



Pressemitteilung 12-04-2009

Potentiale für deutsche Unternehmen auf dem Balkan.

Inline Sales GmbH und Balkans Investment Consulting Agency Ltd. helfen Unternehmen beim Vertriebs- und Marktaufbau in Bulgarien, Ukraine, Rumänien, Mazedonien, Kosovo, Albanien und Montenegro.

Sofia - Kiev - Bukarest - München, Dezember 2009

Deutsch-sprachige Unternehmen haben die Möglichkeit, ohne tiefe Marktkenntnisse und ohne die Bindung von festen lokalen Ressourcen, die unterschiedlichen Märkte des Balkan vertrieblich zu erschliessen.

Eine Kooperation der Balkans Investment Consulting Agency Ltd. mit Hauptsitz in Sofia, Bulgarien, und der Münchner Inline Sales GmbH, beides führende Spezialisten für Business Process Outsourcing in Marketing und Vertrieb, bietet deutschsprachigen Unternehmen bereits seit Anfang 2008 dedizierte Vertriebs- und Marketingaktivitäten in ost-europäischen Märkten.

Die Bulgarian Investment Consulting Agency Ltd. (BICA), hat gerade aktuell ihre Tätigkeitsfelder und Vertriebsgebiete auf dem Balkan erweitert und firmiert ab sofort als Balkans Investment Consulting Agency Ltd. Neben den traditionellen Vertriebsgebieten Ukraine, Bulgarien und Rumänien konzentriert sich die Kooperation nun auf weitere Länder des Balkan wie zum Beispiel Mazedonien, Kosovo, Albanien und Montenegro.

Die Kooperationspartner haben bereits zahlreiche Kunden aus den unterschiedlichsten Branchen in den Zielmärkten Zentral- und Ost-Europas erfolgreich aufgebaut. Die Unternehmen stammen aus den unterschiedlichsten Branchen wie zum Beispiel Finance, Real Estate, Projektentwicklung, IT, Security, Telekommunikation und generell Hi-Tech-Produkte. Dazu wurden von den beiden Kooperationspartnern Länder übergreifende Vertriebs- und Marketing-Teams gebildet, die aufgrund von spezifischen Marktkenntnissen die Unternehmen ganzheitlich betreuen.

Im Mittelpunkt der Kooperation steht die Bereitstellung von umfassenden Marketing- und Vertriebsleistungen für zentral- und osteuropäische Unternehmen, die in den Zielländern ihre Geschäftstätigkeit erweitern oder ihren Vertrieb ausbauen wollen.

Andrey Bachvarov, Geschäftsführer der Balkans Investment Consulting Agency Ltd.:
„Unsere beiden Vertriebs- und Service-orientierten Organisationen helfen Unternehmen aus Deutschland und Ost-Europa schnell und kostengünstig in Mitteleuropa expandieren zu können. Gerade für deutsche Investoren und Unternehmen bieten die Märkte in Ost-Europa sehr interessante Anlage- und Renditemöglichkeiten.“



Die BICA Ltd. übernimmt alle strategischen und operativen Organisations-, Vertriebs- und Administrationsaufgaben des Auslandsgeschäftes von Partnerunternehmen in den genannten osteuropäischen Ländern wie zum Beispiel Consulting, Geschäftsanhaltung, Vertriebsaufbau, Telemarketing, Werbe- und Marketingmassnahmen, logistische Abwicklung und auch die Beratung bei Rechts- und Steuerfragen.

Über Balkans Investment Consulting Agency Ltd.

Die Balkans Investment Consulting Agency Ltd. (BICA) ist ein privat geführtes Unternehmen, das hochqualitative Consulting Dienstleistungen für Unternehmen anbietet, die in Bulgarien und den angrenzenden ost-europäischen Ländern Geschäftsaktivitäten entwickeln wollen. BICA betreut heute bereits Kunden aus aller Welt, die nach neuen Märkten und Geschäftspartnern in den aufsteigenden ost-europäischen Metropolen suchen. BICA bedient dabei Unternehmen aus den unterschiedlichsten Branchen mit strategischen und operativen Dienstleistungen als Grundvoraussetzung für erfolgreiche Geschäftstätigkeit. Darüber hinaus bestehen intensive Kontakte zu lokalen Unternehmen und Organisationen und Behörden.

Über Inline Sales GmbH

Die Inline Sales GmbH, mit Sitz in München, ist Spezialist für Business Process Outsourcing in Vertrieb und Marketing. Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen, für Regierungen, Konsulate und Wirtschaftsförderungs-Gesellschaften aus der ganzen Welt den strategischen und operativen Geschäftsaufbau durch die Bereitstellung von Services und Ressourcen in den Bereichen Vertrieb, Marketing und Business Development.

Die Dienstleistungen der Inline Sales GmbH wurden in 2008 und 2009 als qualifiziertes INNOVATIONSPRODUKT und in 2009 als qualifiziertes INDUSTRIEPRODUKT von der Initiative Mittelstand ausgezeichnet.

Die Inline Sales GmbH ist Bestandteil der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen und Vertriebsbüros der Gruppe befinden sich in vielen Ländern in Europa, USA, Asien und Afrika.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS, Reed Elsevier oder Laser 2000. Darüber hinaus wurden bereits hunderte von kleinen und mittelständischen Unternehmen erfolgreich aufgebaut.

Kontakt Inline Sales GmbH:
Hermann-Schaller-Strasse 24
81825 München
Deutschland
Tel: +49-89-3090-488-32
Fax: +49-89-3090-488-42
Email: presse@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>