



Pressemitteilung 02-7-2006

Inline Sales Holding gründet Gesellschaft in Frankreich

Die Inline Sales expandiert weiter im europäischen Raum mit einer eigenen Präsenz im französischen Markt

Paris - London, Februar 2006

Die international operierende Inline Sales Gruppe, Marktführer für Vertriebsoutsourcing und Interims-Management, expandiert weiter und gründet eine eigene Niederlassung in Frankreich mit Sitz in Versailles in der Nähe von Paris. Inline Sales baut damit die Marktpräsenz in Europa weiter aus und sichert sich das Vertriebspotential eines weiteren entscheidenden Vertriebsgebietes in Europa. Die Inline Sales Gruppe führt mit dieser Entscheidung ihre globale Strategie der letzten Jahre fort.

Mit der Gründung der Inline Sales SAS stehen den Kunden der Inline Sales Gruppe regionale Kontakte in Frankreich zur Verfügung. Mit diesem Schritt trägt die Inline Sales Gruppe den Anforderungen ihrer Kunden Rechnung weitere internationale Regionen für deren Vertriebs- und Marketing-Aktivitäten zu erschließen. Durch die Einrichtung eines eigenen Büros wird gewährleistet, dass die lokalen Marktanforderungen für die Kunden transparent und greifbar sind. Dies verspricht regionalen Erfolg und langfristiges Geschäftswachstum.

Als Geschäftsführer Frankreich konnte die Inline Sales Holding Frau Daniele Dumontet und Herrn Michel Gilbert gewinnen. Beide haben in der Vergangenheit zahlreiche Unternehmen unterschiedlicher Branchen erfolgreich im französischen Markt aufgebaut. Sie bringen somit die entsprechenden Erfahrungen für lokales Marketing und lokale Vertriebsbesonderheiten mit, die gerade für den Erfolg im französischen Markt so wichtig sind.

„Durch die Eröffnung einer eigenen Niederlassung hat die Inline Sales die Möglichkeit, den französischen Markt direkt zu bedienen. Man muss die Sprache des Landes sprechen, um erfolgreich zu sein,“ so Daniele Dumontet, Geschäftsführerin Inline Sales SAS.



Die Inline Sales Gruppe bietet ihren Kunden die Möglichkeit, mit dem Einsatz geringer Ressourcen effektiv und rasch im europäischen, amerikanischen und asiatischen Markt Fuß zu fassen. Gegründet im Juli 1998 konnte sich die Inline Sales Gruppe als internationale Vertriebsorganisation mit Spezialisten aus Marketing und Vertrieb unter anderem im Bereich der Informations-, Telekommunikations- und Hochtechnologie etablieren.

Kunden der Inline Sales können flexibel und transparent auf Vertriebsressourcen zugreifen und ihren Vertrieb modular skalieren; gleich ob sie neue Produkte platzieren, neue Kundengruppen generieren oder ins Ausland expandieren wollen. Vorteile wie kürzere Verkaufszyklen durch persönliche Kontakte in allen Branchen, geringere Kosten für die Vertriebsmannschaft durch flexibleren Einsatz, sowie mehr Erfolg durch die volle Konzentration auf den Vertrieb, liegen dabei auf der Hand.

Mit Niederlassungen in Europa, USA & Asien ist eine internationale Plattform für die Entwicklung von Unternehmen geschaffen worden. Die Inline Sales Gruppe betreut heute von ihren regionalen Landesgesellschaften aus Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen und Regionen bei ihren dedizierten Marketing- und Vertriebs-Aufgaben.

Weitere Informationen und Downloads stehen im Internet unter <http://www.inline-sales.com> zur Verfügung.

Kontakt Inline Sales Holding:
Frau Sarah Bennett
8a Princeton Court, 55 Felsham Road
London SW15 1AZ
United Kingdom
Tel: +44-845-130-3528
Fax: +44-870-458-6713
Email: s.bennett@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com>

Kontakt Inline Sales Frankreich SAS:
Frau Daniele Dumontet
35 Rue de Chantiers
78000 Versailles
France
Tel: +33-1-308487-88
Fax: +33-1-308487-81
Email: d.dumontet@inline-sales.com
<http://www.inline-sales.com/fr>