

Pressemitteilung 01-02-2007

Provisioning-Spezialist econet AG hilft Unternehmen bei der Automatisierung von IT-Geschäftsprozessen

Inline Sales GmbH unterstützt den weiteren Vertriebsaufbau der econet AG in Deutschland

München, Januar 2007

Wer hat nicht schon einmal ein Buch oder eine CD online bestellt und sich am Ende über die schnelle und reibungslose Abwicklung des Auftrags gefreut? Was dafür im Hintergrund abläuft, tangiert den Endnutzer nicht. Dass dieses Prinzip auch auf den Bezug von IT-Diensten in Unternehmen angewendet werden kann, beweist die econet AG mit ihrer ITSM-Lösung cMatrix. Mit ihr können die im Hintergrund ablaufenden komplexen Prozessketten, die für die Bereitstellung eines IT-Services notwendig sind, durchgängig automatisiert werden. Zum einen lassen sich damit die laufenden Betriebskosten sowie IT-Supportkosten erheblich senken. Zum anderen ermöglicht econet eine verbrauchsbezogene Verrechnung der Betriebs-, Verwaltungs- und Bereitstellungskosten der in Anspruch genommenen IT-Dienste. Damit erhalten Anwender mehr Transparenz, wieviel Budget für IT-gestützte Projekte benötigt wird.

Die econet-Plattform cMatrix basiert auf Web-Services und folgt dem Service Oriented Architecture (SOA)-Konzept. Der modulare Aufbau ermöglicht die Integration in bestehende IT-Systeme und entspricht den steigenden Kundenanforderungen, unterschiedliche Service-Prozesse gemäß IT Infrastructure Library (ITIL)-Standards durchzuführen. Die revisionssichere Dokumentation der Prozesse und deren Kontrollmechanismen erfüllen dabei die gesetzlichen Sicherheitsbestimmungen wie KonTraG, BDSG oder KWG und entsprechen so unter anderem auch den Anforderungen des BaFIN zur Umsetzung der entsprechenden Richtlinien.

Unterstützt wird die econet AG durch Vertriebsdienstleistungen der Inline Sales GmbH. Die Inline Sales GmbH unterstützt konkret im Account Management durch die Bereitstellung von Senior Key-Account Ressourcen. Ziel für die econet AG ist der kontinuierliche Geschäftsaufbau des Unternehmens in den Zielmärkten Zentral-Europas. Dabei steht die Neukundengewinnung und die Umsatzgenerierung bei Groß- und Mittelstandsunternehmen aus unterschiedlichen Branchen im Mittelpunkt.

Die Inline Sales GmbH bietet ihren Kunden die Möglichkeit, mit dem Einsatz geringer Ressourcen effektiv und rasch im europäischen Markt Fuß zu fassen. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales Gruppe als internationale Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem im Bereich der IT und Telekommunikation etablieren. Mit Niederlassungen in Europa, USA & Asien ist eine internationale Plattform für die Entwicklung von Unternehmen geschaffen worden.

Kunden der Inline Sales können flexibel und transparent auf Vertriebsressourcen zugreifen und ihren Vertrieb modular skalieren - gleich ob sie neue Produkte platzieren, neue Kundengruppen generieren oder ins Ausland expandieren wollen. Die Vorteile liegen dabei auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb.

Weitere Informationen und Downloads stehen im Internet zur Verfügung unter:
www.econet.de oder www.inline-sales.com

Über econet AG

Die econet AG, München, ist führender Anbieter von Unternehmens-Software in den Bereichen IT Service Management und IT-Billing. econet wurde 1994 gegründet und steht weltweit agierenden Unternehmen und großen Behörden bei der Bereitstellung, dem Betrieb, der Verwaltung sowie bei der Verrechnung ihrer IT-Dienste zur Seite und unterstützt sie bei der Optimierung ihrer IT-Geschäftsprozesse.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der international operierenden Inline Sales Gruppe, London.

Die Inline Sales GmbH, verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing durch die Bereitstellung von Vertriebsoutsourcing und Interims-Management. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in Paris, Wien, Zürich, London, Miami & Shenzhen.

Kontakt econet AG:
Presseabteilung
Kaiser-Ludwig-Platz 5
80336 München
Tel.: +49-89- 51451-0
Fax: +49-89- 51451-199
E-Mail: info@econet.de
<http://www.econet.de>

Kontakt Inline Sales GmbH:
Presseabteilung
Mühlweg 2a
82054 Sauerlach
Tel: +49-8104-88995-80
Fax: +49-8104-88995-85
Email: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>