



Pressemitteilung 10-01-2009

hannoverimpuls GmbH und Inline Sales GmbH auf der CeBIT Bilisim Eurasia Istanbul vom 7. bis 11. Oktober 2009.

Vorstellung von GeMS: German Marketing & Sales Solutions - Vertriebs- und Marketing-Gateway in den deutschsprachigen Märkten

Istanbul - Hannover - München, Oktober 2009

Die Wirtschaftsentwicklungsgesellschaft hannoverimpuls GmbH und die Münchner Inline Sales GmbH, ein führender Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing, stellen auf der CeBIT Eurasia Istanbul 2009 ihr aktuelles Marketing und Vertriebsprogramm vor:

GeMS – German Marketing & Sales Solutions.

Am 8. und 9. Oktober können Unternehmen an Fachvorträgen über Vertriebs- und Marketingmöglichkeiten in Zentral-Europa teilnehmen. Die Veranstaltung findet jeweils von 15.30 bis 16.30 in der TÜYAP - Kinali Meeting Hall statt. Interessierte Unternehmen können sich für die Sessions registrieren unter:

presse@inline-sales.com

GeMS bietet Unternehmen Unterstützung bei der operativen Umsetzung ihrer Marketing & Sales Aktivitäten im deutschen Markt. Denn während insbesondere Technologieunternehmen ausgeprägte technische Expertise besitzen, um weitere Produktentwicklungen sinnvoll zu steuern, stellt der Aufbau einer schlagkräftigen Marketing & Sales Abteilung häufig eine schwierige Hürde dar. Dies betrifft sowohl die Aktivitäten in heimischen Märkten als auch Unternehmungen ins Ausland. Hinzu kommen häufig Schwierigkeiten bei der Finanzierung sowie zusätzliche interkulturelle Hürden bei internationalen Expansionen.

Für den deutschen Markt bietet GeMS hierfür eine optimale Lösung: Das Outsourcing der Verkaufsaktivitäten an Verkaufsprofis, die den deutschen Markt und die Produkte des Unternehmens gut kennen. Marketing & Sales Outsourcing kann hierbei von kleinen preliminären Verkaufsaktivitäten oder der Ermittlung wichtiger Schlüsselkunden über vorbereitende Maßnahmen zum Aufbau einer eigenen Vertriebsabteilung bis hin zur langfristigen Vertriebspartnerschaft reichen.

hannoverimpuls bietet hierbei die Kooperation mit ausgesuchten Spezialisten mit einem entsprechenden Track-Record an. GeMS-Projekte werden über Meilensteine definiert und bezahlt. Eine Umsatzbeteiligung der Partner findet nicht statt. Bei der Kooperation mit GeMS-Partnern erhält das Unternehmen durch hannoverimpuls besondere Konditionen.



GeMS wird im Zuge der bereits im Frühjahr 2008 geschlossenen strategischen Kooperation zwischen hannoverimpuls und der Inline Sales GmbH interessierten Unternehmen angeboten.

Weitere Informationen können abgerufen werden unter: gems@hannoverimpuls.de

Über hannoverimpuls GmbH

hannoverimpuls ist die Wirtschaftsentwicklungsgesellschaft der Stadt und Region Hannover. Seit Gründung 2003 unterstützt das Unternehmen in einer einzigartigen Prozesskette Gründung, Ansiedlung und Wachstum von Unternehmen. Der Fokus liegt auf sechs Branchen: Automotive, Energiewirtschaft, Informations- und Kommunikationstechnologie, Life Sciences, Optische Technologien und Produktionstechnik. Wettbewerbe (Plug & Work, WachstumsImpuls), Gründungsseminare (Summer- und WinterSchool) und Kooperationsprojekte (LZH Laser Akademie) sind Instrumente der Wirtschaftsentwicklung. 2.742 Unternehmensgründungen und 9.033 neue Arbeitsplätze seit April 2003 belegen das erfolgreiche Geschäftsmodell und das überdurchschnittliche Wachstums- und Zukunftspotenzial der Branchen.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen und Vertriebsbüros der Gruppe befinden sich an zahlreichen Standorten in Europa, USA und Asien.

Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden von der Initiative Mittelstand unter der Schirmherrschaft des Bundeswirtschaftsministeriums in 2009 bereits im zweiten Jahr in Folge zu einem qualifizierten INNOVATIONSPRODUKT des Mittelstandes ernannt. Darüber hinaus erhielt die Inline Sales GmbH die Auszeichnung „INDUSTRIEPREIS 2009 qualifiziert“.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt hannoverimpuls GmbH:

Herr Peter Eisenschmidt
Vahrenwalder Strasse 7
30159 Hannover
Tel: +49-511-300-333-37
Fax: +49-511-300-333-99
Email: peter.eisenschmidt@hannoverimpuls.de
<http://www.hannoverimpuls.de>

Kontakt Inline Sales GmbH:

Vertriebsbüro Hannover
Vahrenwalder Strasse 7
30159 Hannover
Tel: +49-511-300-333-90
Fax: +49-511-300-333-99
Email: gems@hannoverimpuls.de
<http://www.inline-sales.com>