

## **TELTEC & MPEC unter einem Dach**

*Die Unternehmen TELTEC und MPEC verbindet seit Anfang 2008 eine strategische Partnerschaft, die vor allem darauf abzielt, den Kunden der Broadcastbranche einen echten Mehrwert zu bieten. In diesem Jahr rücken die Unternehmen noch enger zusammen.*

Markus Wallies und Ralf P. Pfeffer sind ab sofort in beiden Gesellschaften Geschäftsführer. Ein konsequenter Schritt, weil das abgelaufene Jahr erfolgreich gezeigt hat, dass die angestrebten Ziele im Rahmen der Partnerschaft umgesetzt werden konnten.

Die TELTEC GmbH mit Hauptsitz in Wiesbaden kombiniert als Handelshaus ein herstellerunabhängiges Angebot mit umfassender Beratung und Service. „Unsere Kunden kommen mit einer Aufgabe und einer mehr oder minder konkreten Vorstellung, welche Produkte sie benötigen. Wir können ihnen sagen, welches Produkt am besten zu ihren Aufgaben passt und gleich sämtliches Zubehör passend mitliefern.“ erläutert Ralf P. Pfeffer das Kerngeschäft der TELTEC.

Die MPEC GmbH aus Hamburg bietet mit individuellen IT-Netzwerken anforderungsspezifische Komplettlösungen von der Postproduktion bis zur Sendeabwicklung. Durch renommierte Projekte wie z.B. bei Axel Springer TV und Grundy-Ufa hat sich die MPEC einen Namen im Bereich IP-TV sowie bei der Schaffung von IT-basierten Broadcast-Produktionsumgebungen gemacht.

Wie passt das zusammen? „Ein Kunde kauft eine Kamera, die Speichermedien, dann ein Schnittsystem und irgendwann möchte er dieses in einer Produktionsbasis vernetzen.“ weiß Ralf P. Pfeffer aus Erfahrung. Kunden können dieses Know-How dank der Zusammenarbeit jetzt aus einer Hand beziehen, ohne zusätzlichen Zeit- oder Kostenaufwand durch das Hinzuziehen eines weiteren Anbieters riskieren zu müssen. Ein unschätzbare Vorteil in Zeiten, in denen kosten- und bedarfsorientierte Produktionen den Marktvorteil ausmachen.

Die TELTEC und die MPEC werden zusammen an den Standorten Wiesbaden, Berlin und Hamburg vertreten sein. So entsteht eine einmalige Kombination von Lieferanten und ein größeres Angebot an Dienstleistungen. „Ein weiterer Vorteil dieser sich gut ergänzenden Partnerschaft – sowohl für uns als auch für unsere Kunden“ fasst Markus Wallies zusammen und ergänzt: „Die MPEC und die TELTEC können durch den beiderseitigen Ausbau der Standorte näher am Kunden und dessen Bedürfnissen sein und direkte Ansprechpartner in seiner Nähe stellen.“

---

2372 Zeichen

### **Ihr Ansprechpartner**

Weitere Meldungen und Bildmaterial finden Sie auch im [TELTEC-Pressebereich](#). Für weitere Informationen steht Ihnen Herr Joshua Schneeloch unter [marketing@teltec.de](mailto:marketing@teltec.de) gerne zur Verfügung.