

## Pressemitteilung



Starnberg, den 06. Dezember 2019

### Intensivseminar: Professionell Verhandeln nach dem HARVARD®-KONZEPT

## Souverän Win-Win Verhandeln

**Wie gelingt eine effiziente Verhandlungsstrategie? Im Seminar mit dem Verhandlungstrainer, Urs Kohler, erlernen Teilnehmende schwierige Verhandlungen konstruktiv zu steuern, um nachhaltige Resultate und tragfähige Geschäftsbeziehungen zu gestalten.**

Der Fokus des Seminars liegt auf der Verhandlungsvorbereitung und -vollendung. In diesem Praxisseminar entwickeln Teilnehmende Ihren Verhandlungsstil weiter und erhöhen Ihre soziale und kommunikative Kompetenz für anspruchsvolle Verhandlungen.

Das Training beinhaltet Diskussionen, Übungen und Rollenspiele. Durch Video-Aufzeichnungen erhalten Teilnehmende konkretes Feedback bezüglich Ihrer Verhandlungstechniken. Für einen gelungenen Verhandlungsablauf!

### **Professionell Verhandeln nach dem HARVARD®-KONZEPT**

18./ 19. Februar 2020 in Frankfurt am Main

28./ 29. April 2020 in Köln

17./ 18. September in München

01./ 02. Dezember 2020 in Frankfurt am Main

[www.management-forum.de/harvard-konzept](http://www.management-forum.de/harvard-konzept)

Bei Fragen zur Veranstaltung oder zur Anmeldung wenden Sie sich gerne an Elisabeth di Muro unter + 49 8151 2719-0 oder an [info@management-forum.de](mailto:info@management-forum.de)