

Pressemitteilung 09-07-2008

Intuitive Objects Software GmbH, globaler Anbieter von SharePoint Lösungen, startet Roadshow in Deutschland

Inline Sales GmbH mit dem Aufbau des Vertriebes beauftragt

Düsseldorf - München, September 2008

Die Intuitive Objects Software GmbH aus Düsseldorf, Tochterunternehmen der Intuitive Objects Software Private Limited aus Chennai (Indien), startet Anfang Oktober eine Roadshow im deutschsprachigen Raum. Während der Roadshow werden interessierte Unternehmen und Partner aus dem Bereich Microsoft SharePoint Portal Server besucht, die kollaborative, workflow-basierte Systeme auf Basis von MOSS aufbauen wollen. (Interessierte Journalisten oder Unternehmen melden sich für die Roadshow bitte direkt bei der Inline Sales GmbH an.)

Bereits im August 2008 wurde dazu eine Partnerschaft mit der Münchener Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, eingegangen. Die Inline Sales GmbH ist als Vertriebspartner der Intuitive Objects GmbH für den Aufbau des Vertriebes der SharePoint Portal Consulting Services in Deutschland verantwortlich. Konkret unterstützt die Inline Sales mit Ressourcen im Key Account Management. Ziel ist die Generierung von potentiellen Kunden, die kollaborative, workflow-basierte Systeme auf Basis von MOSS aufbauen wollen.

Die Inline Sales ist neben dem Vertrieb auch für das lokale Marketing der Intuitive Objects verantwortlich und setzt die Marketing- und Awareness-Strategie sowie Public Relations Tätigkeiten in Deutschland um.

Intuitive Objects ist darauf spezialisiert, Consulting Services im Bereich SharePoint Lösungen anzubieten. In der Vergangenheit hat Intuitive Objects angepasste Kundenlösungen implementiert und beraten - auf Basis von SharePoint Portal Server 2003, Windows SharePoint Services und SharePoint 2007. Das Team von Intuitive Objects hat Erfahrung im Aufbau von komplexen SaaS Lösungen (Software-As-A-Service) in Intranet-Portalen und im Aufbau von kollaborativen Lösungen.

Das Sharepoint Portal Team von Intuitive Objects bietet folgende Dienstleistungen:

- Sharepoint Customization und Branding
- Anpassung und Entwicklung von Services auf dem Sharepoint Portal Server
- Daten-Migration, um die Daten für Sharepoint verfügbar zu machen
- Integration mit dem Microsoft BizTalk Server
- Sharepoint Remote Support und Konfiguration
- Migration von Windows Sharepoint Services nach MOSS 2007

Intuitive Objects bietet das komplette Consulting von der Planung über das Design bis hin zur Implementierung von SharePoint Lösungen. Das SharePoint Consulting Team hilft bei der Definition und Analyse aller Anforderungen und führt die Kunden durch alle technischen Voraussetzungen für den Aufbau einer Unternehmens-Lösung.

Als Microsoft Gold Partner arbeitet Intuitive Objects sehr eng mit Microsoft zusammen, um die Entwicklungs-Herausforderungen in großen Systemlandschaften zu identifizieren und schliesslich zu lösen.

Die momentanen Projekte auf Basis von Microsoft Office Sharepoint Server 2007:

- Entwicklung eines SaaS Portals basierend auf MOSS
- Intranet Mitarbeiter Management Portal mit Workflow Integration in MOSS

Darüber hinaus bietet Intuitive Objects das Produkt Remote System Analyzer (RSA), ein Tool für das Monitoren und das Alarmieren bei Systemveränderungen (Clients und Server) innerhalb von Netzwerken. Der RSA kann automatisch den Vergleich von Systemen im Netzwerk mit einer Grundkonfiguration vornehmen.

Über Intuitive Objects

Intuitive Objects wurde 1997 von Technologie-Spezialisten aus den Bereichen Industrielle Automation, Prozess-Automation und Unternehmensentwicklung gegründet. Ziel war die Bereitstellung von intuitiven IT Lösungen. Das weltweite Hauptquartier von Intuitive Objects befindet sich in Chennai, Indien. Um der wachsenden Anzahl europäischer Kunden Rechnung zu tragen, wurde die Intuitive Objects GmbH in Düsseldorf, Deutschland gegründet. Als zertifizierter Microsoft Partner (seit 2003) und zertifizierter Microsoft Gold Partner (seit 2005) bietet Intuitive Objects Lösungen, die aus einer Kombination von Innovation, Technologie und tiefgreifendem Prozess-Know-How höchsten Qualitätsansprüchen Stand halten. Viele zufriedene Kunden der Intuitive Objects, die bereits über Jahre die innovativen Lösungen der Intuitive Objects in ihren Systemumgebungen zum Einsatz bringen, sind ein qualitativer Beweis dafür.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, Sofia und Wien.

Die Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX Services, Samsung, EDS, Laser 2000 und viele andere.

Kontakt Intuitive Objects Software GmbH:

Herr Hariraj Narasimhamurthy

Ludwig-Erhard-Weg 6

42579 Heiligenhaus

Tel: +49-179-680-3715

Email: info.de@intuitive-objects.com

<http://www.intuitive-objects.com>¹

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung

Hermann-Schaller-Strasse 24

81825 München

Tel: +49-89-3090-488-32

Fax: +49-89-3090-488-42

Email: presse@inline-sales.com

<http://www.inline-sales.com>

¹ Alle eingetragenen Marken sind Eigentum der jeweiligen Firma.