

Pressemitteilung 04-05-2010

**Altis Kolin, ein führender Private Label Hersteller aus der Tschechischen Republik, startet Aktivitäten auf dem deutschen Markt.**

**Deutsch-Tschechische Kammer für Wirtschaftsbeziehungen (DTKW) und Inline Sales GmbH helfen Unternehmen aktiv beim Marktaufbau.**

Prag - München, April 2010

**ALTIS® Kolín**, einer der führenden Hersteller von Lebensmitteln in der Tschechischen Republik expandiert nach Deutschland. Altis Kolin sucht aktiv Partner für eine langfristige Zusammenarbeit im deutschen Markt. Die Firma ist Mitglied der Deutsch-Tschechischen Kammer für Wirtschaftsangelegenheiten (DTKW) und profitiert somit von der kürzlich geschlossenen Kooperation zwischen der DTKW und der Inline Sales GmbH.

**ALTIS® Kolín** hat eine mehr als hundertjährige Tradition in der Herstellung von Lebensmitteln und ist einer der größten Hersteller von Zwischenerzeugnissen in der Lebensmittelbranche in Mittel-Europa. ( [www.altiskolin.cz](http://www.altiskolin.cz) ). Dabei hat sich Altis auf folgende Fachrichtungen spezialisiert:

- Süßwaren
- „Gesunde“ Süßwaren
- „Funktions-“ Süßwaren  
zum Beispiel sportgerechte, energetische oder Diabetiker Süßwaren.

**ALTIS® Kolín** kann potentiellen deutschen Partnern folgende Leistungen anbieten:

- Herstellung von energetischen Stäbchen als Private Label
  - Verschiedene Geschmacksvarianten
  - Verschiedene Inhaltsmengen von Guarrana, Taurin, Vitaminen, Coenzym Q 10, alles nach individuellem Wunsch des Partners
  - Individuelle Form und Gewicht
- Vorbereitung der Spezifikationen, Angaben auf der Verpackung, direkte Zusammenarbeit mit dem Grafikstudio, alles nach individuellem Wunsch
- Herstellung von Verpackungsmaterialien

In der langen Tradition des Unternehmens wurden viele Kunden aus den unterschiedlichsten Bereichen und Ländern erfolgreich bedient. Referenzen sind zum Beispiel:

- Energetische Stäbchen V-Power für Shell
- Energetische Stäbchen RedCat für die Firma Brandpilot
- Herstellung für Nestle, AF United, ZelectedFoods, ThijsfoodInnovations etc.



**Deutsch-Tschechische Kammer**  
**Česko-německá komora**  
für Wirtschaftsbeziehungen / pro hospodářské vztahy



**Deutsche Unternehmen, die sich für eine Partnerschaft mit ALTIS® Kolín interessieren, können Informationen abrufen oder direkte Termine vereinbaren unter: [presse@inline-sales.com](mailto:presse@inline-sales.com)**

Die Deutsch-Tschechische Kammer für Wirtschaftsbeziehungen (DTKW) aus Prag und die Münchner Inline Sales GmbH, ein führender Spezialist für Business Development Outsourcing in Marketing und Vertrieb helfen deutschen und tschechischen Unternehmen beim Geschäftsaufbau in beiden Ländern. Im Mittelpunkt der Zusammenarbeit steht die Bereitstellung von umfassenden Finanzierungs-, Vertriebs- und Marketingleistungen für deutsche Unternehmen, die in der Tschechischen Republik ihre Geschäftstätigkeit aufbauen oder erweitern wollen. Desweiteren haben Unternehmen aus Ost-Europa über diese Kooperation die Möglichkeit, ihren Vertrieb auf Deutschland auszuweiten. Mitglieder der DTKW profitieren darüber hinaus von den engen Bindungen der DTKW mit der tschechischen Regierung. Finanzierungs- und Förder-Möglichkeiten für deutsche Unternehmen stehen dabei maßgeblich im Vordergrund.

**Deutsche Unternehmen, die sich für eine Mitgliedschaft in der Deutsch-Tschechischen Kammer für Wirtschaftsbeziehungen interessieren, können weiterführende Informationen abrufen unter: [presse@inline-sales.com](mailto:presse@inline-sales.com)**

#### **Über Inline Sales GmbH**

Die Inline Sales GmbH, mit Sitz in München, ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen, für Regierungen, Konsulate und Wirtschaftsförderungs-Gesellschaften aus der ganzen Welt den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden in 2008 und 2009 als qualifiziertes INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als qualifiziertes INDUSTRIEPRODUKT von der Initiative Mittelstand ausgezeichnet.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen und Vertriebsbüros der Gruppe befinden sich in vielen Ländern in Europa, USA, Asien und Afrika.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS, Reed Elsevier oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt DTKW Deutschland  
Presseabteilung  
Hermann-Schaller-Strasse 24  
81825 München  
Deutschland  
Tel: +49-89-3090-488-32  
Fax: +49-89-3090-488-42  
Email: [naumann@dtkw.eu](mailto:naumann@dtkw.eu)

Kontakt Inline Sales GmbH:  
Presseabteilung  
Hermann-Schaller-Strasse 24  
81825 München  
Deutschland  
Tel: +49-89-3090-488-32  
Fax: +49-89-3090-488-42  
Email: [presse@inline-sales.com](mailto:presse@inline-sales.com)