

Gewinnmeldung für das am 31. März 2006 endende Quartal

NDS GROUP PLC BERICHTET DRITTES QUARTALSERGEBNIS

Fortgesetztes Erlös- und Ergebniswachstum durch Abbonnentenanstieg, Middleware- und DVR-Umsetzungen

Eckpunkte:

- Erlösanstieg im dritten Quartal um 18% auf \$149 Millionen; im 9-Monatszeitraum um 9% auf \$446 Millionen
- Anstieg des Betriebsergebnisses im dritten Quartal um 56% auf \$35 Millionen; im 9-Monatszeitraum um 46% auf \$105 Millionen
- 64,0 Millionen aktivierte Digital TV Smart Cards
- Insgesamt 38,4 Millionen Set-Top-Boxen mit NDS Middleware aktiviert
- DVR-Umsetzungen erreichen insgesamt 2,7 Millionen

NEW YORK und LONDON – 8. Mai, 2006: Die NDS Group plc („NDS“ oder das „Unternehmen“) (NASDAQ / Euronext Brussels: NNDS), Anbieter von systemoffenen digitalen Technologielösungen und Diensten für Pay-TV-Plattformbetreiber und Content-Provider, gab heute ihr Ergebnis für das am 31. März 2006 endende Quartal bekannt.

Bezüglich der Entwicklung von NDS äußerte sich Dr. Abe Peled, Chairman und Chief Executive Officer NDS, wie folgt: „Wir freuen uns ein weiteres solides Quartal durch die starke Nachfrage unserer weltweiten Kunden melden zu können. Wir investieren kontinuierlich in Mitarbeiter und unsere Infrastrukturen, um die Anforderungen unserer Kunden noch schneller erfüllen und neue Technologien, insbesondere in den Bereichen DVR (Digital Video Recorder), HD (Hochauflösendes Fernsehen) und Breitband, noch zügiger umsetzen zu können.“

WICHTIGE FINANZKENNZAHLEN

	3-Monatszeitraum zum Ende 31. März,		9-Monatszeitraum zum Ende 31. März	
	2006	2005	2006	2005
Umsatzerlöse (in Tausend)	\$ 149.204	\$ 126.594	\$ 445.902	\$ 409.496
Operatives Ergebnis (in Tausend)	\$ 35.412	\$ 22.630	\$ 105.467	\$ 72.045
Operative Marge	23,7%	17,9%	23,7%	17,6%
Netto-Ergebnis (in Tausend)	\$ 28.139	\$ 16.590	\$ 81.204	\$ 52.091
Netto-Ergebnis je Aktie verwässert	\$0,49	\$0,29	\$ 1,41	\$0,92

WICHTIGE NICHT-FINANZKENNZAHLEN

	3-Monatszeitraum zum Ende 31. März,		9-Monatszeitraum zum Ende 31. März,	
	2006	2005	2006	2005
Smart Card Auslieferungen (in Millionen)				
Gelieferte Anzahl in der Periode	6,8	5,1	18,4	22,0
Autorisierte Smart Cards (in Millionen)				
Nettozugänge	2,6	2,9	7,3	10,7
Zum Ende der Periode	64,0	54,7	64,0	54,7
Middleware-Umsetzungen (in Millionen)				
Set-Top-Boxen in der Periode	4,3	0,4	18,0	1,3
Kumulative Set-Top-Boxen zum Ende der Periode	38,4	19,7	38,4	19,7
DVR-Umsetzungen (in Millionen)				
Set-Top-Boxen in der Periode	0,7	0,1	1,3	0,6
Kumulative Set-Top-Boxen zum Ende der Periode	2,7	1,0	2,7	1,0
Mitarbeiter				
Vollzeitäquivalent zum Ende der Periode	2.907	2.381		

STRATEGISCHE ENTWICKLUNG

- **Tata Sky** hat ein Vertragsabkommen mit NDS zur Bereitstellung von Technologien für das neue Satellitendirektempfangsangebot von Tata Sky für Abonnenten in Indien, dessen Sendungsbeginn für die zweite Jahreshälfte 2006 erwartet wird, geschlossen.
- **SES Americom** hat sich für die NDS Synamedia Technologien entschieden, um das IPTV Distributionssystem von SES Americom *IP-Prime* zu unterstützen.
- **Guangzhou Radio and Television Network Company** hat ein Abkommen mit NDS zur Bereitstellung von Technologien unterzeichnet, um die Analog- auf Digitalumstellung im südlichen China durchzuführen.
- **Telekom Austria** hat den Dienst *aonDigital* gestartet, der Kunden Internet-basiertes Fernsehen, Pay-TV und Video-on-Demand-Angebote über eine Breitbandverbindung unter Einsatz der IPTV Technologie Synamedia von NDS bereitstellt.

FINANZ-LAGEBERICHT

Erlöse

In den drei Monaten des Quartals zum Ende 31. März 2006 beliefen sich die Erlöse auf \$149,2 Millionen, ein Anstieg um 18% verglichen mit dem Vorjahreszeitraum des vorhergegangenen Geschäftsjahres. Im 9-Monatszeitraum zum Ende 31. März 2006 stiegen die Erlöse um 9% auf \$445,9 Millionen verglichen mit dem Vorjahreszeitraum des Geschäftsjahres 2005.

Erlöse aus dem Bereich Conditional Access stiegen im Quartal zum Ende 31. März 2006 aufgrund höherer Zahlungen für Sicherheitsleistungen, da die Anzahl autorisierter Smart Cards mit NDS Technologie gestiegen ist, sowie aufgrund höherer Smart Card-Auslieferungen. Im 9-Monatszeitraum zum Ende 31. März 2006 glichen sich höhere Zahlungen für Sicherheitsleistungen teilweise mit geringeren Smart Card-Verkäufen aus, was widerspiegelt, dass die Vorjahreslieferungen außergewöhnlich hoch lagen – hauptsächlich aufgrund der Nachfrage von Sky Italia und der im Geschäftsjahr 2005 abgeschlossenen Migration aller Sky Italia-Abonnenten auf NDS-Technologie. Erlöse im 3- und 9-Monatszeitraum zum Ende 31. März 2006 aus dem Bereich Integration, Entwicklung und Support beziehen sich auf eine Reihe von Projektumsetzungen mit Technologieerweiterungen für Kunden von NDS sowie Erlöse aus Middleware-Entwicklungsprojekten. Das vorangegangene Jahr beinhaltete Erlöse aus der Migration der Sky Italia-Abonnenten auf NDS Technologie. Erlöse aus Lizenzen und Royalties profitieren weiterhin von höheren Middleware-Umsetzungen, wobei NDS letztes Jahr außergewöhnlich hohe Erlöse verzeichnete aufgrund der Migration der Sky Italia Plattform. Der Erlösanstieg im Bereich neue Technologien ergab sich durch höhere Erträge aus den Teilbereichen DVR-Technologie, der NDS Synamedia IPTV-Technologie, interaktive Infrastrukturen und Spieleanwendungen.

Kosten aus dem Verkauf von Waren und Dienstleistungen und Bruttomarge

Die Kosten aus dem Verkauf von Waren und Dienstleistungen stiegen um 21% im Quartal zum Ende 31. März 2006 verglichen mit dem entsprechenden Zeitraum des vorangegangenen Geschäftsjahres. Im 9-Monatszeitraum zum Ende 31. März 2006 stiegen diese Positionen um 12% verglichen mit dem entsprechenden Zeitraum des vorangegangenen Geschäftsjahres. Die höheren Kosten ergaben sich durch eine deutlich höhere Einbindung von technischen Ressourcen, die in den Bereichen Kunden-Support und Entwicklungsprojekte im Rahmen von Kundenverträgen arbeiten. Die Bruttomarge als Prozentsatz der Erlöse lag bei 61,2% im Quartal und bei 59,7% im 9-Monatszeitraum jeweils zum Ende 31. März 2006.

Betriebskosten

Die Gesamtbetriebskosten blieben ungefähr gleich im Quartal und fielen um ca. 9% im 9-Monatszeitraum jeweils zum Ende 31. März 2006 im Vergleich zu den entsprechenden Zeiträumen des vorangegangenen Geschäftsjahres. Dieser Rückgang war auf einen höheren Anteil von technischen Ressourcen zurückzuführen, die für spezifische Kundenprojekte eingesetzt werden im Gegensatz zu internen Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten. Zusätzlich stiegen Allgemeine und Verwaltungskosten um \$6,4 Millionen im Quartal und fielen um \$3,1 Millionen im 9-Monatszeitraum jeweils zum Ende 31. März 2006 verglichen mit den entsprechenden Zeiträumen des vorangegangenen Geschäftsjahres. In den drei Monaten zum Ende 31. März 2005 hatte sich das Management entschieden Teile nicht genutzter Räumlichkeiten in Heathrow, England wieder zu verwenden, die zuvor im Jahr 2000 verlassen wurden, so dass eine Rückstellung in Höhe von \$ 8,1 Millionen für Leasing nicht genutzter Räumlichkeiten aufgelöst werden konnte. Der Kostenrückgang im 9-Monatszeitraum zum Ende 31. März 2006 glich sich mit einer Erhöhung von \$ 3,0 Millionen für die Rückstellung der nicht genutzten Räumlichkeiten aus, die im 3-Monatszeitraum zum Ende 31. Dezember 2004 für diese Räumlichkeiten gebildet wurde.

Operatives Ergebnis und weitere Punkte

Aus den vorstehend dargelegten Faktoren resultierte ein operatives Ergebnis in Höhe von \$35,4 Millionen für das am 31. März 2006 endende Quartal verglichen mit \$22,6 Millionen innerhalb des entsprechenden Zeitraums des vorhergegangenen Geschäftsjahres. Im 9-Monatszeitraum zum Ende 31. März 2006 lag das operative Ergebnis bei \$105,5 Millionen verglichen mit \$72,0 Millionen innerhalb des entsprechenden Zeitraums des vorhergegangenen Geschäftsjahres.

Für das am 31. März 2006 endende Quartal lag das Nettoergebnis bei \$28,1 Millionen oder \$0,50 pro Aktie (\$0,49 verwässert) verglichen mit \$16,6 Millionen oder \$0,30 pro Aktie (\$0,29 verwässert) für das am 31. März 2005 endende Quartal. Im 9-Monatszeitraum zum Ende 31. März 2006 ergibt sich aus den vorstehend beschriebenen Faktoren ein Nettoergebnis von \$81,2 Millionen oder \$1,45 pro Aktie (\$1,41 verwässert) verglichen mit \$52,1 Millionen oder \$0,95 pro Aktie (\$0,92 verwässert) im entsprechenden Zeitraum des vorangegangenen Geschäftsjahres.

Liquidität und Kapitalressourcen

Zum Stichtag 31. März 2006 lagen die Barmittel und Zahlungsmitteläquivalente des Unternehmens bei \$345 Millionen und Investitionen mit kurzfristiger Laufzeit bei \$101 Millionen.

Innerhalb des 9-Monatszeitraums zum Ende 31. März 2006 lag der Netto-Barmittelzufluss des Unternehmens bei \$111,2 Millionen verglichen mit \$78,2 Millionen innerhalb des entsprechenden Vergleichszeitraums des vorangegangenen Geschäftsjahres. Der Anstieg des Netto-Mittelzuflusses aus der operativen Tätigkeit ergibt sich aus höheren Kundenzahlungen, geringeren Zahlungen für Smart Card-Käufe sowie niedrigerer Steuerzahlungen. Diese Faktoren glichen sich teilweise mit höheren Zahlungen für Personalkosten, Reisekosten und Kosten für Bürogebäude als Folge des Personalzuwachses des Unternehmens aus, verglichen mit dem entsprechenden Vergleichszeitraum des vorangegangenen Geschäftsjahres.

Netto-Barmittel, die für Investitionstätigkeiten eingesetzt wurden, beinhalten im 9-Monatszeitraum zum Ende 31. März 2006 \$21,9 Millionen für Investitionen, verglichen mit \$13,3 Millionen im entsprechenden Vergleichszeitraum des vorangegangenen Geschäftsjahres. Die Zunahme an Investitionen begründet sich durch Investitionen in neue Bürogebäude in Großbritannien, Indien und den USA sowie höhere Käufe für technisches Equipment, das im Kunden-Support benötigt wird. Netto-Barmittel, die für Investitionstätigkeiten eingesetzt wurden, beinhalten im 9-Monatszeitraum zum Ende 31. März 2006 auch \$3,1 Millionen für Geschäftsakquisitionen, ohne hinzugewonnene Barmittel.

Innerhalb des 9-Monatszeitraums zum Ende 31. März 2006 wurden ungefähr 1,2 Millionen Aktien nach Ausübung von Mitarbeiteraktienoptionen ausgegeben. Hieraus wurden Barmittel in Höhe von \$16,2 Millionen generiert sowie steuerliche Vergünstigungen in Höhe von \$4,1 Millionen.

Über NDS

NDS Group plc (NASDAQ/ Euronext Brussels: NNDS), ein News Corporation Unternehmen, ist ein führender Anbieter von offenen Systemlösungen für digitales Pay-TV und sorgt für den Schutz und die zuverlässige Verbreitung und Darstellung von Information und Unterhaltung auf digitalen Endgeräten, insbesondere Set-Top-Boxen und IP-basierten Plattformen. Weitere Informationen in englischer Sprache unter: www.nds.com

Cautionary Statement Concerning Forward-looking Statements

This document contains certain "forward-looking statements" within the meaning of the Private Securities Litigation Reform Act of 1995. These statements are based on management's views and assumptions regarding future events and business performance as of the time the statements are made. Actual results may differ materially from these expectations due to changes in global economic, business, competitive market and regulatory factors. More detailed information about these and other factors that could affect future results is contained in our filings with the Securities and Exchange Commission. The "forward-looking statements" included in this document are made only as of the date of this document and we do not have any obligation to publicly update any "forward-looking statements" to reflect subsequent events or circumstances, except as required by law.

Kontakt

NDS Group plc

Margot Field (Media)
Tel: +44 208 476 8158

Yael Fainaro (IR)
Tel: +44 208 476 8287

Susbauer PR, Deutschland

Stefan Susbauer/
Ansgar Gerber
Tel: +49 221 120 123
s.susbauer@susbauer.de
a.gerber@susbauer.de

Shared Value

Noah Schwartz
Tel: +44 207 321 5032

Breakaway

Communications US
Kelly Fitzgerald
Tel: +1-212-590-2555

TELEFONKONFERENZ

Dr. Abe Peled, Chairman und Chief Executive Officer, und Alex Gersh, Chief Financial Officer, werden diese Mitteilung im Rahmen einer Telefonkonferenz um 15.00 Uhr deutscher Ortszeit am Montag, den 8. Mai 2006 erläutern und für Fragen bereitstehen.

Einwahl

Internationale Einwahl: +44 1452 562 716
UK Einwahl: 0800 073 8967
US Einwahl: 1-866-832-0717

Mitschnitt (verfügbar für 7 Tage)

Replay Pass-Code: 7687585#
Internationale Einwahl: +44 1452 550000
U.K. Toll Free Replay: 0845 245 5205
U.S. Toll Free Replay: 1-866-247-4222

Der Mitschnitt der Telefonkonferenz wird auch auf der NDS Website www.nds.com ab 9. Mai 2006 zum Abruf bereitstehen.

NDS Group plc

Ungeprüfte zusammengefasste Gewinn- und Verlustrechnung

(in Tausend, ausgenommen Beträge pro Aktie)

	Für den 3-Monatszeitraum zum Ende 31. März,		Für den 9-Monatszeitraum zum Ende 31. März,	
	2006	2005	2006	2005
Erlöse:				
Conditional Access	\$ 89.458	\$ 66.712	\$ 260.222	\$ 243.755
Integration, Entwicklung & Support	10.393	13.855	36.087	42.680
Lizenzgebühren & Royalties	18.994	18.319	70.501	53.157
Neue Technologien	29.193	26.131	73.099	64.641
Sonstige	1.166	1.577	5.993	5.263
Summe Erlöse	149.204	126.594	445.902	409.496
Kosten aus dem Verkauf von Waren und Dienstleistungen:				
Smart Card Kosten	21.617	22.996	66.324	94.338
Betriebskosten	32.679	19.751	101.260	52.360
Royalties	2.727	2.815	8.405	10.573
Sonstige	937	2.399	3.570	2.643
Summe Kosten aus dem Verkauf von Waren und Dienstleistungen	57.960	47.961	179.559	159.914
Rohhertrag	91.244	78.633	266.343	249.582
Betriebskosten:				
Forschung & Entwicklung	36.608	40.847	103.053	119.501
Vertrieb & Marketing	7.762	7.035	21.767	19.154
Allgemeine und Verwaltungskosten	11.371	4.995	29.145	32.280
Abschreibung sonst. imm. Aktiva	2.242	3.286	7.038	9.576
Sonstige	(2.151)	(160)	(127)	(2.974)
Summe Betriebskosten	55.832	56.003	160.876	177.537
Operatives Ergebnis	35.412	22.630	105.467	72.045
Andere Erträge:				
Zinsen	4.067	2.313	10.451	7.100
Sonstige	—	—	—	46
Summe andere Erträge	4.067	2.313	10.451	7.146
Ergebnis vor Ertragssteuern	39.479	24.943	115.918	79.191
Ertragssteuern	(11.340)	(8.353)	(34.714)	(27.100)
Netto-Ergebnis	\$ 28.139	\$ 16.590	\$ 81.204	\$ 52.091
Netto-Ergebnis je Aktie:				
Ergebnis pro Stammaktie	\$0,50	\$0,30	\$1,45	\$0,95
Ergebnis pro Stammaktie verwässert	\$0,49	\$0,29	\$1,41	\$0,92

NDS Group plc Zusammengefasste konsolidierte Bilanz

(in Tausend)

	<u>Zum 31. März, 2006 (ungeprüft)</u>	<u>Zum 30. Juni, 2005 (geprüft)</u>
AKTIVA		
Umlaufvermögen:		
Zahlungsmittel und Äquivalente	\$ 344.625	\$ 339.791
Kurzfristige Investitionen	101.035	—
Forderungen, netto	89.941	73.588
RAP (Accrued income)	48.817	25.391
Vorräte	33.626	41.508
RAP (Prepaid expenses)	12.635	15.795
Sonstiges Umlaufvermögen	4.169	3.595
	<hr/>	<hr/>
Summe Umlaufvermögen	634.848	499.668
Sachanlagen, netto	42.678	33.962
Goodwill	63.528	64.236
Sonstige imm. Vermögensgegenstände, netto	45.389	48.537
Steuerabgrenzungsposten	5.339	5.121
Andere Forderungen	6.346	—
Sonstiges Nicht-Umlaufvermögen	22.319	20.374
	<hr/>	<hr/>
Summe Aktiva	\$ 820.447	\$ 671.898
PASSIVA		
Kurzfristige Verbindlichkeiten:		
Verbindlichkeiten	\$ 15.311	\$ 18.336
Kundeneinlagen, Vorauszahlungen & transitorische Passiva	49.733	47.175
Periodenabgrenzung von Lohn- und Gehaltskosten	20.211	25.069
RAP (Accrued expenses)	16.594	21.097
Steuerverbindlichkeiten	20.787	4.070
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	11.391	13.498
	<hr/>	<hr/>
Summe kurzfristige Verbindlichkeiten	134.027	129.245
RAP (Accrued expenses)	32.192	28.547
Transitorische Passiva	122.700	87.353
	<hr/>	<hr/>
Summe Verbindlichkeiten	288.919	245.145
Eigenkapital:		
Serie A Stammaktien (14.557.106 und 13.318.546 ausgegebene Aktien zum 31. März 2006 bzw. 30. Juni 2005)	146	133
Serie B Stammaktien (42.001.000 ausgegebene Aktien zum 31. März 2006 und 30. Juni 2005)	420	420
Nachzugsaktien	64.103	64.103
Kapitalrücklage	523.652	498.363
Verlustvortrag	(99.367)	(180.571)
Neubewertungsrücklage	42.574	44.305
	<hr/>	<hr/>
Summe Eigenkapital	531.528	426.753
	<hr/>	<hr/>
Summe Passiva	\$ 820.447	\$ 671.898
	<hr/> <hr/>	<hr/> <hr/>

NDS Group plc
Ungeprüfte konsolidierte Kapitalflussrechnung

(in Tausend)

**Für den 9-Monatszeitraum
zum Ende 31. März,**

2006 **2005**

Laufende Geschäftstätigkeit:

Netto-Ergebnis \$ 81.204 \$ 52.091

Überleitung zur Übereinstimmung von Netto-Ergebnis
mit Netto-Mittelzufluss durch die laufende Geschäftstätigkeit:

Abschreibungen	12.088	11.621
Abschreibungen sonstiger immaterieller Vermögensgegenstände	7.038	9.576
Aktienbezogene Vergütungen	3.776	3.957
Sonstiges	—	(46)

Veränderung des Betriebsvermögens und der Verbindlichkeiten, ohne Akquisitionen 7.082 966

Netto-Mittelzufluss aus laufender Geschäftstätigkeit 111.188 78.165

Investitionstätigkeit:

Investitionen in Sachanlagen	(21.921)	(13.287)
Geschäftsakquisitionen, ohne hinzugewonnene Barmittel	(3.118)	(17)
Erlöse aus dem Verkauf von Sachanlagen	—	232
Kurzfristige Investitionen	(101.035)	—

Netto-Mittelverwendung aus Investitionstätigkeit (126.074) (13.072)

Finanzierungstätigkeit:

Ausgabe von Aktien (inklusive excess tax benefits von \$4,095 und \$—) 20.348 10.543

Netto-Zufluss an Zahlungsmitteln und Äquivalenten 5.462 75.636

Zahlungsmittel und Äquivalente zu Anfang des Betrachtungszeitraums	339.791	228.620
Wechselkursbedingte Wertänderungen	(628)	4.686

Zahlungsmittel und Äquivalente zum Ende des Betrachtungszeitraums \$ 344.625 \$ 308.942