



Pressemitteilung 07-3/2005

Inline Sales eröffnet eigenes Büro in der Schweiz

Die Inline Sales Gruppe expandiert weiter im deutschsprachigen Raum mit einer eigenen Repräsentanz im schweizer Markt

München - Zürich, Juli 2005

Die Inline Sales Gruppe, Marktführer für Vertriebsoutsourcing und Interims-Management, expandiert weiter. Inline Sales möchte damit die Präsenz in Zentraleuropa weiter ausbauen und ihren Marktanteil entsprechend steigern. Die Eröffnung der schweizer Repräsentanz soll die Präsenz im europäischen, insbesondere im deutschsprachigen Markt, dokumentieren. Die Inline Sales Gruppe führt mit dieser Entscheidung ihre globale Strategie der letzten Jahre fort.

Mit der Eröffnung einer eigenen Repräsentanz in Kindhausen in der Nähe von Zürich stehen den Kunden der Inline Sales nun auch regionale Kontakte in der Schweiz zur Verfügung. Das bisherige Kooperationsbüro, das seit 2002 zusammen mit der Firma Neteducation GmbH besteht, wird nach Kindhausen verlagert.

Mit diesem Schritt trägt die Inline Sales Gruppe den Anforderungen ihrer Kunden Rechnung weitere internationale Regionen für deren Vertriebs- und Marketing-Aktivitäten zu erschließen. Durch die Einrichtung eines eigenen Büros wird gewährleistet, dass die lokalen Marktanforderungen für die Kunden transparent und greifbar sind. Dies verspricht regionalen Erfolg und langfristiges Geschäftswachstum.

Als Country Manager Schweiz konnte die Inline Sales den renommierten Detlev Wüschner gewinnen. Herr Wüschner hat in der Vergangenheit verschiedene Softwarehersteller im schweizer Markt betreut und bringt somit die entsprechende Erfahrung bzgl. lokalem Marketing und Vertrieb mit.

„Durch die Eröffnung einer eigenen Niederlassung hat die Inline Sales die Möglichkeit, den schweizer Markt direkt zu bedienen. Man muss die Sprache des Landes sprechen, um erfolgreich zu sein.“ so Detlev Wüschner, Country Manager, Inline Sales Schweiz.



Inline Sales GmbH, Otto-Heilmann-Str. 18 a, 82031 Grünwald, Germany

Die Inline Sales GmbH bietet Ihren Kunden die Möglichkeit mit dem Einsatz geringer Ressourcen effektiv und rasch im europäischen Markt Fuß fassen zu können. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales Gruppe als international operierende Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem im Bereich der IT & Telekommunikation etablieren.

Weitere Informationen und Downloads stehen im Internet unter <http://www.inline-sales.com> zur Verfügung.

Inline Sales Schweiz:

Kontakt: Herr Detlev Wüschner, Country Manager Schweiz
Unterzelgstrasse 2
8963 Kindhausen
Tel.: +41-1-74135-22
Fax: +41-1-74135-23
E-Mail: d.wueschner@inline-sales.com

Inline Sales Deutschland GmbH:

Kontakt: Presseabteilung
Adresse: Otto-Heilmann-Str. 18a
82031 Grünwald
Service: 0700-INLINESALES
Tel: 089-693971-38
Fax: 089-693971-41
E-Mail: presse@inline-sales.com

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der Inline Sales Gruppe, London. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Softwarehersteller, Telekommunikations-Unternehmen und IT-Dienstleister Business Development, Vertrieb und Marketing in Europa, USA und Asien. Büros befinden sich in Grünwald, Wien, Zürich, London, Boston und Shenzhen.