



Pressemitteilung 12-01-2006

SPiN AG hilft Unternehmen und Portalen beim Aufbau von Online Communities und Social Networks

Inline Sales GmbH verantwortlich für den Vertriebsaufbau der SPiN AG in Zentral-Europa

Regensburg - München, Dezember 2006

Das Software- und Beratungsunternehmen SPiN AG aus Regensburg, Spezialist für Lösungen im Bereich Online Communities und Social Networks, baut den Vertrieb im deutschsprachigen Markt weiter aus. Die Inline Sales GmbH, Spezialist für Vertriebsoutsourcing und Interimsmanagement, wurde mit dem Aufbau des Vertriebes der SPiN AG in Deutschland, Schweiz und Österreich beauftragt.

Ziel für die SPiN AG ist der kontinuierliche Geschäftsaufbau des Unternehmens in den Zielmärkten Zentral-Europas. Dabei steht die Neukundengewinnung und die Umsatzgenerierung bei Groß- und Mittelstandsunternehmen aus den Branchen Medien, Unterhaltung, Portale, Verlage, Rundfunk und TV im Mittelpunkt. Die Inline Sales GmbH unterstützt konkret im Account Management durch die Bereitstellung von Senior Key-Account Ressourcen.

Die SPiN AG ist heute eines der führenden Unternehmen im langfristigen Aufbau und Betrieb von Online Communities und Social Networks. Die SPiN-eigene Community SPiNchat.de wurde 2005 mit dem Award „Beste Website des Jahres 2005 im Bereich Communities“ von der Zeitschrift Internet Professional ausgezeichnet.

SPiN bietet eine schlüsselfertige Komplettlösung mit eigener Benutzerbasis und angepasster Optik inkl. Setup, Betrieb, Wartung, Monitoring, Support, Weiterentwicklung und Vermarktung.

Neben der erfolgreichen eigenen Community SPiNchat.de gehören zu den Kunden der SPiN AG heute bereits namhafte Unternehmen wie Antenne Bayern, Radio FFN, Gong Würzburg, und Superchat.at – die größte Chat-Plattform Österreichs.

„Die Inline Sales GmbH hat uns durch die hohe Kompetenz in Vertrieb und Marketing überzeugt. Durch die Konzentration auf den Vertrieb gibt uns die Inline Sales die Möglichkeit noch effektiver mit unseren Ressourcen umzugehen. Das spart uns Zeit und vor allen Dingen Geld,“ so Paul Schmid, Vorstand der SPiN AG.



Die Inline Sales GmbH bietet ihren Kunden die Möglichkeit, mit dem Einsatz geringer Ressourcen effektiv und rasch im europäischen Markt Fuß zu fassen. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales Gruppe als internationale Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem im Bereich der IT und Telekommunikation etablieren. Mit Niederlassungen in Europa, USA & Asien ist eine internationale Plattform für die Entwicklung von Unternehmen geschaffen worden.

Kunden der Inline Sales können flexibel und transparent auf Vertriebsressourcen zugreifen und ihren Vertrieb modular skalieren - gleich ob sie neue Produkte platzieren, neue Kundengruppen generieren oder ins Ausland expandieren wollen. Die Vorteile liegen dabei auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb.

Weitere Informationen und Downloads stehen im Internet zur Verfügung unter:
www.spin.de oder www.inline-sales.com

Über SPiN AG

Die SPiN AG mit Sitz in Regensburg entwickelt, betreibt und vermarktet bereits seit 1996 erfolgreich Social Networks und Online Communities mit Komponenten wie Chat, Blogs, Foren, Online-Spielen und vielem mehr. Mit über 400 Millionen Page-Impressions pro Monat und 14,5 Millionen Visits pro Monat auf allen SPiN-Communities betreibt SPiN einen der größten Internet-Dienste Deutschlands.

Über Inline Sales

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der international operierenden Inline Sales Gruppe, London.

Die Inline Sales GmbH, verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa, übernimmt unter anderem für IT-Dienstleister, Softwarehersteller und Telekommunikations-Unternehmen den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing.

Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in Wien, Zürich, London, Paris, Boston & Shenzhen.

Kontakt Inline Sales GmbH:
Presseabteilung
Mühlweg 2a
82054 Sauerlach
Tel: +49-8104-88995-80
Fax: +49-8104-88995-85
Email: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>

Kontakt SPiN AG:
Presseabteilung
Bischof-von-Henle-Strasse 2b
93051 Regensburg
Tel.: +49-941-94277-0
Fax: +49-941-94277-22
E-Mail: info@spin.de
<http://www.spin.de>