

Pressemitteilung 02-12-2009

## **Grenzüberschreitende Wirtschaftsförderung durch Zusammenarbeit von Politik und Wirtschaft in Indien und Deutschland**

**Intuitive Objects Software GmbH führt weiteres innovatives Produkt im deutschen Markt ein: cQ - speziell für die Bedürfnisse von Verlagen, Medien und der Druckindustrie**

New Delhi - Chennai - München, Februar 2009

Gerade Indien hat sich in den letzten Jahren als sehr attraktives Land für Geschäftstätigkeit und Investitionen deutscher Unternehmen herauskristallisiert. Ein großer Wirtschaftsraum mit stetig steigendem Wirtschaftswachstum und wachsenden Strukturen bildet die Grundlage für langfristige Geschäftstätigkeit von Unternehmen aus Indien und Deutschland. Auf dieser positiven Entwicklung in Asien beruht die bereits Anfang 2008 gestartete strategische Zusammenarbeit der Inline Sales GmbH mit Konsulaten aus den unterschiedlichsten Ländern dieser Region. Auch die Zusammenarbeit mit Unternehmen und Organisationen aus Indien wurde dabei aktiv forciert. Hilfreich bei allen Aktivitäten ist vor allen Dingen die Wirtschaftsabteilung am Indischen Generalkonsulat in München.

Die Zusammenarbeit bietet strategische und operative Vertriebs- und Marketing-Unterstützung für deutsche Unternehmen, die in Indien ihre Geschäftstätigkeit aufbauen oder erweitern wollen. Indischen Unternehmen wird die gleiche Hilfe im deutschsprachigen Raum zur Verfügung gestellt. Zahlreiche indische Kunden werden aktuell in Deutschland in Business Development, Vertrieb und Marketing unterstützt.

Die Firma Intuitive Objects Software GmbH, Tochterunternehmen der Intuitive Objects Software Private Limited aus Chennai (Indien) und Spezialist für Kollaborations-Lösungen auf Basis von Microsoft Sharepoint Server und Regel basierten Systemen, dient als aktuelles Beispiel für die erfolgreiche Zusammenarbeit von Politik und Wirtschaft. Bereits im August 2008 wurde – initiiert durch das Indische Generalkonsulat - eine Partnerschaft mit der Münchener Inline Sales GmbH eingegangen. Die Inline Sales GmbH ist als Vertriebspartner der Intuitive Objects GmbH für den Aufbau des Vertriebes der Intuitive Objects in Deutschland verantwortlich. Konkret unterstützt die Inline Sales mit Ressourcen im Key Account Management und bei dedizierten Marketing- und PR-Aktivitäten.

Aktuell hat die Intuitive Objects Software GmbH ein weiteres Produkt im Markt eingeführt: cQ - Customer Quotient.

Ein Produkt, das spezielle für die Bedürfnisse von Verlagen, Medien und der Druckindustrie entwickelt wurde.

cQ ist eine kraftvolle Rechenmaschine innerhalb eines Kundensystems auf Basis von Empfehlungen. Das cQ System sammelt und verknüpft umfassende Informationen aus zahlreichen Quellen und generiert daraus Empfehlungen.

Das cQ System generiert Empfehlungen auf Basis von:

- + historischem und saisonalem Käuferverhalten
- + Kaufverhalten anderer User, die z. Bsp. ähnliche Bücher gekauft haben
- + hauseigenen Empfehlungen für bestimmte Bücher oder Titel
- + Kundenfeedback, das auf populären Websites gesammelt wurde

#### **Über Intuitive Objects Software GmbH**

Intuitive Objects wurde 1997 von Technologie-Spezialisten aus den Bereichen Industrielle Automation, Prozess-Automation und Unternehmensentwicklung gegründet. Ziel war die Bereitstellung von intuitiven IT Lösungen. Das weltweite Hauptquartier von Intuitive Objects befindet sich in Chennai, Indien. Um der wachsenden Anzahl europäischer Kunden Rechnung zu tragen, wurde die Intuitive Objects GmbH in Düsseldorf, Deutschland gegründet. Als zertifizierter Microsoft Partner (seit 2003) und zertifizierter Microsoft Gold Partner (seit 2005) bietet Intuitive Objects Lösungen, die aus einer Kombination von Innovation, Technologie und tiefgreifendem Prozess-Know-How höchsten Qualitätsansprüchen Stand halten. Viele zufriedene Kunden der Intuitive Objects, die bereits über Jahre die innovativen Lösungen der Intuitive Objects in ihren Systemumgebungen zum Einsatz bringen, sind ein qualitativer Beweis dafür.

#### **Über Inline Sales GmbH**

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, San Francisco, Sofia, Valencia und Wien.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Intuitive Objects Software GmbH:

Herr Hariraj Narasimhamurthy

Ludwig-Erhard-Weg 6

42579 Heiligenhaus

Tel: +49-179-680-3715

Email: [info.de@intuitive-objects.com](mailto:info.de@intuitive-objects.com)

<http://www.intuitive-objects.com><sup>1</sup>

Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung

Hermann-Schaller-Strasse 24

81825 München

Tel: +49-89-3090-488-32

Fax: +49-89-3090-488-42

Email: [presse@inline-sales.com](mailto:presse@inline-sales.com)

<http://www.inline-sales.com>

---

<sup>1</sup> Alle eingetragenen Marken sind Eigentum der jeweiligen Firma.