



Pressemitteilung 05-04-2007

## **Verkaufsstart von pferde.de mobil**

**Pferdezüchter und -verkäufer bekommen ab sofort mobilen Zugriff auf bis zu 4.000 Pferde bei einem der umfangreichsten Pferdemarkte Europas.**

Großwallstadt - München, Mai 2007

Vor sechs Wochen haben 42technology und WIV GmbH – pferde.de die strategische Zusammenarbeit beschlossen. Jetzt geht die mobile Lösung von [www.pferde.de](http://www.pferde.de) in den Verkaufsstart.

Mit der leistungsfähigen Entwicklungsplattform MoDaMan der 42technology konnte in kurzer Zeit eine kunden- und sachbetonte mobile Lösung für qualifizierte Suchanfragen entwickelt werden. Es profitieren alle diejenigen von diesem Produkt, die stets unterwegs sind und passende Pferde innerhalb des Pferdemarkts suchen. Die Informationen sind immer aktuell, sofort nach der Veröffentlichung der Kleinanzeige verfügbar und mit allen nötigen Informationen (inklusive Bildern) zur Kontaktaufnahme versehen.

Die Anwendung ist intuitiv, wird in wenigen Minuten spielerisch erlernt und ist extrem robust. Meist reicht eine einzige Fingerbewegung, um Optionen auszuwählen und die Abfrage zu starten. Die Suchmaske lässt folgende Suchkriterien zu: Alter des Pferdes, Stockmaß, Preis, Geschlecht, Kategorien, Rasse, Postleitzahl und Umkreis.

Mit dieser mobilen Lösung gehören Kataloge der Vergangenheit an. Keine aktuelle Anwendung bringt Angebot und Nachfrage schneller zusammen als pferde.de mobil. Damit kann jeder Pferdezüchter oder interessierte Käufer jederzeit einen Überblick über Angebote auf seinem Smartphone abrufen. Teure Leerfahrten müssen nicht sein und alternative Pferde in der Nähe ihres aktuellen Standorts können in Sekunden gefunden werden. Zusätzlich kann man mit dem Smartphone selbstverständlich telefonieren und Emails empfangen.

Beim Aufbau der Geschäftstätigkeit und des Vertriebes in Zentral-Europa wird 42technology durch Vertriebs- und Marketing-Dienstleistungen der Inline Sales GmbH unterstützt.



### Über 42technology Ltd. & Co. KG

42technology Ltd. & Co. KG wurde im Mai 2006 aus dem technisch orientierten Teil der Schwesterfirma 42solutions und der seit mehreren Jahren am Markt agierenden AH-InfoTech GmbH gegründet. Das Unternehmen ist in das Unternehmensnetzwerk 42alliance ([www.42alliance.de](http://www.42alliance.de)) eingebettet, das Dienstleistungen vom Projektmanagement bis zur Schulung, von der Geschäftsprozessanalyse bis zur Implementierung mobiler Datenmanagementlösungen anbietet.

Langjährige Erfahrung auf dem Gebiet der mobilen Infrastruktur gepaart mit dem technisch applikativen Wissen hat die 42technology zu einem der innovativsten Unternehmen im Bereich des mobilen Datenmanagements werden lassen. Das Wissen um "mobile" Geschäftsprozesse wird in der Produktfamilie MoDaMan zusammengefasst. Diese fertigen ("out-of-the Box") Lösungen können gekauft, geleast oder als Hosted Service eingesetzt werden. Selbstverständlich können auch "mobile" Lösungen auf spezielle Kundenwünsche zugeschnitten werden. Dabei werden bereits bestehende Lösungsansätze angewandt, um Entwicklungszeit zu sparen und damit günstiger entwickeln zu können.

### Über [www.pferde.de](http://www.pferde.de)

[www.pferde.de](http://www.pferde.de) ist einer der umfangreichsten Pferdeportale in Europa mit ca. 350.000 Besuchern und 5.000.000 Seitenabrufen monatlich. Über 105.000 Mitglieder zählt die Plattform, die seit 1999 existiert. Herzstück ist ein großer Pferdemarkt mit ca. 4.000 aktuellen Verkaufspferden von Zuchtbetrieben und Privat. Neben vielen Kleinanzeigen, Reiterferienangeboten und der Möglichkeit in verschiedenen Reitshops einkaufen zu gehen, bietet die Plattform in Form von modernen WEB 2.0 Anwendungen (Blogs, Video, Foto, Foren, Chat,...) viel Raum für Kommunikation.

### Über Inline Sales

Die Inline Sales GmbH mit Sitz in Grünwald bei München ist ein Unternehmen der Inline Sales International Group und verantwortlich für das Geschäft der Gruppe in Zentral- und Osteuropa. Weitere Niederlassungen der Gruppe befinden sich in London, Paris, Miami, Wien, Zürich & Shenzhen.

Die Inline Sales GmbH übernimmt für Unternehmen der unterschiedlichsten Branchen den Aufbau von Business Development, Vertrieb und Marketing durch die Bereitstellung von Vertriebs-Outsourcing, Interims-Management und Marketing Services.

In ihrer über 10-jährigen Tätigkeit hat die Inline Sales International Group namhafte Kunden betreut wie British Telecom, BBC, Motorola, COMPAREX, Samsung, EDS, Laser 2000, TDS und zahlreiche andere.

### Kontakt 42technology Ltd. & Co. KG:

Presseabteilung  
Industriering 7  
63868 Großwallstadt  
Tel: +49-6022-26-1234  
Fax: +49-6022-26-1239  
Email: [presse@42technology.de](mailto:presse@42technology.de)  
<http://www.42technology.de>

### Kontakt Inline Sales GmbH:

Presseabteilung  
Mühlweg 2a  
82054 Sauerlach  
Tel: +49-8104-88995-80  
Fax: +49-8104-88995-85  
Email: [presse@inline-sales.com](mailto:presse@inline-sales.com)  
<http://www.inline-sales.com>