

Webinar Tacton CPQ: Angebotskonfiguration mit CRM-Anbindung

Ineffiziente Vertriebsprozesse und Betriebsabläufe werden den steigenden Anforderungen der Kunden nicht gerecht: Sie gefährden den nachhaltigen Unternehmenserfolg. Mit Tacton CPQ Software stellen Sie sicher, dass Sie Ihren Kunden immer das passende Produkt anbieten können. Wie? Indem Sie manuelle Abläufe automatisieren und fehleranfällige Prozesse abstellen.

Kundenspezifische, variantenreiche Industrieprodukte erfolgreicher verkaufen mit Tacton CPQ

Tacton CPQ ist ein leistungsstarker Vertriebskonfigurator, welcher den gesamten Vertriebsprozess in Ihrem Unternehmen unterstützt. Ein besonderer Fokus liegt dabei auf einer konsistenten Integration in bestehende Systemlandschaften und die Schaffung durchgängiger Prozesse zwischen Vertrieb und Konstruktion. Produktkonfiguration, Preiskalkulation, sowie die Abbildung von Freigabeprozessen sind dabei nur ein Teil des Funktionsspektrums.

Tacton CPQ sorgt auf allen Vertriebskanälen für fehlerfreie, technisch valide Angebote zu jeder Phase des Vertriebsprozesses und zufriedene Kunden. Der Konfigurator reduziert dank Constraints-basierter Konfigurations-Engine die Konfigurationsregeln und liefert jederzeit fehlerfreie und baubare Konfigurationen. Er unterstützt komplexe Preisstrukturen, länder- und rollenspezifische Angebote, visuelle 3D-Konfiguration in Echtzeit sowie sofort einsetzbare Integrationen für CRM, ERP oder E-Commerce-Systeme.

Freuen Sie sich auf eine Live-Demo von Tacton CPQ in Kombination mit bidirektionaler CRM-Anbindung!

Beginn:

Donnerstag, 11. August 2022, 10:30 Uhr

Ende:

Donnerstag, 11. August 2022, 11:15 Uhr

Veranstaltungsort:

Online

Website & Anmeldung:

Email info@lino.de

https://www.lino.de/events/webinar-tacton-cpq-angebotskonfiguration-mit-crm-anbindung_20220811/