

Pressemitteilung 11-01-2008

Investment Bank M.I.W. Ltd. und Inline Sales GmbH starten gemeinsame Roadshow in Tel Aviv, Israel

Strategische und operative Unterstützung für den Aufbau von israelischen Hightech Unternehmen in Deutschland

Ramat-Gan - München, November 2008

In kaum einem anderen Land der Welt wird soviel Kapital in innovative Technologien und High-Tech investiert wie in Israel. Dies ist Garant für ständig neu heranwachsende Unternehmen aus den Bereichen Telekommunikation und IT – einer Entwicklung, der nun mit einer ersten Roadshow der Inline Sales GmbH vor Ort in Israel Rechnung getragen wird.

Nach bereits zwei erfolgreichen Roadshows mit den beiden israelischen Unternehmen ITS und FTS bei deutschen ISPs, Telcos und Distributoren starten das Venture Kapital Unternehmen M.I.W. Ltd. mit Sitz in Ramat-Gan, Israel, und die Inline Sales GmbH mit Sitz in München nun auch ihre erste gemeinsame Roadshow in Israel. Inline Sales als Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb besucht mit M.I.W. dabei Security- und Telekommunikationsunternehmen aus den Technologie-Clustern der M.I.W.

Bereits im August diesen Jahres haben M.I.W. und Inline Sales eine strategische Kooperation geschlossen. Im Mittelpunkt der Zusammenarbeit steht die Bereitstellung von Marketing- & Vertriebsleistungen für israelische Unternehmen, die in Deutschland ihre Geschäftstätigkeit aufbauen wollen. Erste israelische IT-Security- und Telekommunikations-Anbieter werden derzeit gemeinsam in Deutschland aufgebaut und in Business Development, Vertrieb und Marketing unterstützt.

David Hava, CEO der M.I.W. Ltd.: *„Die Kooperation mit Inline Sales ist eine große Chance für IT-Unternehmen aus Israel, die erfolgreich im deutschen Markt agieren wollen.“*

MIW hat in den letzten drei Jahren drei Cluster gebildet, die jeweils ca. 25 führende Firmen aus den Bereichen IT Sicherheit, Kommunikation und Software-Lösungen für Unternehmen umfassen. Im Mittelpunkt der Clusterbildung steht die Notwendigkeit, neue Märkte zu erschließen. Unternehmen aus Israel verfügen zunächst nur über einen kleinen Heimatmarkt. Die Cluster können gemeinsam Synergien bei der Bearbeitung neuer Märkte weltweit schöpfen. Inline Sales hat bereits in der Vergangenheit zahlreichen Technologie-Unternehmen aus Israel beim Aufbau ihres Unternehmens und ihres Vertriebes im deutschsprachigen Raum erfolgreich geholfen.

M.I.W. Ltd. operiert international im Namen von mehr als 100 High-Tech- und Start-Up-Unternehmen.

M.I.W. Ltd. ist in zwei Bereiche untergliedert:

1. Investments in Unternehmen und Organisationen
2. Operativer Aufbau von Vertriebskanälen mit dem Fokus auf einen lokalen Partner pro Land oder Region.

Die Inline Sales International Group bietet ihren Kunden in den USA und Europa neben Beratungs- und Coaching-Dienstleistungen in Modulen alle Bestandteile der Wertschöpfungskette in Marketing und Vertrieb als frei verfügbare Ressourcen an. Zeitlich und örtlich flexibel stehen Funktionalitäten wie Helpdesk, Inbound/Outbound Telemarketing, Key Account Management oder Interimsmanagement auf Geschäftsführer und Vorstandsebene zur Verfügung. Der Kunde bucht die Ressource, wann immer er sie braucht und kann sie nach Belieben skalieren. So kann er die Vertriebsressourcen auf Stunden- oder Tagesbasis flexibel nach anfallendem Workload, Peakzeiten oder eigener Organisationssituation einsetzen. Das Pensum und den Zeitrahmen bestimmt der Kunde. Das garantiert den Überblick und die volle Kostenkontrolle. Vorteile liegen auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für den Vertrieb durch flexiblen Einsatz, sowie mehr Erfolg durch volle Konzentration auf den Vertrieb.

Über M.I.W. Ltd.:

M.I.W. ist ein privat geführtes Unternehmen, das auf Basis von Teams in den Bereichen Software- und Hardware-Entwicklung, Geschäftsführung/Vertrieb/Marketing und Rechtsberatung erfolgreich Unternehmen unterstützt. M.I.W. wurde im Jahre 2000 gegründet und ist heute ein führendes Consulting-Unternehmen in Israel, das erfolgreich innovative Technologien mit weltweitem Vertrieb und Marketing für mehr als 100 Portfolio-Unternehmen erfolgreich steuert.

Über Inline Sales International Group

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, Sofia, Valencia und Wien.

Die Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX Services, Samsung, EDS, Laser 2000 und viele andere.

Kontakt M.I.W. Ltd.:

Twin Tower 1
33 Jabotinsky st. 12fl
Ramat-Gan 52511
Israel
Tel: +972-3-6128289
Fax: +972-3-6128354
miw@miw.co.il
www.miw.co.il

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung
Hermann-Schaller-Strasse 24
81825 München
Deutschland
Tel: +49-89-3090-488-32
Fax: +49-89-3090-488-42
presse@inline-sales.com
www.inline-sales.com