



Pressemitteilung 09-09-2009

Die Strasse zur "High Tech der nächsten Generation" führt nach Israel

Inline Sales GmbH und M.I.W. Ltd. führen israelische HighTech erfolgreich in Zentral-Europa ein. Roadshow Serie mit Konferenzen und Speed-Meetings.

Ramat-Gan - München, September 2009

In den letzten Jahren hat sich Israel zu einem Land der Innovationen und Firmengründungen entwickelt. In kaum einem anderen Land der Welt wird daher soviel Kapital in innovative High-Tech investiert. Diese Entwicklung bringt immer neue Unternehmen aus den unterschiedlichsten Branchen hervor. Die Bereiche IT, Telekommunikation oder Sicherheitstechnologien stehen dabei im Vordergrund.

Dieser Entwicklung tragen zahlreiche Informationsveranstaltungen und Roadshows der Inline Sales GmbH im deutschsprachigen Raum Rechnung. Nach bereits mehreren erfolgreichen Unternehmens-Roadshows für israelische Firmen wie zum Beispiel ITS, FTS, PureSight, IPgallery, RUNCOM und zahlreichen anderen intensivieren nun die beiden Partnerunternehmen MIW Ltd., Tel Aviv, und Inline Sales GmbH, München, ihre Zusammenarbeit. Im Vordergrund stehen dabei die beiden Technologie-Cluster I-SafeGroup (Security) und I-CommGroup (Telekommunikation) - bestehend aus jeweils ca. 25 israelischen IT- und Telekommunikations-Unternehmen.

In diesem Jahr fanden bereits zwei Konferenzen statt. Die I-CommGroup hat ihren ersten Technologie-Event im Mai 2009 in München mit über 140 Meetings zwischen israelischen und deutschen Unternehmen erfolgreich abgeschlossen.

„Der Event war eine exzellente Chance, innerhalb weniger Stunden einen beträchtliche Anzahl von interessanten Firmen face2face kennen zu lernen und gemeinsame Aktivitäten aufzusetzen“, so Dr. Klaus Estenfeld, Business Development & Innovations, Nokia Siemens Networks GmbH & Co. KG.

Im Juli 2009 wurde dann erfolgreich die erste deutsch-israelische SECURITY-Konferenz mit der I-SafeGroup mit über 200 Einzelmeetings zwischen den deutschen und israelischen Geschäftspartnern abgehalten.

„Der Event half uns, tiefer in die Sicherheits-Bedürfnisse deutscher Kunden blicken zu können. In effektiv bemessener Zeit konnten wir die Key Player im Bereich Distribution, Integration und Telekommunikation kennenlernen. Wir empfehlen diesen Event ausdrücklich. Qualität und Effizienz solcher High-Level Speed-Meetings sind großartig“, so Herr Noam Lando, Director Product Strategy, SafeNet Inc.

Die Events wurden freundlich unterstützt vom Israel Trade Center der israelischen Botschaft und von den Wirtschaftsförderungsgesellschaften des Landes bzw. des Bundes.



Der nächste Deutsch-Israelische High-Level Speed-Meeting Event wird im November 2009 stattfinden. Das genaue Datum wird noch bekannt gegeben. Kostenlose Anmeldungen für den nächsten Event können bereits jetzt über den deutschen Organisator Inline Sales GmbH getätigt werden unter: presse@inline-sales.com

Bereits im August 2008 haben M.I.W. und Inline Sales eine strategische Kooperation geschlossen. Im Mittelpunkt der Zusammenarbeit steht die Bereitstellung von Marketing- & Vertriebsleistungen für israelische Unternehmen, die in Deutschland ihre Geschäftstätigkeit aufbauen wollen. Seitdem wurden bereits zahlreiche israelische IT-Security- und Telekommunikations-Anbieter gemeinsam in Deutschland aufgebaut und in Business Development, Vertrieb und Marketing unterstützt.

David Hava, CEO der M.I.W. Ltd.: *„Die Kooperation mit der Inline Sales GmbH ist eine große Chance für IT- und Telco-Unternehmen aus Israel, die erfolgreich im deutschen Markt agieren wollen.“*

Über M.I.W. Ltd.:

M.I.W. ist ein privat geführtes Unternehmen, das auf Basis von Teams in den Bereichen Software- und Hardware-Entwicklung, Geschäftsführung/Vertrieb/Marketing und Rechtsberatung erfolgreich Unternehmen unterstützt. M.I.W. wurde im Jahre 2000 gegründet und ist heute ein führendes Consulting-Unternehmen in Israel, das erfolgreich innovative Technologien mit weltweitem Vertrieb und Marketing für mehr als 100 Portfolio-Unternehmen erfolgreich steuert.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development. Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden in 2008 und 2009 als INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als qualifiziertes INDUSTRIEPRODUKT von der Initiative Mittelstand ausgezeichnet.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, San Francisco, Sofia, Valencia, Wien und Zürich.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Inline Sales GmbH:
Presseabteilung
Hermann-Schaller-Strasse 24
81825 München
Deutschland
Tel: +49-89-3090-488-32
Fax: +49-89-3090-488-42
presse@inline-sales.com
www.inline-sales.com