



Pressemitteilung 10-1/2005

Vertriebsoffensive für mobile Lösungen der PICA GmbH im deutschen Markt mit Inline Sales

Inline Sales GmbH unterstützt Key-Account Vertrieb der PICA GmbH

München, Oktober 2005

Die PICA GmbH, Marktführer für innovative mobile Lösungen, startet die professionelle Vermarktung ihrer neuen Außendienstlösung „**winlinx Sales Companion**“. Mit dieser Lösung erhalten die Kunden der PICA GmbH die Möglichkeit, Bestellvorgänge vollständig digital abbilden zu können und damit den Gesamtprozess wesentlich zu optimieren und Medienbrüche zu beseitigen. Dadurch wird einerseits der Verkaufsprozess kostengünstiger gestaltet, andererseits die Auslieferung der Ware an den Kunden beschleunigt.

Das mobile Frontend kann beispielsweise als stiftbasierte Anwendung auf einem skeye.pad Computer von Höft & Wessel realisiert werden. Das mögliche Volumen an Kunden, Artikeln und Aufträgen ist dabei unbegrenzt und nur von der verwendeten Speicherkarte der mobilen Geräte abhängig. Zudem kann ein Sortiment, das typischerweise etwa 15.000 Artikel und Artikelvariationen umfasst und komplett mit allen Produkt-, Preis- und Rabattkonditionen auf den mobilen Geräten zur Verfügung steht, ständig den Anforderungen des Vertriebs angepasst werden (zum Beispiel Sonderaktionen, Preisänderungen durch Lieferanten oder Produktwechsel).

Die neueste Version des winlinx Sales Companion wird beispielsweise im Unternehmen "Hamburger Friseurbedarf Willy Stopperka GmbH" eingesetzt. Hier sind die Erfahrungen aus vielen PICA Außendienstlösungen speziell in Handel und Großhandel wie der "Paul Hartmann AG", Heidenheim konsequent weitergeführt.

Unterstützt wird die PICA GmbH durch Vertriebsdienstleistungen der Inline Sales GmbH. Konkret hilft die Inline Sales mit Ressourcen im Inhouse-Vertrieb. Ziel ist die Generierung von Leads und Aussendienstterminen, um bei den Mittelstands- und Grosskunden vor Ort die Produkte und Dienstleistungen präsentieren zu können. Dabei steht die Neukundengewinnung für die PICA GmbH maßgeblich im Vordergrund.

„Die Inline Sales hat sich mit kompetenten und engagierten Spezialisten einen festen Platz in unserer Vertriebsmannschaft gesichert“, so Leoni Haupka, Director Sales der PICA GmbH.



Die Inline Sales Gruppe, Marktführer für Vertriebsoutsourcing und Interims-Management, unterstützt die PICA GmbH bereits seit acht Monaten mit Vertriebsdienstleistungen. Die PICA GmbH kann dadurch dediziert auf spezielle Vertriebsaktionen, neue Produkte oder Konjunkturzyklen flexibel und zeitnah reagieren, ohne Vertriebsressourcen teuer und dauerhaft binden zu müssen.

Grundsätzlich kann die PICA GmbH bei der Inline Sales GmbH neben den bereits in der Umsetzungsphase befindlichen Dienstleistungen wie Telemarketing, Vertriebsoutsourcing und Umsatzgenerierung auch Interimsmanagement, das Erstellen von Business- & Marketing-Plänen, internationales Business Development oder auch das Outsourcing von ganzen Vertriebsabteilungen abrufen.

Die Inline Sales GmbH bietet Ihren Kunden die Möglichkeit, mit dem Einsatz geringer Ressourcen effektiv und rasch im europäischen Markt Fuß fassen zu können. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales Gruppe als international operierende Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem im Bereich der IT & Telekommunikation etablieren. Mit Niederlassungen in USA, UK, China, Österreich und der Schweiz ist eine internationale Plattform für die Entwicklung von Unternehmen geschaffen worden.

Weitere Informationen und Downloads stehen im Internet zur Verfügung unter:
<http://www.pica.de> oder <http://www.inline-sales.com>

Über PICA

Die PICA realisiert mit „winlinx“ als mobiler Marke komplexe Mobility Anwendungen und kundenindividuelle Lösungen u.a. auf Windows CE-Basis seit über 10 Jahren. Erfahrungen und Referenzen aus über 200 Projekten sprechen für sich. Als langjähriger Microsoft-Partner verbindet „winlinx“ pragmatische Business-Strategien mit effizienten mobilen Lösungen.

Über Inline Sales

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der international operierenden Inline Sales Gruppe, London.

Die Inline Sales GmbH, verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa, übernimmt unter anderem für Softwarehersteller, Telekommunikations-Unternehmen und IT-Dienstleister den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing.

Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in Wien, Zürich, London, Boston und Shenzhen.

Kontakt PICA GmbH:
Frau Leoni Haupka
Fraunhoferstrasse 22
82152 Martinsried
Tel.: +49-89-89525-0
Fax: +49-89-89525-123
E-Mail: sales@pica.de
<http://www.pica.de>

Kontakt Inline Sales GmbH:
Herr Sebastian Naumann
Otto-Heilmann-Str. 18a
82031 Grünwald
Tel: +49-89-693971-38
Fax: +49-89-693971-41
Email: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>