



Pressemitteilung 12-07-2008

Strategische und operative Unterstützung für den Aufbau von Unternehmen in Mittel- und Ost-Europa

International Centre of Commerce GmbH und Inline Sales GmbH unterstützen bereits seit einem Jahr Unternehmen aktiv beim Aufbau von Märkten

Prag - München, Dezember 2008

Bereits im November 2007 haben die beiden Firmen ICC – International Centre of Commerce, mit Sitz in Prag, Dienstleister für den Aufbau von Unternehmen im tschechischen Markt und die Münchner Inline Sales GmbH, zentral-europäischer Ableger der Inline Sales International Group und Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, eine strategische Kooperation vereinbart.

Im Mittelpunkt der Zusammenarbeit steht die Bereitstellung von umfassenden Marketing- & Vertriebsleistungen für deutsche Unternehmen, die im Ost-Europäischen Markt mit Schwerpunkt Tschechische Republik ihre Geschäftstätigkeit erweitern wollen. Desweiteren haben Unternehmen aus Ost-Europa über diese Kooperation die Möglichkeit, ihren Vertrieb auf Deutschland, Schweiz und Österreich auszuweiten.

In der Zwischenzeit sind erfolgreich zahlreiche Kunden aus den Bereichen IT & Telekommunikation, Messen, Business-Portale und Großhandel in Deutschland und der Tschechischen Republik in Business Development, Vertrieb und Marketing unterstützt worden.

ICC - International Centre of Commerce bietet als Marketing- und Vertriebsagentur komplexe Handelslösungen für internationale Kunden (Hersteller, Importeure, Vertriebsfirmen), die im Tschechischen Markt ihr Unternehmen oder ihren Vertrieb aufbauen wollen. ICC betreibt für ihre Kunden auch vollständige Handelsvertretungen. Die Kunden haben somit in der Tschechischen Republik den aktiven und dauerhaften Zugang zu den bedeutenden Handelsunternehmen und deren Filialstrukturen sowie zu Großhandelsunternehmen und anderen Vertriebskanälen. ICC kann somit schnell und effektiv Verkaufnetze für deutsche Unternehmen in Tschechien aufbauen. Zur Verkaufunterstützung bietet ICC spezialisierte Marketinglösungen und Strategien in Verbindung mit einer klassischen Marketing-Mischung an.

Gleichzeitig verfügt ICC über feste Verbindungen zu den tschechischen Regierungsagenturen und diplomatischen Vertretungen in Tschechien und in Deutschland. Für diese führt ICC zahlreiche offizielle Staatsaufträge aus.



Die Inline Sales International Group bietet ihren Kunden in den USA und Europa neben Beratungs- und Coaching-Dienstleistungen in Modulen alle Bestandteile der Wertschöpfungskette in Marketing und Vertrieb als frei verfügbare Ressourcen an. Zeitlich und örtlich flexibel stehen Funktionalitäten wie Helpdesk, Inbound/Outbound Telemarketing, Key Account Management oder Interimsmanagement auf Geschäftsführer und Vorstandsebene zur Verfügung. Der Kunde bucht die Ressource, wann immer er sie braucht und kann sie nach Belieben skalieren. So kann er die Vertriebsressourcen auf Stunden- oder Tagesbasis flexibel nach anfallendem Workload, Peakzeiten oder eigener Organisationssituation einsetzen. Das Pensum und den Zeitrahmen bestimmt der Kunde. Das garantiert den Überblick und die volle Kostenkontrolle.

Die Vorteile liegen auf der Hand: kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für den Vertrieb durch flexiblen Einsatz, sowie mehr Erfolg durch volle Konzentration auf den Vertrieb.

Über ICC – International Centre of Commerce GmbH & s.r.o.

International Centre of Commerce, mit dem Sitz in Prag und München bietet als Marketing- und Handelsagentur komplexe Lösungen für internationale Kunden (Hersteller, Importeure, Vertriebsfirmen). ICC betreibt für ihre Kunden vollständige Handelsvertretungen, vor allem auf dem tschechischen und auch dem deutschen Markt. Unternehmen haben somit den aktiven und dauerhaften Zugang in die bedeutenden Handelsstrukturen. ICC betreut heute namhafte Kunden aus den unterschiedlichsten Branchen. Darüber hinaus werden zahlreiche Aufträge der tschechischen Regierungsagenturen und diplomatischen Vertretungen in der Tschechischen Republik und in Deutschland ausgeführt.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Prag, Sofia & Wien. Die Inline Sales GmbH, Spezialist für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services. In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX Services, Samsung, EDS, Laser 2000 und viele andere.

Kontakt Inline Sales GmbH:
Presseabteilung
Hermann-Schaller-Strasse 24
81825 München
Deutschland
Tel: +49-89-3090-488-32
Fax: +49-89-3090-488-42
Email: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>