



Pressemitteilung 06-06-2009

Investment Bank M.I.W. Ltd. und Inline Sales GmbH führen israelische HighTech in Deutschland ein

Erfolgreicher Auftakt einer Roadshow Serie - Strategische und operative Unterstützung für den Aufbau von israelischen Hightech Unternehmen in Deutschland

Ramat-Gan - München, Juni 2009

In kaum einem anderen Land der Welt wird soviel Kapital in innovative Technologien und High-Tech investiert wie in Israel. Dies ist Garant für ständig neu heranwachsende Unternehmen aus den Bereichen Telekommunikation, IT und Security – einer Entwicklung, der mit zahlreichen Roadshows der Inline Sales GmbH im deutschsprachigen Raum Rechnung getragen wird.

Nach bereits mehreren erfolgreichen Roadshows für israelische Hightech-Unternehmen wie zum Beispiel ITS, FTS, PureSight, IPgallery und zahlreichen anderen intensivieren nun die Partnerunternehmen MIW Ltd. und Inline Sales GmbH ihre Zusammenarbeit. Ziel ist eine ganze Reihe von unterschiedlichen Roadshows im deutschsprachigen Raum.

Im Vordergrund stehen dabei die beiden Technologie-Cluster I-SafeGroup (Security) und I-CommGroup (Telekommunikation) - bestehend aus jeweils ca. 25 israelischen IT- und Telekommunikations-Unternehmen.

Die I-CommGroup, ein führendes Telekommunikations-Konsortium aus Israel, hat erfolgreich ihren ersten Technologie-Event am 25. Mai 2009 in München mit über 140 Meetings zwischen israelischen und deutschen Unternehmen abgeschlossen. Freundlich unterstützt wurde der Event vom Israel Trade Center der israelischen Botschaft und von Invest in Bavaria.

Deutsche und israelische Teilnehmer waren im Anschluss über Verlauf und Ausgang des Events begeistert. *„Der Event war eine exzellente Chance, innerhalb weniger Stunden eine beträchtliche Anzahl von interessanten Firmen face2face kennen zu lernen und gemeinsame Aktivitäten aufzusetzen“*, so Dr. Klaus Estenfeld, Business Development & Innovations, Nokia Siemens Networks GmbH & Co. KG.

Am 28. Juli 2009 wird der nächste Deutsch-Israelische Event mit 20 israelischen Unternehmen aus dem Bereich IT-SECURITY in München stattfinden. Anmeldungen und Buchung von One-to-One Meetings können über den deutschen Organisator Inline Sales GmbH getätigt werden unter: presse@inline-sales.com.



Bereits im August 2008 haben M.I.W. und Inline Sales eine strategische Kooperation geschlossen. Im Mittelpunkt der Zusammenarbeit steht die Bereitstellung von Marketing- & Vertriebsleistungen für israelische Unternehmen, die in Deutschland ihre Geschäftstätigkeit aufbauen wollen. Seitdem wurden bereits zahlreiche israelische IT-Security- und Telekommunikations-Anbieter gemeinsam in Deutschland aufgebaut und in Business Development, Vertrieb und Marketing unterstützt.

David Hava, CEO der M.I.W. Ltd.: *„Die Kooperation mit der Inline Sales GmbH ist eine große Chance für IT- und Telco-Unternehmen aus Israel, die erfolgreich im deutschen Markt agieren wollen.“*

Über M.I.W. Ltd.:

M.I.W. ist ein privat geführtes Unternehmen, das auf Basis von Teams in den Bereichen Software- und Hardware-Entwicklung, Geschäftsführung/Vertrieb/Marketing und Rechtsberatung erfolgreich Unternehmen unterstützt. M.I.W. wurde im Jahre 2000 gegründet und ist heute ein führendes Consulting-Unternehmen in Israel, das erfolgreich innovative Technologien mit weltweitem Vertrieb und Marketing für mehr als 100 Portfolio-Unternehmen erfolgreich steuert.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development. Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden in 2008 und 2009 als INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als qualifiziertes INDUSTRIEPRODUKT von der Initiative Mittelstand ausgezeichnet.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, San Francisco, Sofia, Valencia, Wien und Zürich.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung

Hermann-Schaller-Strasse 24

81825 München

Deutschland

Tel: +49-89-3090-488-32

Fax: +49-89-3090-488-42

presse@inline-sales.com

www.inline-sales.com