

## PRESSEMITTEILUNG

### **QGroup präsentiert Commercial Version 9 auf der IT & Business**

**Frankfurt am Main, 15. Oktober 2015 – Vom 29. September bis zum 1. Oktober 2015 fand in Stuttgart die IT & Business statt, die Fachmesse für digitale Prozesse und Lösungen. Erstmals war in diesem Jahr auch die QGroup GmbH mit von der Partie. Am Stand des neuen Partners CAS Software AG aus Karlsruhe präsentierte das Team von QGroup Commercial Lösungen zur Integration von Enterprise Resource Planning (ERP) und Customer Relationship Management (CRM).**

Mit im Gepäck hatte das Team von QGroup Commercial das neue Commercial Version 9 in neuem Design und mit zahlreichen neuen Funktionen. Weitere Schwerpunkte bildeten die Themen Prozessberatung und Prozessoptimierung.

So präsentierten die Mitarbeiter der QGroup gemeinsam mit dem Partner CAS Software AG mit CAS genesisWorld eine leistungsstarke CRM-Standardlösung, die sich durch flexible Module exakt an die Bedürfnisse des Kunden anpassen und durch intelligente Schnittstellen in bestehende Systeme integrieren lässt. Auf besonders großes Interesse stießen bei den Besuchern die Möglichkeiten der verbesserten Planbarkeit durch mehr Transparenz und die effizientere Vertriebsplanung durch Vertriebsunterstützung mit CAS genesisWorld. Ein besonderes Highlight war entsprechend der CAS Configurator Merlin Sales, ein Zusatzmodul für CAS genesisWorld, das Vertriebsmitarbeiter bei ihrer täglichen Arbeit unterstützt dabei den gesamten Verkaufsprozess abdeckt. Es ist Produktkonfigurator und Angebotsgenerator in einem und bietet Zugriff auf alle relevanten Kundendaten.

Insgesamt fanden die Neuentwicklungen der beiden Unternehmen auf der IT & Business großen Zuspruch, viele neue Kontakte konnten geknüpft werden. Diesen Erfolg wollen die CAS Software AG und die QGroup GmbH auch in Zukunft festigen und die gemeinsame Zusammenarbeit zukünftig noch weiter ausbauen.

### **Über QGroup GmbH**

Seit Anfang 2014 gehört der Bereich QGroup Commercial zur Unternehmensgruppe der QGroup GmbH. Entwickelt werden maßgeschneiderte ERP-Systeme für den Mittelstand. Die Softwarelösung Commercial ist bereits seit über zwanzig Jahren im Markt etabliert. Zu den Kunden zählen insbesondere Unternehmen aus den Bereichen Großhandel, Technischer Vertrieb und Technischer Service. Das Portfolio umfasst Branchenspezifika für Lebensmittel, Baustoffe, Autozubehör, Fulfillment, Versandhandel, Bürofachhandel und Listbroker sowie individuelle Lösungen. Weitere Unternehmensbereiche der 1993 als Systemhaus gegründeten QGroup GmbH sind QGroup Services, QGroup Security und QGroup Academy.

#### Medienkontakt:

QGroup GmbH  
Phoenix Haus  
Berner Straße 119  
60437 Frankfurt am Main  
[www.qgroup.de/presse](http://www.qgroup.de/presse)

Dirk Kopp  
Tel.: +49 69 17 53 63-014  
E-Mail: [d.kopp@qgroup.de](mailto:d.kopp@qgroup.de)

(2.466 Zeichen)