



Pressemitteilung 02-02-2007

## **Inline Sales International Group mit Rekordergebnis in 2006**

### **Marktführer für Outsourcing in Marketing und Vertrieb weiterhin auf Wachstumskurs**

München, Februar 2007

Die international operierende Inline Sales Group, Marktführer für Vertriebs-Outsourcing und Interims-Management, meldet ein Rekordwachstum in 2006 - mit einem Umsatzzanstieg von 89% gegenüber 2005 und einer Umsatzsteigerung von 135% im 4. Quartal gegenüber dem Vorjahresquartal. Insgesamt konnten 2006 rund 50 neue Kundenverträge abgeschlossen werden und die Tätigkeiten im Kerngeschäft des Vertriebsoutsourcing um 200% wachsen.

Highlights des vergangenen Geschäftsjahres waren die Vertragsabschlüsse mit zahlreichen internationalen Kunden, die Einführung zusätzlicher Dienstleistungen wie Marketing, Consulting, Headhunting oder die Inline Sales Akademie sowie die Steigerung des Bekanntheitsgrades durch intensive Öffentlichkeitsarbeit und den Abschluss von Kooperationen.

Ein wesentlicher Bestandteil des Erfolges wurde durch die Inline Sales GmbH, zentral-europäische Tochter der Inline Sales International Group, generiert. Sowohl bei Umsatz und Ertrag als auch bei der Anzahl der Kunden konnte ein überdurchschnittliches Wachstum in 2006 erreicht werden.

Neben den klassischen Branchen der Inline Sales wie Informations- und Telekommunikationstechnologie konnte die Geschäftstätigkeit um weitere vertikale Märkte wie Medien, Verlage, Einzelhandel, Logistik, Versicherungen und Industrie erweitert werden. Außerdem eröffnete die Inline Sales International Group in 2006 neben den bestehenden Landesgesellschaften weitere Niederlassungen in Frankreich und in den USA.

*“Die Inline Sales International Group hat durch eine breite internationale Kundenbasis eine wichtige Entwicklungsstufe erreicht,”* so Robert König, CEO, Inline Sales Inc., *„Dieses Wachstum war eine logische Folge in der Entwicklung des Unternehmens. Die Marktbedürfnisse zu treffen und dabei aggressiv ihre Ziele zu verfolgen sind die Stärken der Inline Sales. Für 2007 sind wir bestens aufgestellt, um unser Geschäft weiter auszubauen und unseren Kunden weitere Märkte wie zum Beispiel Asien zu öffnen.“*



Die Inline Sales bietet in Modulen alle Bestandteile der Wertschöpfungskette in Marketing und Vertrieb als frei verfügbare Ressourcen an. Zeitlich und örtlich flexibel stehen Funktionalitäten wie Helpdesk, Inbound/Outbound Telemarketing, Key Account Management oder Interimsmanagement auf Geschäftsführer und Vorstandsebene zur Verfügung. Der Kunde bucht die Ressource wann immer er sie braucht und kann sie nach Belieben skalieren. So kann er die Vertriebsressourcen auf Stunden- oder Tagesbasis flexibel nach anfallendem Workload, Peakzeiten oder eigener Organisationssituation einsetzen. Das Pensum und den Zeitrahmen bestimmt der Kunde selber. Das garantiert den Überblick und die volle Kostenkontrolle.

Die Vorteile liegen dabei auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb.

Die Inline Sales International Group hat in den 10 Jahren ihrer Geschäftstätigkeit den Aufbau von Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen erfolgreich mitverantwortet. Zu den Kunden der Inline Sales International Group gehören Unternehmen wie: British Telecom, Comparex, Motorola, EDS, Laser 2000, TDS, Samsung und viele andere.

#### Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Sauerlach bei München ist ein Unternehmen der international operierenden Inline Sales Gruppe.

Die Inline Sales GmbH, verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing und Interims-Management.

Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris, Wien, Zürich, Miami & Shenzhen.

#### Kontakt Inline Sales International Group in Central Europe:

Inline Sales GmbH

Presseabteilung

Mühlweg 2a

82054 Sauerlach

Tel: +49-8104-88995-80

Fax: +49-8104-88995-85

Email: [presse@inline-sales.com](mailto:presse@inline-sales.com)

<http://www.inline-sales.com>