

Vertikaler Ausbau

Ingram Micro erweitert Team in den Bereichen Education und Healthcare

Dornach, 22. Mai 2013 – Ingram Micro intensiviert die Aktivitäten in den Bereichen Education und Healthcare und hat sich auch personell verstärkt. Mit Joachim Rieß und Stephan Droste konnte der ITK-Distributor weitere Experten für das Vertical-Team gewinnen. Das Team um Michael Wittel, Senior Manager Focus Sales & Vertical Markets, unterstützt ITK-Fachhändler beim Ausbau ihres Geschäfts im Bildungs- und Gesundheitsbereich.

10

Von Projektoren über Tablets bis zu elektronischen Whiteboards – das digitale Klassenzimmer und IT im Bildungsbereich werden schrittweise Realität. Auch im Gesundheits-Bereich gibt es ein breites Portfolio an technischen Lösungen, die die Einsatzbereiche Verwaltung/Infrastruktur, Betrachtung, Befundung, Diagnostik und Telemedizin umfassen. Das Vertical-Team von Ingram Micro legt einen Schwerpunkt in der Zusammenarbeit auf die Beratung nicht nur zu möglichen IT-Produkten, sondern auch zu ganzheitliche Lösungskonzepten, die zum Beispiel auch die Finanzierung und weitergehenden Serviceleistungen umfassen.

20

Denn oft gebe es, so Wittel, zum Beispiel im Bildungsbereich die Sorge, „dass alles zu komplex wird und der Lehrer nicht mehr Lehrer und der Arzt nicht mehr Arzt ist – oder der IT-Verantwortliche sich von der Komplexität erdrückt fühlt.“ Ganzheitliche Lösungen anschaulich zu erklären und Serviceleistungen wie die Montage von Smartboards oder POS Lösungen für Wartezimmer anzubieten, sei daher von besonderer Bedeutung. „Gerade die Vernetzung der verschiedenen Einzellösungen bringt den Institutionen doch echte Vorteile“. Im Bereich Education sind das beispielsweise Schulverwaltungs-Lösungen, die es ermöglichen alle IT-Systeme innerhalb der Bildungseinrichtung mit Server/Storage-Systemen über Netzwerk-Komponenten bis zum Endanwender mit Tablet-PCs/ Notebooks über eine Plattform schnell und einfach zu administrieren, oder im Healthcare-Umfeld Patientenmeldeterminals, welche auf Klinik- und Verwaltungsseite die Patientenpflege und -kommunikation verbessern und der Grundstein für ein ganzheitliches Patientenmanagement sind.

30

Spezielle Fortbildungen für Reseller

Die speziellen Zielbranchen für IT-Produkte verlangen ganz spezifisches Know-how der Reseller. „Auch hier unterstützen wir Reseller, beispielsweise mit Seminaren zum Medizinproduktberater nach §31 MPG, einem ‚Muss‘ des Gesetzgebers für den Verkauf

40

medizintechnischer Produkte“, betont Wittel. Im Education-Bereich wiederum ist es wichtig, Lösungskonzepte zu Servicethemen, Finanzierung oder Trainingsangebote für Lehrer zu erarbeiten. „Der Bildungs-Markt hat ungeheures Potential nicht nur Richtung öffentlicher Hand. Im privaten Sektor sind beispielsweise Volks- und Nachhilfeschulen ebenso wie Fahr- oder Sprachschulen ein spannender Markt“, erläutert Wittel.

Hintergrundinformation Ingram Micro:

- 10 Als der führende Großhändler für Produkte der Informationstechnologie in Deutschland bietet die Ingram Micro Distribution GmbH in Dornach bei München ein umfassendes Produktspektrum von mehr als 350 namhaften IT-Lieferanten sowie Dienstleistungen in den Bereichen Logistik, E-Commerce, Finanzen und Marketing für über 35.000 Kunden. Sie ist ein deutsches Tochterunternehmen der Ingram Micro Inc. mit Sitz in Santa Ana, USA, die der größte Distributor für Technologieprodukte und global führend in den Bereichen IT-Supply-Chain, Mobile-Device-Lifecycle-Services und Logistik-Lösungen ist. Als wichtiges Glied in der technologischen Wertschöpfungskette schafft Ingram Micro Verkaufs- und Gewinnchancen für Hersteller und Fachhändler durch
- 20 Marketingprogramme, das Outsourcen von Logistikleistungen und Mobile-Solutions, technischen Support, Finanzdienstleistungen und die Zusammenführung und Distribution von Produkten. Als der einzige global operierende IT-Distributor ist das Unternehmen mit dem umfassendsten Portfolio an IT-Produkten und -Services in 160 Ländern auf sechs Kontinenten vertreten. Besuchen Sie uns unter www.ingrammicro.de oder www.ingrammicro.com.

Pressekontakt Ingram Micro:

- Reglindis Pfeiffer
Tel.: 089/4208-1296
- 30 Fax: 089/4208-2404
E-Mail: pr@ingrammicro.de