

Erreichen Sie mehr inter- nationale Kunden mit MCC

(Multi Currency
Conversion)



Von MCC profitieren Sie und Ihre Kunden

Wachstum auf internationalen Märkten



Internationale Kunden zahlen gerne in ihrer Heimatwährung: Studien zufolge geben 71 % der Käufer mehr Geld auf einer Website mit Preisen in der eigenen Währung aus,¹ 50 % der befragten Onlinekäufer gaben an, im Ausland einzukaufen.²

Höhere Verkaufszahlen



86 % der britischen und 80 % der deutschen Onlinekäufer verlassen eine Website, wenn sie ein Produkt nicht in ihrer Heimatwährung bezahlen können.³ Indem Sie Ihren Kunden anbieten, in ihrer eigenen Währung zu zahlen, können Sie Ihre Konversionsrate verbessern und Ihre Umsätze steigern.

Verbessertes Einkaufserlebnis



MCC bietet Ihren Kunden ein nahtloses Einkaufserlebnis: Sie wissen genau, wie viel sie bezahlen, und erhalten eine transparente, nachvollziehbare Kartenabrechnung. Dadurch minimiert sich das Risiko für Rückbuchungen, Ihre Kunden werden immer wieder gerne bei Ihnen einkaufen.

Hervorragender Kundenservice



Bei Elavon können Sie sich auf einen erstklassigen Service verlassen. Wir beraten Sie kompetent in Sachen Kartenzahlung und Point-of-Sale-Lösungen und stehen Ihnen auch bei technischen Fragen rund um die Uhr zur Verfügung.

Intelligente Preisgestaltung



MCC erspart Ihnen den Handel und das Abrechnen in Fremdwährungen. Sie können Ihre Preise in der jeweiligen Heimatwährung unabhängig vom Wechselkurs festlegen – so haben Sie die vollständige Kontrolle über die Beträge, die Sie Ihren Kunden berechnen.

Optimierte Backoffice-Prozesse



Mit MCC müssen Sie sich auf unterschiedlichen Märkten weder um Verträge mit Banken oder Anwaltskanzleien kümmern, noch Gebühren an diese zahlen, um dort in der Landeswährung Handel betreiben zu können. Das bedeutet, dass Sie Ihren Kunden ohne Stress und unnötige Kosten ein optimales Einkaufserlebnis bieten können.

Transparentes Finanzmanagement



Die Abrechnung in Euro oder in der Währung, in der Sie Ihre Lieferanten bezahlen, macht das Reporting klar und übersichtlich. Einheitliche Berichts- und Verwaltungsabläufe vereinfachen die Administration, und für alle Märkte haben Sie einen zentralen Ansprechpartner.

Bequem und einfach einzurichten



Als Kunde von Elavon können Sie automatisch Zahlungen in allen gängigen Währungen anbieten, sofern diese auch von Ihrem Payment Service Provider unterstützt werden.

Internationalität zahlt sich aus ...

Auch in einer globalisierten Welt möchten Onlinekäufer in ihrer Heimatwährung zahlen. Selbst wenn ein Produkt gefällt, wechseln Kunden den Anbieter, wenn sie es woanders in ihrer eigenen Währung bezahlen können. Sie sollten Ihren Kunden also diesen Service bieten, um Ihr Geschäft international noch erfolgreicher zu machen. Mit der Mehrwährungsumrechnung MCC sichern Sie sich Ihren Erfolg am internationalen Markt. Nach einer

kostenfreien Einrichtung können Sie Ihre Produkte und Dienstleistung in über 120 Währungen verkaufen und Kunden gewinnen, die vorher für Sie unerreichbar waren.

Händler, die MCC nutzen, berichten von erheblichen Verbesserungen bei Absatz und Kundenzufriedenheit sowie von effizienteren Backoffice-Prozessen. Die folgende Infografik zeigt deutlich, was für MCC spricht:



Laut Prognosen steigt der grenzüberschreitende E-Commerce in Europa bis 2018 auf 116 Mrd. Euro.¹

90 % der deutschen E-Commerce-Unternehmen sind im Ausland tätig.

86 % der britischen und **80 %** der deutschen Käufer verlassen eine Website mit Preisen in Fremdwährung zugunsten einer Website, auf der sie dasselbe Produkt in ihrer eigenen Währung erhalten.⁴

50 % der Onlinekäufer geben an, dass sie in anderen Ländern einkaufen, und diese Zahl soll auf 75 % steigen.²

Prognosen zufolge steigen die Onlineausgaben bis 2018 jährlich um **10,7 %.**³

////////////////////////////////////
Mit MCC ermöglichen Sie Zahlungen in über 120 Währungen
und erhalten Abrechnungen in einer von 17 verschiedenen Währungen – schnell und reibungslos.
////////////////////////////////////

So funktioniert MCC

Es gibt überwältigende Belege dafür, dass Onlinekäufer vorwiegend in ihrer eigenen Währung zahlen möchten, und diesbezüglich kann MCC Sie beim Ausbau und der

Entwicklung Ihres Geschäfts unterstützen. Im folgenden Diagramm sehen Sie detailliert, wie die Zahlung mit MCC abläuft:



Sprechen Sie uns noch heute auf MCC an

Sie haben Interesse an MCC oder wünschen weitere Informationen?

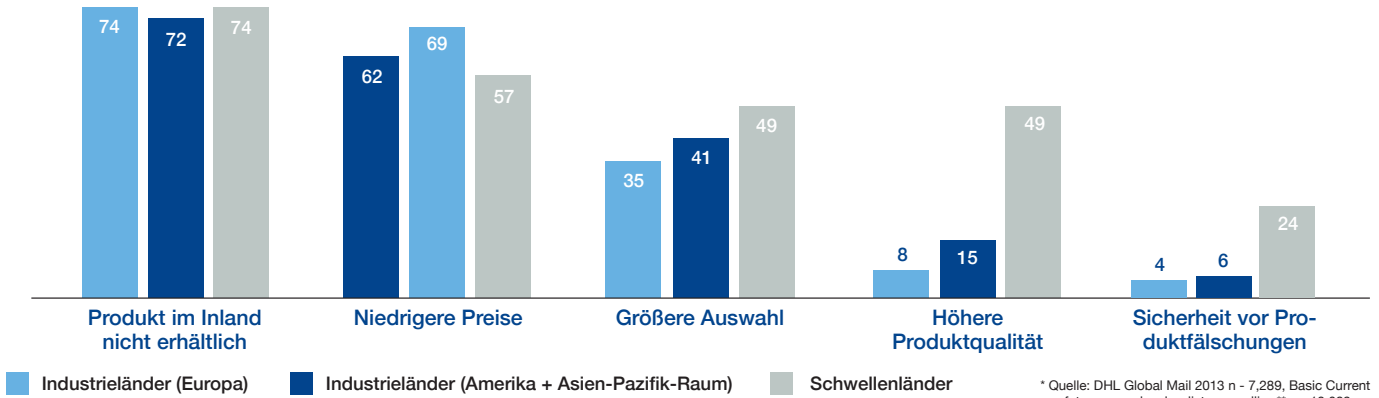
Wir beraten Sie gerne. Telefon: 069 2603997, E-Mail: sales.de@elavon.com

Nutzen Sie Ihr volles Wachstumspotenzial

Ihre Produkte und Dienstleistungen sind attraktiv für viele Kunden – vor allem, wenn Sie etwas zu bieten haben, das es in ihrem Heimatmarkt nicht gibt.

Das nachfolgende Diagramm zeigt die Hauptgründe, warum Kunden im Ausland kaufen:

Gründe für den Kauf im Ausland – in %*



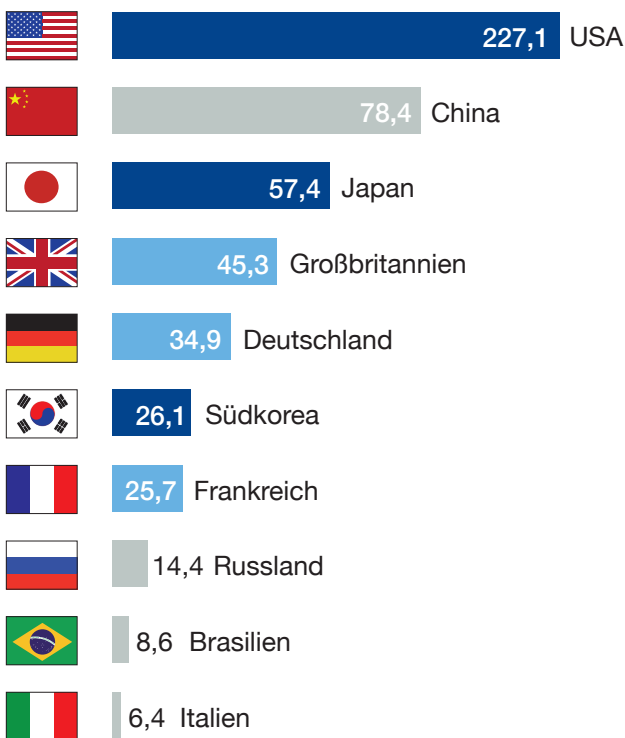
Wachstum bei grenzüberschreitenden Verkäufen

Grenzüberschreitende Verkäufe nehmen zu. Die prognostizierte jährliche Wachstumsrate bis 2018 liegt bei 10,7 %.

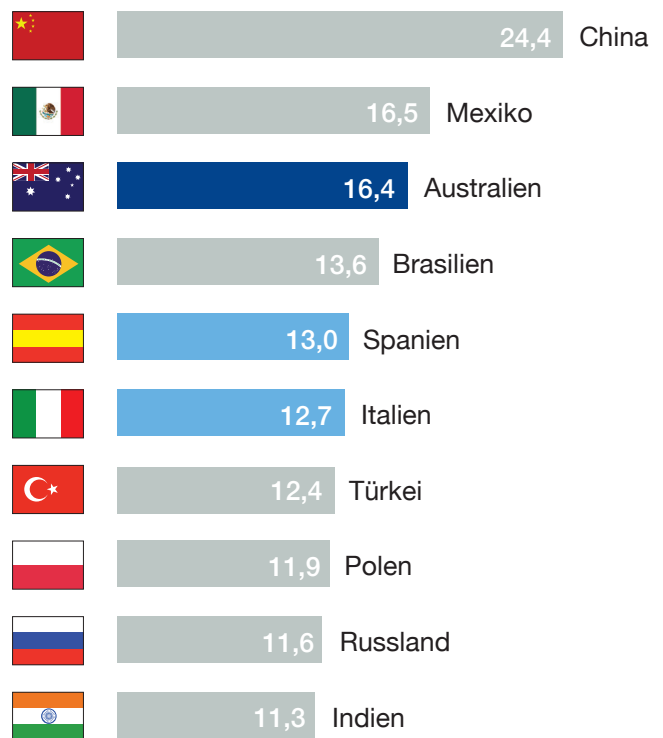
Internationale Onlinekunden, die in Deutschland kaufen, leben vor allem in Österreich, der Schweiz, Frankreich und Italien.

Top-10-Länder für internationale Verkäufe und Wachstumsprognose

Grenzüberschreitende Verkäufe nach Ländern (2013) in Mrd. EUR*




Grenzüberschreitendes Marktwachstum nach Ländern, jährliche Wachstumsrate 2013–2018 in %



■ Industrieländer (Europa) ■ Industrieländer (Amerika + Asien-Pazifik-Raum) ■ Schwellenländer

*Quelle: Euromonitor International



Sprechen Sie
uns noch
heute auf
MCC an.

Sie haben Interesse an
MCC oder wünschen
weitere Informationen?
Wir beraten Sie gerne.
Telefon: 069 26 03 997
E-Mail: sales.de@elavon.com