



Pressemitteilung 09-14-2009

**Savecall bietet professionelles, anbieterneutrales ITK-Consulting:
Kostenlos, effizient und nachhaltig**

München, September 2009

Deutschlandweite Umfragen sowie ein Ranking der Stiftung Warentest ergaben, dass jedes zweite Unternehmen in Deutschland mit seiner ITK-Lösung nicht zufrieden ist. Ein weiterer Kritikpunkt der Unternehmen betrifft das nicht angemessene Preis-Leistungs-Verhältnis. 70% der IT- und Telekommunikationslösungen werden als zu teuer bewertet.

Die **Firma Savecall aus München** erlebt, **durch** den mit der weltweiten **Finanzkrise** verbundenen Kostensenkungsdruck bei den Unternehmen, einen regelrechten **Nachfrage Sturm**.

Flexibilität und Effizienz, kalkulierbare Kosten und sofortiges Einsparpotential sind Vorteile, von denen Unternehmen nach einer Beratung durch Savecall unmittelbar profitieren.

Gemeinsam mit den Unternehmen wird eine Projektstrategie entwickelt und in ständiger Kommunikation mit Partnern und Lieferanten eine bedarfsgerechte und individuelle Lösung aus verschiedenen Modulen für das Unternehmen abgestimmt. Savecall ist zertifizierter Partner der größten ITK-Systemanbieter und Carrier und bietet den Unternehmen eine **kostenlose, neutrale und unabhängige Beratung und Vermittlung** der IT- und Telekommunikationslösungen. Enge Partnerschaften mit Produktgebern sind für Savecall ein wichtiges Entscheidungskriterium bei der Zusammenarbeit. Denn nur mit der besten Unterstützung lassen sich für Savecall-Kunden die besten Konditionen, schneller Kundenservice und Sonderlösungen realisieren.

Beim Vertriebs- und Marketingaufbau wird die Savecall telecommunication consulting GmbH durch Vertriebs- und Marketing-Dienstleistungen der Inline Sales GmbH unterstützt.



Über Savecall telecommunication consulting GmbH

Die Firma Savecall telecommunication consulting GmbH (www.savecall.de) mit Sitz in München ist eine seit 1997 tätige Unternehmensberatung für Telekommunikation und Datendienste. Sie bietet ihren Kunden professionelle und anbieterneutrale Konzept- und Kostenoptimierung in den Bereichen IT-Outtasking, Datendienste, Festnetztelefonie, Mobilfunk und TK-Anlagen. In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit vertrauen über 700 namhafte Kunden wie z.B. Deutsche AVIA Mineralöl-GmbH, Lebensversicherung von 1871, crossgate AG, Mondial Assistance, Bezirk Oberbayern den Beratungsleistungen der Savecall.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in München ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen aus allen Kontinenten den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development. Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden in 2008 und 2009 als INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als qualifiziertes INDUSTRIEPRODUKT von der Initiative Mittelstand ausgezeichnet.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris und Miami. Vertriebsbüros bestehen in Hannover, Moskau, Posen, Prag, San Francisco, Sofia, Valencia, Wien und Zürich.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Savecall GmbH:
Frau Anke Decker
Balanstrasse 73 / Geb.9
81541 München
Tel: +89-219914-380
Fax: +89-219914-780
Email: ad@savecall.de
<http://www.savecall.de>

Kontakt Inline Sales GmbH:
Presseabteilung
Hermann-Schaller-Strasse 24
81825 München
Tel: +49-89-3090-488-32
Fax: +49-89-3090-488-42
Email: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>