

Pressemitteilung

- Hauptversammlung 2007 -
Erfolgreiches Geschäftsjahr 2006 für die CURSOR Software AG

Gießen, 29. August 2007 - Über ein erfolgreiches Geschäftsjahr 2006 berichteten die Vorstände Thomas Rühl und Jürgen Topp auf der Hauptversammlung der CURSOR Software AG am 24. August 2007. Bei einem Konzernumsatz von 5,9 Millionen Euro beträgt der Jahresüberschuss 402.000 Euro - ein Ergebnis von 1,61 Euro je Aktie. Das Gießener Softwarehaus ist spezialisiert auf Geschäftsprozesslösungen für Vertrieb, Marketing und Service (Fachbegriff: CRM - Customer Relationship Management).

Geprägt wurde das Geschäftsjahr von der Anfang 2006 begonnenen Vermarktung der neu entwickelten, innovativen Produkte CARMEN und EVI Jet. Unternehmensgründer und Vorstandsvorsitzender Thomas Rühl berichtete, dass bis Ende 2006 namhafte Kunden für die neuen Produkte gewonnen werden konnten. So nutzen der hessische IT-Dienstleister ekom21 und der Energieversorger ovag Energie AG in Friedberg die neue CURSOR-Software. Über die Grenzen erfolgreich war man bei Sloweniens größtem Energieversorger Elektro Ljubljana und bei dem Luxemburger Energiedienstleister Luxenergie. Das Tochterunternehmen Nonne & Schneider Informationssysteme GmbH (NSI) trug mit einer Umsatzsteigerung von 6% zur positiven Entwicklung bei.

In seinem Ausblick stellte der Vorstand dar, dass man das bisherige Erfolgsmodell konsequent fortführen werde: das Angebot moderner Lösungen für die Unterstützung in Vertrieb, Marketing und Kundenservice in ausgewählten Branchen. Wachsen soll CURSOR national und international - sowohl innerhalb der Kernmärkte Finanzdienstleistung, Energiebranche und Dienstleistung/Handel/Industrie als auch über die Erschließung neuer Märkte. "Strategisch wie strukturell ist das Schiff auf einem guten Kurs", erläuterte Vorstand Jürgen Topp. Im Vertrieb setzt man verstärkt auf Partnerschaften. Jüngst hat CURSOR mit der in Fulda ansässigen ECOPLAN GmbH kompetente Verstärkung erhalten und seitens NSI werden die gemeinsamen Aktivitäten mit IBM forciert.

Thomas Rühl abschließend: "Die Praxis zeigt: Funktionalität, Flexibilität und das Preis-Leistungs-Verhältnis sprechen klar für unsere Lösungen. CURSOR geht es wirtschaftlich gut, und wir werden weiter profitabel wachsen. Der Trend zu unternehmensweiten Lösungen wie bei den Neukunden Stadtwerke Augsburg und der Commerz Grundinvest-Gruppe, einem Tochterunternehmen der Commerzbank, verspricht steigende Lizenzeinnahmen. Für das Geschäftsjahr 2007 erwarten wir ein Umsatzwachstum von mehr als 10 Prozent." So bekräftigte der Vorstand auch die Zielsetzung für die kommenden Jahre: Festigung und Ausbau der führenden Rolle als CRM-Branchenspezialist. Dies unterstreicht man bei CURSOR selbstbewusst mit dem Slogan "CRM Leadership - Made in Germany".

Abdruck honorarfrei, bei Veröffentlichung Belegexemplar erbeten.

Grafik-/Bildmaterial (für Download Bild anklicken):



Abbildung:

CURSOR-Vorstand und Aufsichtsrat freuen sich über einen erfolgreichen Geschäftsverlauf (v.l.): Vorstandsvorsitzender Thomas Rühl, stellv. Vorsitzender des Aufsichtsrats Volker Deibert, Aufsichtsrat Dr. Peter Hanker, Vorsitzender des Aufsichtsrats Jörg Zöllner und Mitglied des Vorstands Jürgen Topp.

(jpg-Format; 300 dpi / 10cm breit; 1,3MB)

Bitte beachten Sie auch die weiteren Informationen im Pressebereich auf [cursor.de](http://www.cursor.de):

<http://www.cursor.de/content/view/84/157/>

Die CURSOR Software AG: Unternehmen und Lösungsangebot

CRM Leadership – Made in Germany: CURSOR ist spezialisiert auf branchenspezifische CRM-Lösungen für integriertes Kundenmanagement und Geschäftsprozessoptimierung. Das Leistungsangebot umfasst Softwareentwicklung, Beratung, Implementierung, Schulung und Support. Das Unternehmen beschäftigt derzeit rund 70 Mitarbeiter und erzielte 2006 einen Umsatz von 5,9 Millionen Euro.

Seit 20 Jahren nutzen Anwender professionelle CURSOR-Lösungen für das Kommunikations- und Kundenbeziehungsmanagement (CRM, VIS, KIS,...) in vielfältiger Art und Weise - und immer mit einem Ziel: den Erfolg ihres Unternehmens zu steigern. Dies gelingt durch die optimale Unterstützung der kunden- und marktorientierten Geschäftsprozesse in allen Bereichen der vertrieblichen Wertschöpfungskette.

Die aktuellsten Informationen finden Sie stets auf www.cursor.de.

Ansprechpartner:

Steffen Barthel
Koordination Marketing und Öffentlichkeitsarbeit

CURSOR Software AG
Friedrich-List-Straße 31
D-35398 Gießen
Telefon: (0641) 40000 - 401
Telefax: (0641) 40000 - 666
steffen.barthel@cursor.de

