an:

	<u>31.12.14</u> <u>GAAP</u>	<u>31.12.14</u> <u>Nicht-GAAP</u>	<u>31.12.13</u> <u>GAAP</u>
Umsatz	\$122,387	\$129,479	\$121,189
Auftragseingang	\$122,691	\$137,588	\$140,591

- Auftragsbestand -

Im Vergleich zum ersten Quartal des Vorjahres ging der Auftragseingang um 13% auf 122,7 Mio. USD zurück. Der Auftragsbestand, der überwiegend Laserprodukte umfasst, betrug per 31. Dezember 2014 141,6 Mio. USD und das Book-to-Bill-Verhältnis lag bei 1,0 für das Quartal.

- Ausblick -

Für das am 31. März 2015 endende zweite Quartal erwartet das Unternehmen unter Berücksichtigung der Auswirkung der durchschnittlichen Wechselkursveränderungen einen Gesamtumsatz in der Größenordnung von 121 Mio. USD bis 126 Mio. USD und einen Gewinn pro Aktie von 0,21 USD bis 0,23 USD.

Für das am 30. September 2015 endende Geschäftsjahr 2015 passt das Unternehmen seine Prognose aufgrund der sich derzeit negativ auswirkenden Wechselkursschwankungen an. Diese aktualisierte Prognose beruht nicht auf materiellen Veränderungen der operativen Annahmen, die der vorherigen Jahresprognose zugrunde lagen. Das Unternehmen erwartet nun einen Gesamtumsatz in der Größenordnung von 515 Mio. USD bis 535 Mio. USD und eine Nettoumsatzrendite beim Mittelwert der Umsatzprognose von etwa 7% vom Umsatz.

Die Unternehmensprognosen für das zweite Quartal und das Geschäftsjahr 2015 berücksichtigen den erwarteten negativen Effekt aus den Durchschnittswechselkursen in dem Umfang, wie er sich derzeit vor allem aus der Stärke des US-Dollars ergibt. Der Effekt würde sich in erster Linie auf der Umsatzebene zeigen, während das Ergebnis aufgrund von Natural Hedging weniger beeinflusst würde.

Die tatsächlichen Ergebnisse können, unter anderem als Folge von Wechselkursschwankungen, von diesen Schätzungen abweichen, welche dem unten näher erläuterten "Safe Harbor Statement" unterliegen.

Die Nicht-GAAP-Angaben sind als Ergänzung, nicht als Ersatz für die in Übereinstimmung mit US-GAAP erstellten Ergebnisse zu sehen. Das Unternehmen ist der Meinung, dass die Nicht-GAAP-Informationen einem besseren Verständnis der wirtschaftlichen Entwicklung des Unternehmens dienlich sind. Das Unternehmen hat sich dazu entschlossen, seinen Investoren diese Informationen für einen besseren Vergleich von Auftrags- und Umsatzzahlen zur Verfügung zu stellen.

Mit nahezu 40 Jahren Erfahrung ist ROFIN-SINAR Technologies eines der führenden Unternehmen in der Entwicklung und Produktion von Laserstrahlquellen und laserbasierten Systemlösungen für die industrielle Materialbearbeitung. ROFIN konzentriert sich auf die Entwicklung neuer Schlüsseltechnologien und die Bereitstellung fortschrittlicher Produktionsmethoden für die unterschiedlichsten Anwendungen in der Industrie. Die Produktpalette reicht von der einzelnen Laserstrahlquelle bis hin zum hochkomplexen System, umfasst alle entscheidenden Lasertechnologien wie CO₂-Laser, Faser- und Festkörperlaser sowie Diodenlaser und deckt das gesamte Leistungsspektrum von wenigen Watt bis hin zu mehreren Kilowatt sowie eine große Bandbreite an Wellenlängen und Pulsdauern ab. Das Produktportfolio wird durch ein umfangreiches Angebot an Komponenten komplettiert. ROFIN-SINAR Technologies Inc. hat seine operativen Hauptsitze in Hamburg und Plymouth, Michigan (USA) und verfügt über Produktionsstätten in den USA, Deutschland, Großbritannien, Schweden, Finnland, Schweiz, Singapur und China. Das Unternehmen betreut mehr als 4.000 Kunden rund um den Globus und verfügt über eine installierte Basis von mehr als 52.000 Lasern. Die ROFIN-SINAR Aktie ist am NASDAQ Global Select Market unter dem Kürzel RSTI und am Prime Standard der Frankfurter Wertpapierbörse unter der ISIN US7750431022 notiert. ROFIN wird im Standard & Poor's SmallCap 600 und im Russell 2000 Index geführt. Weitere Informationen sind auf der ROFIN-SINAR Homepage unter www.rofin.com verfügbar.

Heute, Donnerstag, den 05.02.2015, 17:00 Uhr deutscher Zeit, wird das Unternehmen eine Telefonkonferenz durchführen, die live oder im Anschluss aufgezeichnet für einen Zeitraum von ca. 90 Tagen im Internet verfolgt werden kann. Für den Live-Webcast besuchen Sie bitte etwa 10 Minuten vor Konferenzbeginn die Homepage des Unternehmens (www.rofin.com), um sich die gegebenenfalls notwendige, kostenlose Software zu installieren. Nähere Informationen erhalten Sie über Briget Ampudia, Taylor Rafferty, New York, Tel.: 001-212-889-4350, oder Miles Chapman, Taylor Rafferty, London, Tel.: +44 (0) 203 666 5069.

- Tabellen folgen -

ROFIN-SINAR TECHNOLOGIES INC.
CONSOLIDATED STATEMENTS OF EARNINGS
(in thousands, except per share data)

	Three months Ended (unaudited)	Three months Ended (unaudited)	Twelve months Ended (unaudited)
	<u>12/31/14</u>	<u>12/31/13</u>	<u>09/30/14</u>
- Macro	\$47,708	\$49,086	\$209,632
- Marking/Micro	57,606	55,976	250,228
- Components	17,073	16,127	70,257
Net Sales	122,387	121,189	530,117
Costs of goods sold	<u>79,760</u>	<u>79,881</u>	<u>341,202</u>
Gross profit	42,627	41,308	188,915
Selling, general and administrative expenses	24,100	25,393	106,051
Intangibles amortization	784	691	2,906
Research and development expenses	<u>10,616</u>	<u>11,540</u>	<u>45,900</u>
Income from operations	7,127	3,684	34,058
Other income (Loss)	<u>1,280</u>	<u>(199)</u>	<u>2,622</u>
Income before income tax	8,407	3,485	36,680
Income tax expense	<u>2,237</u>	<u>1,233</u>	<u>11,528</u>
Net Income	6,170	2,252	25,152
Net income (loss) attributable to non-controlling interest	<u>4</u>	<u>42</u>	<u>(16)</u>
Net income attributable to RSTI	<u>6,166</u>	<u>2,210</u>	<u>25,168</u>
Net income attributable to RSTI **"diluted" basis	\$0.22	\$0.08	\$0.89
***"basic" basis	\$0.22	\$0.08	\$0.90

* The diluted per share calculation is based on the weighted-average shares outstanding and the potential dilution from common stock equivalents (stock options) for each period presented, which was 28.2 million and 28.3 million for the fiscal quarters ended December 31, 2014 and 2013, respectively, and 28.2 million for the 12 month period ended September 30, 2014.

** The basic per share calculation is based on the weighted-average shares outstanding for each period presented, which was 28.0 million and 28.1 million for the fiscal quarters ended December 31, 2014 and 2013, and 28.1 million for the 12 month period ended September 30, 2014.

ROFIN-SINAR TECHNOLOGIES INC.

CONSOLIDATED BALANCE SHEETS

(dollars in thousands)

	<u>12/31/14</u>	<u>09/30/14</u>
ASSETS		
Cash, cash equivalents and short-term investments	\$148,410	\$141,658
Trade accounts receivable, net	94,599	108,026
Inventories net	187,071	190,321
Other current assets	<u>35,679</u>	<u>33,870</u>
Total current assets	<u>465,759</u>	<u>473,875</u>
Net property and equipment	90,998	79,703
Other non-current assets	<u>132,464</u>	<u>135,007</u>
Total non-current assets	<u>223,462</u>	<u>214,710</u>
 Total assets	 <u>\$689,221</u>	 <u>\$688,585</u>
 LIABILITIES AND STOCKHOLDERS' EQUITY		
Short-term debt	5,604	3,255
Accounts payable, trade	18,248	22,702
Other current liabilities	<u>71,619</u>	<u>73,896</u>
Total current liabilities	95,471	99,853
Long-term debt	23,003	11,511
Other non-current liabilities	<u>37,859</u>	<u>38,512</u>
Total liabilities	<u>156,333</u>	<u>149,876</u>
 Net stockholders' equity	 <u>532,888</u>	 <u>538,709</u>
 Total liabilities and stockholders' equity	 <u>\$689,221</u>	 <u>\$688,585</u>

The Company's conference call will include discussions relative to the current quarter results and some comments regarding forward-looking guidance on future operating performance.

"Safe Harbor" Statement Under the Private Securities Litigation Reform Act.

Certain information in this press release that relates to future plans, events or performance, including statements such as "We expect European and North American business conditions to be stable throughout the calendar year, assuming that European monetary policy does not have a significant influence on the economy. We also expect our Asian business to improve over the year, primarily due to the Chinese government's initiatives in infrastructure, green and semiconductor technologies, as well as stable business in our other Asian markets" or "We continue to see increased interest from worldwide OEM customers for our third generation of high-power fiber lasers and we have started to produce these fiber lasers for first shipments in February. We will continue to introduce new products, such as ultrashort-pulse lasers, and use our products in new applications such as brittle material cutting, which together will help us to achieve our gross margin goal of 40% by the fourth quarter of fiscal year 2015. Our substantial backlog, as well as other business prospects in our pipeline, position us to significantly improve our market position and support future growth in revenue and profitability" or "For the second quarter ending March 31, 2015, taking into account the anticipated impact of the average exchange rate, the Company expects sales to be in the range of \$121 million to \$126 million and earnings per share to be in the range of \$0.21 to \$0.23" or "The Company now expects sales to range between \$515 million to \$535 million and net income profitability at the mid-

point of the sales range to be around 7% of net sales” or “The majority of any such impact affects the sales level, with net income being affected to a lesser degree due to natural hedging” is forward-looking and is subject to important risks and uncertainties that could cause actual results to differ. Actual results could differ materially based on numerous factors, including currency risk, competition, risk relating to sales growth in CO₂, diode, and solid-state lasers, cyclicalities, conflicting patents and other intellectual property rights of fourth parties, potential infringement claims and future capital requirements, as well as other factors set forth in our annual report on Form 10-K. These forward-looking statements represent the Company’s best judgment as of the date of this release based in part on preliminary information and certain assumptions which management believes to be reasonable. The Company disclaims any obligation to update these forward-looking statements.

###