



Pressemitteilung 01-01-2007

## **Inline Sales Inc. eröffnet weitere Vertriebsniederlassung in den USA**

### **Inline Sales Gruppe expandiert durch den Aufbau eines neuen Sales Operation Center in Miami, USA**

Miami - London, Februar 2006

Die international operierende Inline Sales Holding, Marktführer für Vertriebs-Outsourcing und Interims-Management, expandiert in den US-amerikanischen Märkten und eröffnet eine Vertriebsniederlassung in Miami. Inline Sales baut damit die Marktpräsenz in den USA weiter aus und sichert sich das Vertriebspotential eines weiteren entscheidenden Vertriebsgebietes. Die Inline Sales Gruppe führt mit dieser Entscheidung ihre globale Strategie der letzten Jahre fort.

Mit der Eröffnung des Büros in Miami stehen den Kunden der Inline Sales Gruppe regionale Kontakte im Südosten der USA zur Verfügung. Gleichzeitig fungiert der Standort als Brückenkopf in die lateinamerikanischen Märkte. Mit diesem Schritt trägt die Inline Sales Gruppe den Anforderungen ihrer Kunden Rechnung weitere internationale Regionen für deren Vertriebs- und Marketing-Aktivitäten zu erschließen. Durch die Errichtung dieses Standortes wird gewährleistet, dass die lokalen Marktanforderungen für die Kunden transparent und greifbar sind. Dies verspricht regionalen Erfolg und stetiges Wachstum.

*„Maßgeblich für den Erfolg unserer Kunden ist die internationale Expansion und das Wachstum in interessanten Wirtschaftsregionen. In den USA bieten wir mit dem neuen Standort unseren Kunden dedizierte und vor allen Dingen skalierbare Vertriebs-Ressourcen, um auf Marktveränderungen flexibel und schnell reagieren zu können. Dies verspricht Erfolg und langfristiges Geschäftswachstum für unsere Kunden im Standort USA & Lateinamerika“,* so Robert Koenig, CEO, Inline Sales Inc.



Die Inline Sales Gruppe bietet ihren Kunden die Möglichkeit, mit dem Einsatz geringer Ressourcen effektiv und rasch im europäischen, amerikanischen und asiatischen Markt Fuß zu fassen. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales Gruppe als internationale Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem im Bereich der Informations-, Telekommunikations- und Hochtechnologie etablieren.

Kunden der Inline Sales können flexibel und transparent auf Vertriebsressourcen zugreifen und ihren Vertrieb modular skalieren; gleich ob sie neue Produkte platzieren, neue Kundengruppen generieren oder ins Ausland expandieren wollen. Vorteile wie kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb, liegen dabei auf der Hand.

Mit Niederlassungen in Europa, USA & Asien ist eine internationale Plattform für die Entwicklung von Unternehmen geschaffen worden. Die Inline Sales Gruppe betreut heute von ihren regionalen Landesgesellschaften aus Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen und Regionen bei ihren dedizierten Marketing- und Vertriebs-Aufgaben.

Weitere Informationen und Downloads stehen im Internet zur Verfügung unter:

<http://www.inline-sales.com>

Kontakt Inline Sales Inc.:  
Barclay's Business Center  
555 NE 15<sup>th</sup> Street, Suite 200  
Miami, FL 33132  
USA  
Tel: +1-305-767-1556  
Fax: +1-305-377-8588  
Email: [info@inline-sales.com](mailto:info@inline-sales.com)  
<http://www.inline-sales.com>