

## Pressemitteilung

### Partnerschaft offiziell besiegelt:

19.02.2015

### TAROX ist LANCOM-Distributor

TAROX und LANCOM Systems stellen ihre Kooperation auf eine neue Basis: Als offizieller LANCOM-Distributor bietet TAROX seinen Partnern in der Funktion als IT-Lösungsanbieter das komplette Portfolio von Produkten und Dienstleistungen des Herstellers aus Würselen bei Aachen. Von der Partnerschaft profitieren moderne Systemhäuser und Fachhändler, die sich schon aus dem umfangreichen Lösungs- und Dienstleistungssortiment der TAROX AG mit Sitz in Lünen bedienen.

Darüber hinaus können ab sofort alle autorisierten LANCOM-Partner die Vorteile des „LANvantage“-Part Partnerprogramms beim Hersteller und Distributor aus Lünen in Gänze ausschöpfen: die starken Partnerkonditionen, Werbekostenzuschüsse und alle weiteren Sonderleistungen des LANCOM-Partnerprogramms werden ebenfalls für den Bezug von LANCOM-Artikeln über TAROX gewährt.

Im Projektgeschäft haben beide Seiten in der Vergangenheit schon sehr gute Erfahrungen miteinander gesammelt. Die Entscheidung zum Ausbau der erfolgreichen Kooperation lag also nahe. „Ich freue mich sehr, dass mit LANCOM der führende deutsche Hersteller von Netzwerklösungen nun TAROX als offiziellen Distributions-Partner mit an Bord nimmt. Der offizielle Distributoren-Status ist eine schöne Bestätigung für unsere jahrelange, gute Zusammenarbeit“, sagt Thomas Rose als Verantwortlicher im Produktmanagement der TAROX für „Netzwerk, Storage und Peripherie“.

Für LANCOM erklärte Christian Sallmann, Vertriebsleiter Deutschland: „Aufgrund einer außerordentlich positiven Geschäftsentwicklung freuen wir uns sehr, dass die bereits seit vielen Jahren bestehende, erfolgreiche Zusammenarbeit zwischen der TAROX und LANCOM nun auch in eine offizielle Partnerschaft mündet.“

## Pressemitteilung

Die starke Verbindung zwischen TAROX als Lösungsanbieter und LANCOM als Spezialist für sichere, zuverlässige und zukunftsfähige Netzwerkinfrastrukturlösungen (VPN, WLAN, Remote Access) steht für eine professionelle wie zukunftsweisende Kombination aus IT-Produkten und Dienstleistungen aus NRW für Deutschland.

---

Ansprechpartner:

**TAROX AG**

**Thomas Rose** Distribution „Network, Storage, Peripherals“

Rufnummer 0231/ 98 98 0-326

E-Mail: [thomas.rose@tarox.de](mailto:thomas.rose@tarox.de)

TAROX lädt alle LANCOM-Partner ein, sich dem lösungsorientierten „Smart Business“-Weg anzuschließen.

## Pressemitteilung

---

### Unternehmensprofil

TAROX gehört im deutschsprachigen Raum zu den führenden IT-Anbietern ganzheitlicher Lösungen und Produktfamilien. Im Dienst unserer Auftraggeber entwickeln und ordern wir seit mehr als 20 Jahren die richtige Hardware und Software zur passenden Infrastruktur. Schnell, aktuell und preiswert.

Unser Ziel: Informationen als wichtige Ressource in Unternehmen sollen bestmöglich fließen und reibungslose Geschäftsprozesse beschleunigen.

Zu unseren Kunden zählen Systemhäuser, Fachhändler, Anwender in B-to-B-Branchen und in Behörden. Zahlreiche Auszeichnungen und Zertifizierungen zeigen die Zufriedenheit von Lieferanten, Partnern, Abnehmern und Fachgremien.

TAROX ist inhabergeführt, souverän in der Auswahl aller Produkte und am Firmensitz im westfälischen Lünen mit Entwicklungslaboren und der Fertigung präsent. An unserem zentralen Standort sind Produkte zeitnah im „Built to Order“-Verfahren hergestellt und zügig im deutschsprachigen Raum ausgeliefert. Als Hersteller im OEM-Status entstehen bei TAROX hochwertige Produkte unter der Eigenmarke sowie für Fachhändler auch als Privat Label. Zu unserem Produktportfolio gehören Server, Workstations, Desktops, Tablets und Notebooks. Unsere Techniker setzen auf moderne Verfahren und innovative Technologien. Als Vertriebsgesellschaft liefert TAROX alle Produkte der weltweit führenden Hardwarehersteller.

Mit Spezialisten am Puls der IT-Entwicklungen ermitteln wir frühzeitig die Nachfrage aktueller und künftiger Absatzmärkte, leisten Unterstützung für wirtschaftlich und technologisch sinnvolle Investitionen und erschaffen sichere Lösungen und profitable Geschäftsmodelle. Die Wertschöpfung bei Lieferanten, Partnern und Kunden ist unser Ziel.

Alle Leistungen unserer Unternehmensgruppe basieren auf den fünf Säulen unseres eigenen Know-hows aus Consulting, Data, Distribution, Machine, Services. Fachlich bestens aus- und fortgebildete Mitarbeiter stellen stets unser größtes Potenzial. Für Komplettlösungen greifen Teams unseres ganzheitlich agierenden Geschäftsbereichs „Smart Business“ auf die fünf TAROX-Kompetenzfelder zu. So entstehen sich ideal ergänzende IT-Systeme für einen modernen Mittelstand. [www.tarox.de](http://www.tarox.de)