



Pressemitteilung 07-02-2008

Inline Sales GmbH errichtet Vertriebsbüro in Hannover

Standortvorteil Hannover - Vertriebs-Outsourcing beim Einstieg in den deutschen Markt

Hannover - München, Juni 2008

Die Münchner Inline Sales GmbH, internationaler Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb, Marketing und Business Development, errichtet einen Vertriebsstützpunkt in Hannover. Ziel des Vertriebsbüros ist der Ausbau der Kooperation mit der Wirtschaftsentwicklungsgesellschaft hannoverimpuls GmbH. Die gemeinsamen Kunden können somit an einer Lokation gemeinsam betreut werden.

Unter dem Namen Gems, German Marketing&Sales Solutions, bieten Inline Sales und hannoverimpuls ausländischen Firmen kostengünstige Konditionen am Standort Hannover an. Damit sind die Unternehmen bei ihrem Ansiedlungsvorhaben optimal aufgestellt, denn Marketing & Sales Outsourcing ist ein wichtiger Baustein für die Vorbereitung des Markteintritts in neuen Zielländern.

Die Kooperationspartner hannoverimpuls und Inline Sales GmbH betreuen bereits seit letztem Monat die ersten Kunden aus Asien. Weitere gemeinsame Vertriebsaktivitäten sind in der Umsetzungsphase.

Die Inline Sales International Group bietet ihren Kunden in den USA und Europa neben Beratungs- und Coaching-Dienstleistungen in Modulen alle Bestandteile der Wertschöpfungskette in Marketing und Vertrieb als frei verfügbare Ressourcen an. Zeitlich und örtlich flexibel stehen Funktionalitäten wie Helpdesk, Inbound/Outbound Telemarketing, Key Account Management oder Interimsmanagement auf Geschäftsführer und Vorstandsebene zur Verfügung. Der Kunde bucht die Ressource, wann immer er sie braucht und kann sie nach Belieben skalieren. So kann er die Vertriebsressourcen auf Stunden- oder Tagesbasis flexibel nach anfallendem Workload, Peakzeiten oder eigener Organisationssituation einsetzen. Das Pensum und den Zeitrahmen bestimmt der Kunde. Das garantiert den Überblick und die volle Kostenkontrolle.

Die Vorteile liegen auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für den Vertrieb durch flexiblen Einsatz, sowie mehr Erfolg durch volle Konzentration auf den Vertrieb.



Über hannoverimpuls GmbH

hannoverimpuls ist die Wirtschaftsentwicklungsgesellschaft der Stadt und Region Hannover. Seit Gründung 2003 unterstützt das Unternehmen in einer einzigartigen Prozesskette Gründung, Ansiedlung und Wachstum von Unternehmen. Der Fokus liegt auf sechs Branchen: Automotive, Energiewirtschaft, Informations- und Kommunikationstechnologie, Life Sciences, Optische Technologien und Produktionstechnik. Wettbewerbe (Plug & Work, WachstumsImpuls), Gründungsseminare (Summer- und WinterSchool) und Kooperationsprojekte (LZH Laser Akademie) sind Instrumente der Wirtschaftsentwicklung. 2.742 Unternehmensgründungen und 9.033 neue Arbeitsplätze seit April 2003 belegen das erfolgreiche Geschäftsmodell und das überdurchschnittliche Wachstums- und Zukunftspotenzial der Branchen.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Prag, Sofia, Wien und Zürich. Die Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services. In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX Services, Samsung, EDS, Laser 2000 und viele andere.

Kontakt hannoverimpuls GmbH:
Herr Peter Eisenschmidt
Vahrenwalder Strasse 7
30159 Hannover
Tel: +49-511-300-333-37
Fax: +49-511-300-333-99
Email: peter.eisenschmidt@hannoverimpuls.de
<http://www.hannoverimpuls.de>

Kontakt Inline Sales GmbH:
Vertriebsbüro Hannover
Vahrenwalder Strasse 7
30159 Hannover
Tel: +49-511-300-333-90
Fax: +49-511-300-333-99
Email: gems@hannoverimpuls.de
<http://www.inline-sales.com>