



Pressemitteilung 09-01-2007

Rho4 GmbH startet mit hochwertigen Telekommunikations-Dienstleistungen für Unternehmen

Inline Sales GmbH mit dem Aufbau des Vertriebes in Zentral- und Ost-Europa beauftragt

München, September 2007

Die Rho4 GmbH, Anbieter professioneller Telefonie-Lösungen expandiert im deutschsprachigen Raum mit webbasierten Telekommunikationslösungen für Unternehmen. Dazu wurde eine Partnerschaft mit der Münchner Inline Sales GmbH, Spezialist für Outsourcing und Interimsmanagement in Vertrieb und Marketing, eingegangen. Inline Sales zeichnet sich ab sofort verantwortlich für den Vertriebs- und Marketingaufbau von Rho4 in Zentral-Europa. Ziel ist die Neukundengewinnung und Umsatzgenerierung in verschiedenen Branchen des Marktes. Die Inline Sales GmbH unterstützt im Vertrieb durch die Bereitstellung von Senior-Key-Account-Ressourcen und Telemarketing. Im Marketing unterstützt die Inline Sales GmbH in den Bereichen PR und Öffentlichkeitsarbeit.

Rho4 bietet im ersten Schritt Lösungen im Bereich Telefonkonferenzen an, die einfach und schnell per Web initiiert werden können. Für den Aufbau einer Telefonkonferenz sind außer einem Festnetzanschluss oder einem Handy weder eigene Hardware noch Software erforderlich. Ebenso entfallen lästige Anmeldungen oder Registrierungen. Es entstehen keine Grundgebühren, sondern es fallen lediglich die Minutenpreise während der Konferenz an.

„Einfach und schnell mit unseren Geschäftspartnern konferieren zu können – das hat uns überzeugt“, so Markus Rohrmoser, Director Sales Operations, Inline Sales GmbH. *„Rho4 ist der ideale Partner für Unternehmen, die nicht länger viel Geld für komplizierte Telefonanlagen ausgeben wollen“,* so Rohrmoser weiter.

Rho4 bietet darüber hinaus weitere webbasierte Telekommunikationsdienstleistungen an wie zum Beispiel die Geschäftskonferenz: Unternehmen erhalten dabei eine eigene Telefonnummer mit Ansage und die automatische Weiterleitung an vorgegebene Telefonnummern über ein IN System. Die Services der Rho4 GmbH werden im Verbund mit der M-net Telekommunikations GmbH angeboten.



Die Inline Sales GmbH, zentral-europäischer Ableger der Inline Sales International Group, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den strategischen und operativen Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

Neben intensiven Beratungs- und Coaching-Dienstleistungen in Marketing und Vertrieb bietet die Inline Sales in Modulen alle Bestandteile der Wertschöpfungskette in Marketing und Vertrieb als frei verfügbare Ressourcen an. Zeitlich und örtlich flexibel stehen Funktionalitäten wie Helpdesk, Inbound/Outbound Telemarketing, Key Account Management oder Interimsmanagement auf Geschäftsführer und Vorstandsebene zur Verfügung. Der Kunde bucht die Ressource wann immer er sie braucht und kann sie nach Belieben skalieren. So kann er die Vertriebsressourcen auf Stunden- oder Tagesbasis flexibel nach anfallendem Workload, Peakzeiten oder eigener Organisationssituation einsetzen. Das Pensum und den Zeitrahmen bestimmt der Kunde. Das garantiert den Überblick und die volle Kostenkontrolle. Die Vorteile liegen dabei auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb.

Über Rho4 GmbH

Die Rho4 GmbH, mit Hauptsitz in München, ist ein Anbieter von innovativen Telekommunikationslösungen. Rho4 bietet webbasierte Lösungen wie Telefonkonferenz, Geschäftskonferenz und zahlreiche andere. Die Lösungen zeichnen sich durch einfache und schnelle Handhabung aus. Dabei werden ausschließlich Hochleistungsanlagen mit redundantem Aufbau und höchster Verfügbarkeit eingesetzt (Carrier-Grade Technologie). Bereits heute zählen zu den Kunden der Rho4 nationale und internationale Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Weitere Vertriebsbüros bestehen in Wien, Zürich und Shenzhen.

Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS, Laser 2000 und viele andere.

Kontakt Rho4 GmbH:
Presseabteilung
Stefan-George-Ring 24
81929 München
Tel: +49-89-12197-020
Fax: +49-89-12197-020
Email: info@rho4.de
<http://www.rho4.de>

Kontakt Inline Sales GmbH:
Presseabteilung
Mühlweg 2a
82054 Sauerlach
Tel: +49-8104-88995-80
Fax: +49-8104-88995-85
Email: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>