



Pressemitteilung 03-24-2010

Inline Sales GmbH und M.I.W. Ltd. führen erfolgreich israelische HighTech Unternehmen in Zentral-Europa ein.

Zweite Security-Konferenz am 19. Mai 2010 in München. Zweite Telekommunikations-Konferenz am 10. Juni 2010 in München.

Ramat-Gan - München, März 2010

In den letzten Jahren hat sich Israel zu einem Land der Innovationen und Firmengründungen entwickelt. In kaum einem anderen Land der Welt wird daher soviel Kapital in innovative High-Tech investiert. Diese Entwicklung bringt immer neue Unternehmen aus den unterschiedlichsten Branchen hervor. Die Bereiche IT, Telekommunikation oder Sicherheitstechnologien stehen dabei im Vordergrund.

Dieser Entwicklung tragen zahlreiche Events, Konferenzen und Roadshows der Inline Sales GmbH und M.I.W. Ltd. im deutschsprachigen Raum Rechnung.

Zwei Events stehen dabei in der ersten Jahreshälfte 2010 besonders im Mittelpunkt:

- Zweite Deutsch-Israelische SECURITY Business- und Technologie-Konferenz am 19. Mai 2010 in München - "IT-SECURITY der nächsten Generation".
- Zweite Deutsch-Israelische TELEKOMMUNIKATIONS & MOBILE Konferenz am 10. Juni 2010 in München - "Telekommunikation and Mobile Solutions der nächsten Generation".

Freundlich unterstützt werden die Konferenzen von Germany Trade and Invest - Gesellschaft für Außenwirtschaft und Standortmarketing mbH der Bundesrepublik Deutschland.

Die kostenlose Teilnahme an den Konferenzen und die One-to-One Meetings mit den israelischen Unternehmen können gebucht werden über den deutschen Organisator Inline Sales GmbH unter: presse@inline-sales.com

Bei beiden Events stehen hochrangige Vertreter von jeweils 20 Technologie-Firmen der Konsortien Vertretern von deutschen Unternehmen zu Gesprächen zur Verfügung. Ziel der Meetings ist der Aufbau von langfristigen Geschäftsbeziehungen und Partnerschaften. Adressiert werden Telekommunikationsunternehmen, Mobile Provider, ISPs, City Carrier, Distributoren, System-Integratoren und Reseller.

Beide Konferenzen haben sich bereits in 2009 großer Beliebtheit erfreut. Die Matchmaking Events der Konferenzen erreichten über 160 bzw. über 200 Einzel-Meetings zwischen den israelischen und deutschen Unternehmen.



Bereits im August 2008 haben M.I.W. und Inline Sales eine strategische Kooperation geschlossen. Im Mittelpunkt der Zusammenarbeit steht die Bereitstellung von Marketing- & Vertriebsleistungen für israelische Unternehmen, die in Deutschland ihre Geschäftstätigkeit aufbauen wollen. Seitdem wurden bereits zahlreiche israelische IT-Security- und Telekommunikations-Anbieter gemeinsam in Deutschland aufgebaut und in Business Development, Vertrieb und Marketing unterstützt.

David Hava, CEO der M.I.W. Ltd.: *„Die Kooperation mit der Inline Sales GmbH ist eine große Chance für IT- und Telco-Unternehmen aus Israel, die erfolgreich im deutschen Markt agieren wollen.“*

Über M.I.W. Ltd.:

M.I.W. ist ein privat geführtes Unternehmen, das auf Basis von Teams in den Bereichen Software- und Hardware-Entwicklung, Geschäftsführung/Vertrieb/Marketing und Rechtsberatung erfolgreich Unternehmen unterstützt. M.I.W. wurde im Jahre 2000 gegründet und ist heute ein führendes Consulting-Unternehmen in Israel, das erfolgreich innovative Technologien mit weltweitem Vertrieb und Marketing für mehr als 100 Portfolio-Unternehmen erfolgreich steuert.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH, mit Sitz in München, ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen, für Regierungen, Konsulate und Wirtschaftsförderungs-Gesellschaften aus der ganzen Welt den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden in 2008 und 2009 als qualifiziertes INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als qualifiziertes INDUSTRIEPRODUKT von der Initiative Mittelstand ausgezeichnet.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen und Vertriebsbüros der Gruppe befinden sich in vielen Ländern in Europa, USA, Asien und Afrika.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS, Reed Elsevier oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung
Hermann-Schaller-Strasse 24
81825 München
Deutschland
Tel: +49-89-3090-488-32
Fax: +49-89-3090-488-42
presse@inline-sales.com
www.inline-sales.com